

جامعة بنها  
كلية الحقوق

المستوى الثالث – فصل دراسى أول

**مبادئ القانون التجارى**  
(الأعمال التجارية وشركات الأشخاص)  
كود (٣١٤)

دكتورة

**حنان عبد العزيز مخلوف**  
**أستاذ مساعد ورئيس قسم القانون التجاري والبحري**

٢٠١١

## فصل تمهيدي

تنقسم القواعد القانونية إلى فرعين رئيسيين هما : القانون العام و القانون الخاص<sup>(١)</sup> . ويعد القانون التجاري أحد فروع القانون الخاص و يعرفه الفقه<sup>(٢)</sup> بأنه مجموعة القواعد القانونية التي تنظم ما يسمى بالمعاملات التجارية ، و التي تطبق على فئة معينة من الأشخاص يطلق عليهم التجار .

(١) و يقصد بقواعد القانون العام مجموعة القواعد القانونية التي تنظم العلاقات التي تكون الدولة أو إحدى مؤسساتها العامة طرفا فيها باعتبارها ذات سيادة ، بينما يقصد بقواعد القانون الخاص مجموعة القواعد القانونية التي تنظم العلاقات بين الأفراد و تلك التي تكون الدولة أو إحدى مؤسساتها العامة طرفا فيها باعتبارها شخصا قانونيا عاديا و ليس باعتبارها ذات سيادة . و تنقسم قواعد القانون العام إلى عدة فروع و هي القانون الدولي العام و القانون الدستوري و القانون الإداري و القانون الجنائي كما تنقسم قواعد القانون الخاص إلى عدة فروع و هي القانون المدني و القانون التجاري و القانون البحري و قانون المرافعات المدنية و التجارية و القانون الدولي الخاص . د.نزيه المهدي : المدخل لدراسة القانون دار النهضة العربية ١٩٨٦ ص٩ و ما بعدها نظرية القانون

(٢) Ripert et Roblot " Droit commercial , Tome I , é d L.G.D.J ١٩٩٨,n١

د.محمد بهجت قايد : القانون التجاري ، نظرية الأعمال التجارية - التاجر - المتجر - حقوق الملكية التجارية و الصناعية وفقا لقانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ ، دار النهضة العربية الطبعة الثالثة ٢٠٠٢ ، ص ١ .

وهو ما قررته المادة الأولى من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ و والتي نصت على أنه " تسرى أحكام هذا القانون على الأعمال التجارية و على كل شخص طبيعي أو اعتباري تثبت له صفة التاجر".

ويتبين من هذا النص أن القانون التجاري تنطبق أحكامه على طائفة معينة من الأعمال هي الأعمال التجارية وعلى فئة معينة من الأشخاص هم التجار .

ويختلف المدلول القانوني لكلمة تجارة عن مدلولها الاقتصادي فبينما يقصد بكلمة تجارة من الناحية القانونية فضلا عن تداول و توزيع الثروات العمليات الإنتاجية و الصناعية ، يقتصر المدلول الاقتصادي لكلمة تجارة على تداول الثروات و توزيعها<sup>(١)</sup> .

والقانون التجاري هو القانون الذي يحكم النشاط التجاري فقط بوصفه قانون دعت إليه الظروف الاقتصادية والاعتبارات العملية التي تطلبت خضوع فئة معينة من الأشخاص هم التجار ونوع معين من المعاملات هي المعاملات التجارية لتنظيم قانوني مختلف يقوم على دعامتين أساسيتين هما السرعة والائتمان<sup>(٢)</sup> .

---

(١) د.سميحة القليوبي : الوسيط في شرح القانون التجاري المصري ، الجزء الأول - دار النهضة العربية ، ٢٠٠٥ ، ص ٥ و ما بعدها .

(٢) د . سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ٧

## نشأة القانون التجاري و تطوره التاريخي :

مما لا شك فيه أن التجارة كمنشاط إنساني بدأت في فترة ما قبل الميلاد .

و قد بدأت الحاجة إلي التبادل التجاري باستخدام النقل النهري و سرعان ما تحولت إلي النقل البحري. وكان البحر الأحمر يعد من أقدم الطرق التجارية في العالم ، و قد جابت السفن البحر الأبيض المتوسط منذ ما لا يقل عن ألفي عام قبل الميلاد <sup>(١)</sup> . و لذلك فقد ساهمت التجارة بشكل فعال في اتصالات حضارات الشعوب القديمة رغم اختلاف طابع هذه الحضارات .

بيد أنه ليس هناك تلازماً بين ظهور التجارة و بين ظهور القانون التجاري كقانون مستقل. فمن المؤكد أن التجارة كانت معروفة لدى كثير من الشعوب التي يحكم المعاملات بها قانون واحد .

في الواقع فإنه ليس من السهل التعرف على الأصول الأولى لنشأة القانون التجاري ذلك أنه نشأ من مجموعة العادات و الأعراف التي استقرت بين طبقة التجار و بذلك كانت نشأته عرفية غير مكتوبة <sup>(٢)</sup> على خلاف القانون المدني الذي نشأ نشأة شكلية و ترك آثار مكتوبة .

(١) د. محمد بدر تاريخ النظم القانونية و الاجتماعية ١٩٨١ ، ص ٥٨

(٢) Ripert et Roblot “ Trité élémentaire de Droit commercial , Tome I ,

é d L.G.D.J ١٩٩٦ , N.١٦

وقد قسم فقهاء القانون التجاري تاريخ القانون التجاري إلى ثلاثة عصور هي : العصر القديم ، العصور الوسطي ، و العصر الحديث و سوف نتناول هذه العصور على النحو التالي :

### (١) العصر القديم : L' Antiquite

لم يستطع المؤرخون و الكتاب الجزم بوجود قانون متميز مستقل يحكم المعاملات التجارية . و لكن من الثابت أن الشعوب القديمة التي مارست التجارة عرفت قواعد خاصة و طبقتها لملاءمتها لحاجات التجارة في ذلك الوقت .

فقد ظهرت في عهد البابليين منذ سنة ١٩٥٠ عدة قواعد قانونية تجارية في مدونة حمورابي، و التي نظمت بعض العقود التجارية ، كالقرض بفائدة و الوديعة التجارية و الوكالة بالعمولة و الشركة . و لم تكن هذه القواعد سوى تقنين للأعراف التي كانت سائدة آنذاك .<sup>(١)</sup>

أما الفينيقيون فقد عرفوا التجارة البحرية و ابتدعوا نظام الخسائر

### العمومية Systeme des avaires communes

و مفاد هذا النظام أنه إذا تعرضت السفينة للغرق و استلزم الأمر لإنقاذها تخفيف حمولتها بإلقاء بعض البضائع في البحر اشترك كل المستفيدين - مالك السفينة و أصحاب البضاعة التي يتم إلقاءها من

(١) د.سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ٢٤ .

إنفاذها في الخسارة الناجمة عن إلقاء بضاعة أحدهم في البحر<sup>(١)</sup> .  
 و قد أعقب الفينيقيون الإغريق الذين كان لهم السبق في ابتداع  
 قواعد عقد القرض البحري - قرض المخاطر الجسيمة - فكانت هذه  
 القواعد هي النواة الأولى لفكرة التأمين البحري<sup>(٢)</sup> .

و يقصد بعقد التأمين البحري أو قرض المخاطر الجسيمة اتفاق  
 ربان السفينة مع شخص آخر على أن يقوم هذا الأخير بإقرضه المبالغ  
 اللازمة للرسالة البحرية، فإن عادت السفينة سالمة التزم الربان بسداد  
 القرض فضلا عن فائدته التي تكون مرتفعة في معظم الأحيان ، أما إذا  
 هلكت الرسالة البحرية أو غرقت السفينة فلا يلتزم الربان برد قيمة  
 القرض ، و من هنا جاءت تسمية قرض المخاطر الجسيمة .

و على عكس البابليون و الفينيقيون و الإغريق ، لم يهتم الفراعنة  
 و الرومان بأمور التجارة و عرف عنهم ازديادهم لهذه المهنة بوصفها  
 مهنة الرقيق و الأجانب<sup>(٣)</sup> و على الرغم من ذلك فإن هذه التجارة كان  
 (١) د. سامي عبد الباقي : قانون الأعمال ، الأعمال التجارية و التاجر و المحل التجاري ، دار  
 النهضة العربية ، ٢٠٠٧/٢٠٠٨ ، ص ١١ .

(٢) د. محمود سمير الشرقاوي : القانون التجاري ، الجزء الأول ، دار النهضة العربية ١٩٨٦ ،  
 ص ١٦

(٣) د. محمود مختار بريري : قانون المعاملات التجارية ، الجزء الأول ، دار النهضة العربية ،  
 ٢٠٠٠ ص ٥٢ .

لها الفضل في ظهور الكثير من المعاملات التجارية مثل الشركات التي كانت تشبه شركة التوصية البسيطة الحالية و أعمال المصارف .

و قد خضع الأجانب في الإمبراطورية الرومانية الذين يمارسون التجارة لقواعد قانونية خاصة بهم تسمى بقانون الشعوب، و الذي كان يتضمن بعض القواعد التجارية لنظام الخسارات البحرية و نظام القرض البحري و نظام الإفلاس.

و قد اتسم قانون الشعوب بالمرونة و التخلص من قيود الشكلية الجامدة التي وسمت القانون المدني . و قد سمح قانون الشعوب للغير الذي تعاقد مع الابن أو الأب أو العبد بالرجوع مباشرة على رب الأسرة أو السيد بدعوى مباشرة للغير الذي تعاقد مع الربان بالرجوع على مالك السفينة و ذلك على الرغم من وجود مبدأ عدم جواز النيابة في التصرفات القانونية في القانون الروماني .

و نخلص مما تقدم إلي أن العصر القديم لم يعرف القانون التجاري كقانون متميز و مستقل وإنما كانت قواعد القانون التجاري التي تنطبق على النشاط التجاري متناثرة تتضمنها قوانين مختلفة و متعددة .

و على خلاف ذلك فإن قواعد القانون البحري قد ظهرت و تأسست و تميزت بكيانها المستقل و خصوصيتها منذ العصور القديمة . و لعل السبب في ذلك يرجع إلي أن الحاجة إلي التبادل التجاري قد نشأت عن طريق النقل عبر الأنهار و البحار .



## ٢ - العصور الوسطى : le Moyen Age

بدأت العصور الوسطى منذ سقوط الإمبراطورية الرومانية على إثر الغارات التي شنّها عليها الجرمانيون و ترتب على ذلك انقسام هذه الإمبراطورية إلى دويلات صغيرة مثل البندقية - جنوة - فلورنسا - بيزا ، و التي أطلق عليها فيما بعد اسم الجمهوريات الإيطالية و قد أدى انقسام الإمبراطورية على هذا النحو إلى تحولها إلى إقطاعيات و تم القضاء على حرية الأفراد في التنقل و سادت قيود النظام الإقطاعي<sup>(١)</sup> . و تقلص النشاط التجاري و انكمش نتيجة لذلك .

و ظل الوضع على هذا النحو حتى ظهور الديانة المسيحية و التي كانت تحرم ممارسة التجارة و ذلك لتحريم التعامل بالربا . و قد توصل المسيحيون إلى إيجاد وسيلة تسمح لهم باستغلال ثروتهم و في نفس الوقت تتفادى الإقراض بالربا. و تمثلت هذه الوسيلة في عقد التوصية و الذي أصبح النواة الأولى فيما بعد لشركات التوصية .و بمقتضى هذا العقد يلتزم أحد طرفيه بأن يقدم للطرف الآخر المال اللازم لممارسة التجارة مقابل أن يحصل على نصيب من الأرباح و لا يسأل المقرض عن الخسارة إلا في حدود ما قدمه من مال<sup>(٢)</sup> .

(١) د. محمود مختار بربري : المرجع السابق ، ص ٧ .

(٢) د. على حسن يونس : القانون التجاري ١٩٨٣ ، ص ٢٢ و ما بعدها .

وأعقب ذلك قيام الحروب الصليبية و التي ساهمت في تحقيق المزيد من التبادل التجاري بين الشرق و الغرب فازدهرت التجارة وأقيمت الأسواق الدورية في دول أوروبا الغربية مثل أسواق فرانكفورت بألمانيا ، أسواق كان و ليون و باريس في فرنسا<sup>(١)</sup>. و كانت المعاملات تتم وفقا لعادات و أعراف السوق فاصطبغت هذه الأعراف بصبغة دولية.

و قد أنشأت طوائف التجار قضاء خاص بها يتولاه رؤساء و شيوخ الطوائف أطلق عليهم اسم القناصل ، و كانوا يفصلون في المنازعات طبقا لما استقرت عليه العادات و الأعراف بين أفراد الطائفة و قد ساهمت الأحكام التي أصدرها القناصل في نشأة القانون التجاري .

و من الجدير بالذكر أن الشريعة الإسلامية قد عرفت بعض قواعد القانون التجاري كالإفلاس وشركات الأشخاص و التعامل بالكمبيالات (السفاتج) على الرغم من أنها لم تميز بين قواعد القانون المدني و القانون التجاري و إنما كانت قواعدا عامة تنطبق على التجار و غير التجار<sup>(٢)</sup>.

و نخلص مما تقدم إلي أن العصور الوسطى قد عرفت تميز القانون التجاري و استقلاله بأحكام خاصة . و لعل السبب في ذلك يرجع إلي المكانة السياسية و الاجتماعية التي تمتع بها التجار خلال هذه الحقبة من

(١) Hamel et lagard :Droit commercial , Tome I , ١٩٨٠ , n<sup>o</sup>.١٤

(٢) د. علي حسن يونس : المرجع السابق، ص ٢٣ .

الزمن . فضلا عن تزايد أهمية التجارة كأحد أوجه النشاط الإنساني الذي يمتنه بعض الأشخاص ، فبدأت الحاجة ملحة لوضع قواعد و أحكام تفرضها مقتضيات هذا النشاط ، و كان التجار هم أقدر الأشخاص على وضع هذه القواعد و الأحكام و التي استلهموها من البيئة التجارية ذاتها .

و بذلك تحقق استقلال القانون التجاري عن القانون المدني و تميز بطابعه الدولي لكون القواعد العرفية التجارية كانت متجانسة بحكم العلاقات التجارية بغض النظر عن جنسية أطرافها ، كما تميز بطابعه الشخصي حيث كان القانون التجاري عبارة عن مجموعة من الأعراف التي لا تهم سوى طائفة التجار .

### ٣ - العصور الحديثة : les Tempes Modernes

بدأت العصور الحديثة مع ظهور الإمبراطورية العثمانية و التي فرضت سيطرتها على معظم الدول الأوروبية و الآسيوية. وقد ترتب على ذلك تحول مركز التجارة من حوض البحر الأبيض المتوسط و المدن الإيطالية إلي المحيط الأطلنطي و الدول المطلة عليه ( أسبانيا - إنجلترا - فرنسا )<sup>(١)</sup>. و نتيجة لذلك ظهرت الأسواق التجارية في هذه الدول و ازدادت أهمية النشاط التجاري. و بدأت هذه الدول تبحث عن مستعمرات لها لتسويق منتجاتها و قد ساعد على ذلك اكتشاف طريق رأس الرجاء الصالح و اكتشاف الأمريكتين .

(١) د. محمود سمير الشرقاوى: المرجع السابق، ص ١٨ .

و كان لهذه الاكتشافات أثر في نقل ثروات المناطق التي تم اكتشافها إلى الدول الأوربية و خاصة الذهب و الذي ترتب على اكتشافه الاهتمام بمسائل النقد و نشأت البنوك للقيام بالعمليات المصرفية (١)

و قد بدأت الحاجة ملحة بعد هذه الاكتشافات إلى تكتل رؤوس الأموال لاستغلال الموارد الطبيعية في المناطق الجديدة فقامت الشركات الاستعمارية الكبرى ، كشركة الهند الشرقية و شركة خليج هد سن فكانت هذه الشركات هي النواة الأولى لشركة المساهمة (٢) .

و نظرا للقوة الاقتصادية الهائلة التي تمتعت بها هذه الشركات و ارتكابها لكثير من الأعمال غير الأخلاقية في سبيل الحصول على أعلى ربح ممكن فلقد أضطر المشرع إلى التدخل للحد من أعمالها (٣) و قام بوضع التشريعات التجارية اللازمة لتنظيم النشاط التجاري، و بذلك فقد القانون التجاري طابعه الدولي و أصبح داخليا تختلف أحكامه من دولة إلى أخرى حسبما تقتضيه البيئة التجارية في كل دولة .

و قد كان لفرنسا السبق في هذا الصدد، فقد أصدر لويس الرابع عشر أمرا ملكيا سنة ١٦٧٣ يشتمل على القواعد التي تنظم شئون التجارة البحرية ( الشركات - الأوراق التجارية - الإفلاس - ... .. )

(١) د. محمد بدر : المرجع السابق ، ص ٦٤

(٢) د. محمد بهجت قايد : المرجع السابق ، ص ١٥

(3) Hamel et Lagard : Op.cit , P.37

ثم أعقب ذلك إصدار أمر ملكي آخر سنة ١٦٨١ يشتمل على القواعد الخاصة بالقانون البحري .

و في سنة ١٧٩١ و تحت تأثير مبادئ إلغاء الفوارق الطبقيّة و الإمتيازات التي كانت مقررة لبعض الطوائف و تحقيق المساواة بين جميع المواطنين ، اضطر المشرع الفرنسي إلي إلغاء نظام الطوائف بإصدار قانون Chaplier وبذلك فقد القانون التجاري طابعه الشخصي باعتباره قانون يهتم طائفة التجار فقط و اصطبغ بالطابع الموضوعي الذي يجعل من الأعمال التجارية أساسا لتطبيق أحكام القانون التجاري بغض النظر عن صفة القائم به .

و بعد قيام الثورة الفرنسية تم تكليف لجنة من قبل الجمعية الوطنية الفرنسية لوضع تقيين شامل للقانون التجاري ، و صدر سنة ١٨٠٧ و لم يدخل حيز التنفيذ إلا سنة ١٨٠٨ و قد تضمن هذا التقنين معظم أحكام الأمرين الملكييين للويس الرابع عشر .

أما في مصر فكانت أحكام الشريعة الإسلامية هي المطبقة منذ الفتح الإسلامي لها . و عندما تولى محمد علي حكم مصر أنشأ المجلس العالي الملكي سنة ١٨١٩ للنظر في المسائل التجارية .

و في عام ١٨٣٧ وضع محمد علي قانونا عاما للبلاد و أنشأ بمقتضاه الديوان الخديوي للفصل في منازعات المواطنين بما فيها المنازعات التجارية .

وفي سنة ١٨٤٤ أنشأ والي مصر مجلس التجار في الإسكندرية وفي القاهرة أنشئ مجلس للتجار على غرار مجلس الإسكندرية سنة ١٨٤٥. وفي عام ١٨٥٦ أصدر الوالي لائحة لتنظيم التقاضي و كيفية حل المنازعات .

وفي عام ١٨٨٣ أنشأت المحاكم الأهلية و تم وضع التشريعات الخاصة بها، و بذلك وجدت إلي جانب القوانين المختلطة مجموعات القوانين الأهلية . و قد تضمنت الأحكام الواردة بالأميرين الملكييين الصادرين في عهد لويس الرابع عشر .

وظل العمل في مصر بمجموعات القوانين الأهلية حتى تم إلغاؤها و صدر قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ في ١٧ مايو ١٩٩٩ و لم يدخل حيز التنفيذ إلا اعتبارا من أول أكتوبر ١٩٩٩<sup>(١)</sup>

### استقلال القانون التجاري و ذاتيته:

مع التسليم التام بأن القانون المدني هو الشريعة العامة التي تنطبق على جميع الأفراد في المجتمع بغض النظر عن كونهم تجارا أم غير تجارا ، فإن القانون التجاري يتمتع بذاتيته و استقلالية أحكامه .

و يستمد القانون التجاري استقلاله و ذاتيته من ذاتية النشاط التجاري الذي يحكمه . فالقانون التجاري نشأ في بدايته من مجموع

---

(١) الجريدة الرسمية ١٧ مايو ١٩٩٩ العدد ١٩ (مكرر)

العادات و الأعراف التي سادت بين التجار في تعاملاتهم و التي اقتضتها طبيعة المعاملات التجارية .

و من المعروف أن النشاط التجاري يقوم على ركيزتين أساسيتين هما السرعة و الائتمان .

فطبيعة المعاملات التجارية تستلزم السرعة في إبرام العقود و إتمام الصفقات ، و لذلك فقد أقر المشرع التجاري مبدأ حرية الإثبات في المواد التجارية ، فالتاجر يجوز له إثبات كافة تصرفاته بأية وسيلة من وسائل الإثبات (القرائن/ شهادة الشهود) دون التقييد بمبدأ الكتابة أيا كانت قيمة الصفقة . كما تقتضي طبيعة المعاملات التجارية ضمان حسن تنفيذ الالتزامات التجارية في مواعيدها ، وهو الأمر الذي جعل المشرع يحظر على القاضي منح مهلة للمدين بدين تجارى ، فضلا عن أن الأحكام الصادرة في المواد التجارية تصدر مشمولة بالنفذ المعجل .

و تستلزم طبيعة المعاملات التجارية تقوية الائتمان ودعمه و تحقيقا لذلك نجد المشرع التجاري يتشدد مع التاجر الذي يتخلف عن تنفيذ التزاماته في مواعيد استحقاقها و يعرضه لشهر الإفلاس، وما يترتب على ذلك من حرمانه من حقوقه السياسية وغل يده عن إدارة أمواله . فضلا عن افتراض التضامن المدينين بدين تجاري .

و نخلص مما تقدم إلي أن القانون التجاري يتمتع بذاتية و استقلالية عن قواعد القانون المدني .وأن طبيعة المعاملات التجارية و ما تستلزمه

من سرعة في إتمامها ، و تقوية الائتمان الذي تركز إليه هي التي فرضت ذاتية و استقلالية القواعد التي تحكمها .

بيد أن هذه الذاتية و الاستقلالية لا تعني انعدام الصلة بين القانون المدني و القانون التجاري . فلا يزال القانون المدني هو الشريعة العامة للمعاملات بين الأفراد بغض النظر عن كونهم تجار أم غير تجار و القانون التجاري باعتباره القانون الذي ينظم أحد أوجه النشاط الإنساني في المجتمع<sup>(1)</sup> يعد استثناء من القانون المدني .

وهو ما قرره المادة ١/٢ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ و التي نصت على أنه : " تسري على المواد التجارية أحكام الاتفاق بين المتعاقدين ، فإذا لم يوجد هذا الاتفاق سرت نصوص هذا القانون أو غيره من القوانين المتعلقة بالمواد التجارية ، ثم قواعد العرف التجاري و العادات التجارية فإذا لم يوجد عرف تجاري أو عادة تجارية وجب تطبيق أحكام القانون المدني " .

وعلى ذلك يجب الرجوع إلي أحكام القانون المدني باعتباره الشريعة العامة للمعاملات في كل حالة لا يحكمها اتفاق بين الطرفين أو نص خاص أو قواعد العرف التجاري و العادات التجارية .

وهذه الصلة الوثيقة بين القانون التجاري و القانون المدني هي التي

(1) د. علي جمال الدين عوض : الوجيز في القانون التجاري ، الجزء الأول ، دار النهضة

العربية ١٩٧٥ ، بند ١ .



دفعت بعض الفقهاء إلى المناداة بوحدة القانون الخاص وعدم الحاجة إلى أفراد قواعد قانونية تحكم المعاملات التجارية .

### محاولات توحيد القانون الخاص :

رأى العالم الإيطالي VIAVENT<sup>(1)</sup> أنه من الأفضل وجود قانون موحد ينطبق على جميع أنشطة الأفراد بغض النظر عن كونهم تجارا أم غير تجار .

وذلك على أساس أن القانون التجاري قد نشأ قانونا طائفيًا لا تنطبق أحكامه إلا على التجار فقط ، أما و أن نظام الطوائف قد تم إلغاؤه فلا مانع من خضوع التجار إلى القواعد القانونية التي تحكم نشاط باقي الأفراد . فضلا عن أن مزية السرعة و مزية الائتمان اللتين يرتكز إليهما النشاط التجاري لا ضرر من تعميم فائدتها على جميع المعاملات المدنية و التجارية على حد سواء . خاصة و أن الأساليب التجارية كالتعامل بالشيكات و الكمبيالات و السندات الاذنية و التي تقتصر على فئة التجار امتدت إلى تعاملات الأفراد من غير التجار . و أخيرا فإن القانون التجاري تغلب عليه نزعة شكلية تجعل المعاملات التجارية تقترب كثيرا من المعاملات المدنية ، و مثال ذلك وجوب كتابة عقد النقل و عقد الشركة كشرط لازم لإثبات تلك العقود .

(1) Vivante : un code unique des obligations , 1893, P.1

مشار إليه في مؤلف د.محمود مختار بريري ، المرجع السابق ص ١٤ .

ويدعم هذا الاتجاه رأيه بأن هناك بعض الدول كإنجلترا و إيطاليا و سويسرا التي تعرف قانون خاص واحد يحكم جميع الأنشطة و ينطبق على جميع الأفراد تجارا أم غير تجارا .

بيد أن الحجج التي اعتمد عليها أنصار وحدة القانون الخاص يمكن تنفيذها على النحو التالي .

فبالنسبة للقول بأن القانون التجاري قانون يخص طائفة التجار فقط و أن نظام الطوائف قد أنقرض و من ثم يجب أن يخضع هؤلاء التجار للقواعد القانونية التي تحكم باقي الأفراد ، قول مردود بأنه إذا القانون التجاري قد نشأ في صورة عادات و أعراف ابتكرها التجار فذلك لتلبية مقتضيات طبيعة المعاملات التجارية و ليست هناك أية غرابة في أن يحكم قانون خاص نشاط ذات طبيعة خاصة (١)

كما أن القول بتعميم فائدة مزياتي السرعة و الائتمان على جميع المعاملات المدنية و التجارية فهو قول مردود عليه بأن هاتين الميزتين اقتضتاه طبيعة المعاملات التجارية و فرضتهما البيئة التجارية . أما عن طبيعة المعاملات المدنية فهي تحتاج إلي التأني و التروي قبل القيام بها . بل و يمكن القول بأن تطبيق القواعد التجارية على المعاملات المدنية من شأنه الزج بالأفراد من غير التجار في منازعات لا شأن لهم بها خاصة إذا كان المتعاملين من غير ذوي الخبرة و الدراية . (٢)

(١) Paul Roubler : Théorie générale du droit , 1951 , P.308.

(٢) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق، ص ١٣ .

و القول بأن الأساليب التجارية لم تعد قاصرة على فئة التجار و لجأ إليها الأفراد من غير التجار قول مردود عليه بأن غير التاجر مخير بين أن يلجأ إلي هذه الأساليب و بين أن يلجأ إلي قواعد القانون المدني التي اعتادها و ألفها .

كما القول بأن القانون التجاري تغلب عليه الشكلية مما يجعل المعاملات التجارية تقترب من المعاملات المدنية قول مردود عليه بأن الشكلية في القانون التجاري تستهدف تحقيق السرعة و دعم الائتمان الركيزتين الأساسيتين للنشاط التجاري<sup>(١)</sup>.

و أخيرا فان القول بوجود بعض الدول التي حققت وحدة القانون الخاص مردود عليه بأن هذه الوحدة لا تنفي وجود قواعد خاصة بالمعاملات التجارية . فمثلا في ايطاليا تلتزم المشروعات التجارية دون غيرها بإمسك الدفاتر التجارية فضلا عن خضوعها لنظام شهر الإفلاس .

### نطاق تطبيق القانون التجاري:

انتهينا فيما سبق إلي أن القانون التجاري يتمتع بذاتية و استقلال أحكامه ، و منشأ ذلك هو طبيعة المعاملات التجارية و ما تقتضيه البيئة التجارية من ضرورة خضوع هذه المعاملات لقواعد و أحكام خاصة غير تلك التي تخضع لها معاملات الأفراد من غير التجار .

(١) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ١٨ .

و يثور التساؤل في هذا الصدد عن النطاق التي يجب إعمال أحكام القانون التجاري به . و بمعنى آخر متى تنطبق أحكام القانون التجاري هل في كل حالة يوجد فيها العمل التجاري بغض النظر عن صفة القائم به ، أم تنطبق أحكامه على التجار فقط في سياق ممارستهم لحرفتهم التجارية ؟ .

الواقع أن تحديد نطاق تطبيق القانون التجاري يتنازعه نظريتين هما: النظرية الموضوعية و النظرية الشخصية و سنقوم بتفصيل كل من النظريتين ثم نعرض لموقف المشرع المصري في قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ .

#### أولا : النظرية الموضوعية :

يرى أنصار هذه النظرية <sup>(١)</sup> أن أحكام القانون التجاري تطبق على العمل التجاري سواء كان قائم به تاجرا أم غير تاجر . و مرد ذلك هو أن العمل التجاري يتميز بخصائص ذاتية نابعة من داخله فطبيعة العمل التجاري تقتضى السرعة و البساطة في إتمامها فضلا عن حاجته إلي أحكام تدعم الثقة و تقوى الائتمان و تضمن تنفيذ الالتزامات التجارية في مواعيد استحقاقها ولا شك أن أحكام القانون التجاري هي التي تحقق عملي السرعة و الائتمان <sup>(٢)</sup> . و نتيجة ذلك تنطبق أحكام القانون

(١) Hamel et lagard : op.cit , P109

(٢) د.محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص٢٢

التجاري حيثما وجد العمل التجاري و يستوي أن يكون القائم به تاجر أم غير تاجر .

الواقع أن هذه النظرية تثير مشكلة تحديد العمل التجاري تحديدا دقيقا . وهو ليس بالأمر السهل ، فالفقه مختلف حول تحديد المعيار المميز للعمل التجاري فمن قائل بأنه معيار المضاربة أو التداول و منهم من يجمع بين المعيارين .

### ثانيا : النظرية الشخصية :

يذهب أنصار هذه النظرية <sup>(1)</sup> إلى أن أحكام القانون التجاري تطبق على فئة التجار فقط دون غيرهم و ذلك فيما يتعلق بمعاملاتهم التجارية . و يستندون في ذلك إلى النشأة الطائفية للقانون التجاري . فهذا الأخير قد نشأ خاص بطائفة التجار فقط دون غيرهم حتى ولو قاموا بممارسة تصرفات تجارية .

وعلى ذلك ووفقا لأنصار هذه النظرية فالقانون التجاري هو قانون الحرفة التجارية . و من ثم تطبق أحكامه على التاجر في سياق ممارسته لمجموعة من الأعمال تكون في مجموعها حرفة تجارية .

---

(1) Claude Givetond : Le droit commercial , droit des commerçants , J.C.P. 1949 , I , P770 .

### موقف المشرع المصري :

نصت المادة الأولى من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه : " تسري أحكام هذا القانون على الأعمال التجارية و على شخص طبيعي أو اعتباري تثبت له صفة التاجر " .

كما نصت المادة ١٠ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه : " يكون تاجرا :

- ١- كل من يزاول على وجه الاحتراف باسمه و لحسابه عملا تجاريا.
- ٢- كل شركة تتخذ أحد الأشكال المنصوص عليها في القوانين المتعلقة بالشركات أيا كانت الغرض الذي أنشأت من أجله " .

و باستقراء النصوص القانونية السابقة يتبين لنا أن المشرع المصري قد تبنى النظرية الموضوعية و النظرية الشخصية معا .

و على ذلك تطبق أحكام القانون التجاري على كل من الأعمال التجارية و على كل شخص طبيعي أو اعتباري تثبت له صفة التاجر .

و نرى مع البعض <sup>(١)</sup> أن المشرع المصري قد تبنى النظرية الموضوعية . فأحكام القانون التجاري تطبق على الأعمال التجارية و تطبق على الأشخاص إذا احترفوا هذه الأعمال . فالعمل التجاري هو أساس تحديد نطاق تطبيق القانون التجاري وهو أساس اكتساب الشخص

(١) د. محمود مختار بر يرى " المرجع السابق ، ص ٢٨ .

صفة التاجر . و لن يكتسب الشخص وصف التاجر إلا إذا احترف القيام بممارسة العمل التجاري ، و على ذلك فتطبيق أحكام القانون التجاري تدورا وجودا و عدما مع العمل التجاري فهذا الأخير هو أساس تطبيق تلك الأحكام .

### مصادر القانون التجاري :

نصت المادة ٢ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه :

"١- تسرى على المواد التجارية أحكام الاتفاق بين المتعاقدين ، فإذا لم يوجد هذا الاتفاق ، سرت نصوص هذا القانون أو غيره من القوانين المتعلقة بالمواد التجارية ، ثم قواعد العرف التجاري و العادات التجارية فإذا لم يوجد عرف تجاري أو عادة تجارية وجب تطبيق أحكام القانون المدني .

٢- لا يجوز تطبيق الاتفاقات بين المتعاقدين ، أو قواعد العرف التجاري أو العادات التجارية متى تعارضت مع النظام العام في مصر " .

يتبين من هذا النص أن مصادر القانون التجاري تنقسم إلي نوعين هما : المصادر الرسمية و المصادر التفسيرية .

### أولا : المصادر الرسمية :

#### ١- اتفاق المتعاقدين :

طبقا لنص المادة الثانية من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩

والمشار إليها سابقا يعد اتفاق المتعاقدين هو المصدر الأول للقانون التجاري . و ذلك إعمالا لقاعدة أن العقد شريعة المتعاقدين (م/١٤٧/١ من القانون المدني ) و ذلك على اعتبار أن إبرام العقود و عقد الصفقات هو المظهر الخارجي و الرئيسي للأنشطة التجارية (١).

و يشترط لإعمال اتفاق المتعاقدين ألا يكون مخالفا لقواعد النظام العام و الآداب في مصر (٢). و من المعلوم أن هذه القواعد تستهدف الحفاظ على المقومات الأساسية للمجتمع و لا يجوز لأي من الأفراد تجار أم غير تجار الاتفاق على ما يخالفها .

وعلى ذلك ومتى وجد اتفاق المتعاقدين غير المخالف لقواعد النظام العام و الآداب في مصر يجب على القاضي إنزال حكمه على النزاع المطروح أمامه .

ولا شك في أن جعل اتفاق المتعاقدين هو المصدر الأول لأحكام القانون التجاري فيه إعلاء لشأن الإرادة و تدعيما لمبدأ سلطانها (٣) .

---

(١) د.محمد فريد العريني د. هاني دو بدار : مبادئ القانون التجاري و البحري ، دار الجامعة الجديدة للنشر ، ٢٠٠٣ ، ص ٨ .

(٢) نقض مصري جلسة ٢٥ يونيو ١٩٩٤ ، مجموعة أحكام النقض لسنة ١٥ق، ص ٧٩٤ .

(٣) د.سامي عبد الباقي : المرجع السابق ، ص ٢٦ .



### (٣) التشريع :

يعد قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩<sup>(١)</sup> هو المصدر الأول لأحكام القانون التجاري و كذلك جميع التشريعات التجارية اللاحقة عليه سواء كانت معدلة أو مكملة له .

و قد صدر قانون التجارة متضمنا خمسة أبواب على النحو التالي:

- ١- الباب الأول : يتناول أحكام التجارة بوجه عام ( المواد من ١-٤٦).
- ٢- الباب الثاني : ينظم الالتزامات و العقود التجارية . ( المواد من ٤٧-٢٩٩) .
- ٣- الباب الثالث : خاص بعمليات البنوك ( المواد من ٣٠٠-٣٧٧).
- ٤- الباب الرابع : يتناول الأوراق التجارية (المواد من ٣٧٨-٥٤٩).
- ٥- الباب الخامس: ينظم أحكام الإفلاس والصلح الواقعي منه(المواد من ٥٥٠-٧٧٢) .

أما بالنسبة للقوانين المكملة لقانون التجارة ، فهي عبارة عن عدة تشريعات تجارية صدرت بعد صدور المجموعة التجارية الملغاة التي صدرت سنة ١٨٨٣ و لا تزال سارية النفاذ بعد صدور قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ بشرط عدم تعارضها مع ما يشتمل عليه من أحكام .

(١) صدر هذا القانون في ١٧مايو ١٩٩٩ و نشر بالجريدة الرسمية العدد ١٩(مكرر) بذات التاريخ و بدأ تطبيقه اعتبارا من أول أكتوبر ١٩٩٩ باستثناء الشيك الذي يعمل بأحكامه من أول أكتوبر ٢٠٠٣ .

ومن أهم القوانين المكملة لقانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ :

- ١- قانون بيع و رهن المحال التجارية رقم ١١ لسنة ١٩٤٠ .
- ٢- قانون الأسماء التجارية رقم ٥٥ لسنة ١٩٥١ .
- ٣- قانون الدفاتر التجارية رقم ٣٨٨ لسنة ١٩٥٣ .
- ٤- قانون السجل التجاري رقم ٣٤ لسنة ١٩٧٦ ، و المعدل بالقانون رقم ٩٨ لسنة ١٩٩٦ .
- ٥- القانون رقم ١٥٩ لسنة ١٩٨١ في شأن شركات المساهمة و التوصية بالأسهم و ذات المسؤولية المحدودة و المعدل بالقانون رقم ٣ لسنة ١٩٩٨ .
- ٦- القانون رقم ١٤٦ لسنة ١٩٨٨ في شأن شركات تلقي الأموال .
- ٧- القانون رقم ٢٠٣ لسنة ١٩٩١ في شأن قطاع الأعمال العام .
- ٨- القانون رقم ٩٥ لسنة ١٩٩٢ في شأن سوق رأس المال .
- ٩- القانون رقم ٩٥ لسنة ١٩٩٥ في شأن التأجير التمويلي .
- ١٠- القانون رقم ٨ لسنة ١٩٩٧ في شأن حوافز الاستثمار .
- ١١- قانون حماية حقوق الملكية الفكرية رقم ٨٢ لسنة ٢٠٠٢ و الذي ألغى كل من قانون العلامات و البيانات التجارية رقم ٥٧ لسنة ١٩٣٩ و قانون براءات الاختراع و الرسوم و النماذج الصناعية رقم ١٣٢ لسنة ١٩٤٩ .

### ٣- العرف التجاري و العادات التجارية :

يقصد بالعرف التجاري اطراد سلوك التجار على إتباع قاعدة معينة في معاملاتهم التجارية على نحو يولد لديهم اعتقادا في إلزامها و ضرورة احترامها (١) .

و العرف بهذا المعنى له ركنان ، الركن الأول مادي يتمثل في وجود قاعدة معينة اطرد سلوك التجار على إتباعها في معاملاتهم التجارية ، والركن الثاني معنوي يتمثل في تولد الاعتقاد لدى هؤلاء التجار بإلزام هذه القاعدة ووجوب إتباعها .

وعلى ذلك فالعرف قانون تلقائي لا إرادي وهو عبارة عن اتفاق ضمني على لزوم إتباع قواعد معينة في حالات معينة (٢) .

و العرف قد يكون محليا أي خاص بمدينة معينة أو عام أي يشمل جميع مناطق الدولة ، و أخيرا قد يكون عرفا دوليا أي تتبعه معظم الدول وقد يكون العرف خاص بأحد أنواع التجارة أو يسود جميع المعاملات التجارية .

و الأصل أن القواعد العرفية قواعد غير أمرة ، أي يجوز للأطراف الاتفاق على استبعادها (١) .

(١) د. مصطفى كمال طه : القانون التجاري ، الدار الجامعية ١٩٩١ ، ص ٣٧ .

(٢) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ٢٤ و ما بعدها .

(3) R.Houin et M. Pedamon : Droit commercial , 1980 , éd Dalloz , p21 .

و هناك العديد من القواعد العرفية التي قننها قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ منها على سبيل المثال قاعدة افتراض التضامن بين المدنيين بدين تجاري إذا تعددوا (م/٤٧) ، قاعدة سريان الفوائد التأخيرية في الوفاء بالديون التجارية بمجرد استحقاقها ما لم ينص القانون أو الاتفاق على غير ذلك (م/٦٤).

كذلك أقر المشرع في قانون التجارة ما استقر عليه العرف في شأن الاكتفاء بإنذار المدين بورقة عادية دون حاجة إلي إنذاره بورقة من أوراق المحضرين (م/٥٨)

فضلا عن ذلك فقد قنن قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ ما كان يقضى به العرف في معظم الأحكام الخاصة بخطابات الضمان و الاعتمادات المستندية و الحساب الجاري .

و لما كان العرف يعد مصدر أساسي من مصادر القانون التجاري خاصة و أن الأصل التاريخي لنشأة هذا الأخير تمثل في مجموع القواعد العرفية التي سادت معاملات التجار في العصور القديمة و الوسطي فقد حرص قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على الاعتداد بالعرف و من أمثلة ذلك ما نصت عليه المادة ٥٣ من أنه :

"١- إذا كان محل الالتزام التجاري تسليم شئ خلال موسم معين أو فصل من فصول السنة وجب الرجوع إلي العرف السائد في مكان التسليم لتعيين الوقت الذي يجب أن يتم فيه . فإذا لم يوجد عرف وجب

أن يتم التسليم في وقت مناسب قبل نهاية الموسم أو الفصل .  
 ٢- يعتبر العرف السائد في مكان التسليم فيما يتعلق بكيفية قياس البضائع أو وزنها أو عددها أو كيلها متمما للعقد ما لم يتفق على غير ذلك ."

وتجدر الإشارة إلي أن القواعد العرفية تفترض العلم بها كما هو الحال بالنسبة للقواعد التشريعية و يلتزم القاضي بإنزال حكم العرف على النزاع المطروح أمامه دون أن يطلب ذلك منه أحد الخصوم طالما لم يثبت اتفاقهم على استبعاد حكم العرف . و يخضع القاضي في ذلك لرقابة محكمة النقض لأن الأمر يتعلق بتطبيق و تفسير القانون الذي يشمل القواعد التشريعية و القواعد العرفية على حد سواء (١) .

و إذا كان من المسلم به أنه لا يجوز تطبيق القاعدة العرفية التجارية إذا خالفت قاعدة أمره من قواعد القانون التجاري ، فإن الخلاف قد ثار حول مدى جواز مخالفة القاعدة العرفية التجارية لقاعدة أمره من قواعد القانون المدني .

ذهب البعض (٢) إلي عدم جواز تطبيق القاعدة العرفية التجارية إذا خالفت قاعدة أمره من قواعد القانون المدني . و استند هذا الرأي في ذلك إلي أن قواعد القانون المدني الآمرة مثلها مثل قواعد القانون التجاري

(١) د/ محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ٤١ وما بعدها .

(٢) R.Rodière et R.Houin : Droit commercial , éd Dalloz , Paris , 1970 P12 .

الأمره تتعلق بالنظام العام و من ثم و جب إعمالها و طرح القاعدة العرفية التجارية جانبا إذا خالفتها . بينما يذهب البعض الآخر<sup>(٣)</sup> لى أنه يجوز تطبيق القاعدة العرفية التجارية قبل قواعد القانون المدني الأمره حتى ولو كانت تخالفها.

و يستند هذا الرأي إلى الحجج الآتية :

١- أن القاعدة العرفية التجارية تعد في حكم قاعدة تجارية خاصة و من ثم يجب تطبيقها حال وجودها و لا حاجة لتطبيق قواعد القانون المدني حتى و لو كانت أمره .

٢- قواعد القانون المدني تطبق على معاملات مدنية لا تعوزها الحاجة إلى عنصرى السرعة و الائتمان اللذين هما قوام المعاملات التجارية بينما القاعدة العرفية اقتضتها طبيعة المعاملة التجارية و فرضتها البيئة التجارية . و يكون منطقيا أن تطبق القاعدة العرفية التجارية قبل قواعد القانون المدني الأمره .

و نرى أن هذا الرأي هو الأقرب إلى المنطق فالقاعدة العرفية التجارية قد نشأت لتلبي مقتضيات البيئة التجارية وطبيعة المعاملة التجارية التي تعوزها السرعة و الائتمان وهو مالا تستلزمه المعاملة المدنية التي تحتاج إلى التأنى و التروي لإتمامها . و من ثم تكون القاعدة

(٣) د. على البار دوى : القانون التجاري ، الأعمال التجارية و المنشأة التجارية و شركات

الأشخاص ، دار المطبوعات الجامعية ١٩٩٩ ، ص ٣٥ .

العرفية التجارية أولى بالتطبيق قبل قواعد القانون المدني الأمر حتى ولو كانت تخالفها .

و بالنسبة للعادة التجارية فيقصد بها اطراد سلوك التجار على إتباع قاعدة معينة في معاملاتهم التجارية دون أن يرقى هذا الاطراد إلي الاعتقاد في لزومها و ضرورة احترامها .

وعلى خلاف العرف الذي يستلزم تكوينه توافر ركنيه المادي الذي يتمثل في اطراد سلوك التجار على إتباع قاعدة معينة في معاملاتهم التجارية ، و الركن المعنوي الذي يتمثل في تولد الشعور بالاعتقاد بلزوم هذه القاعدة وضرورة احترامها نجد أن العادة التجارية تفتقد إلي هذا الركن المعنوي (١).

ومن أمثلة العادات التجارية ، نسب السماح في حالة نقص كمية البضاعة عما هو متفق عليه في عقد البيع ، حزم و تغليف أو رص البضائع ..... الخ .

وأيضا و على خلاف العرف الذي يطبقه القاضي من تلقاء نفسه ودون ما حاجة إلي أن يطليه أحد الخصوم فأن القاضي لا يستطيع تطبيق العادة التجارية من تلقاء نفسه و إنما يتعين أن يطلبها أحد الخصوم

---

(١) Ripert et Roblot “ op.cit , P25 .

وأن يثبت اتجاه إرادة الأطراف صراحة أو ضمنا إلي الأخذ بها . فضلا عن قيام المدعى بإثبات وجود العادة التجارية<sup>(١)</sup> . و تثبت العادة التجارية بكافة طرق الإثبات وخير دليل عليها ما كان مستمدا من طبيعة العمل ذاته<sup>(٢)</sup> .

و من المسلم به أنه لا يجوز تطبيق العرف التجاري أو العادة التجارية إذا تعارضت مع قواعد النظام العام في مصر . وذلك طبقا لما تقضي به م/٢/٢ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ و التي نصت على أنه " لا يجوز تطبيق الاتفاقات بين المتعاقدين أو قواعد العرف التجاري أو العادات التجارية متى تعارضت مع النظام العام في مصر " . وتحتل العادة التجارية مرتبة تالية لقواعد القانون التجاري و المدني الأمرة . بينما تتقدم على القواعد القانونية المقررة . فالأمر يتعلق في هذه الحالة بتفسير إرادة الأطراف .

### ٣ - القانون المدني :

يقصد بالقانون المدني الأحكام الواردة بالمجموعة المدنية الصادرة بالقانون رقم ١٣١ لسنة ١٩٨٤ و التي بدأ العمل به في ١٥ أكتوبر ١٩٤٩ ، و كذلك القوانين المكملة له .

(١) د. محمود نختار بريري : المرجع السابق ، ص ٤٢ .

(٢) جلسة ٢٧ يونيو ١٩٦٣ ، مجموعة أحكام النقض السنة ١٤ ، الجزء الثاني ، ص ٩٤٦ .



ومن المعلوم أن أحكام القانون المدني هي الشريعة العامة للمعاملات بغض النظر عن طبيعة المعاملة أو صفة القائم بها و من ثم تطبق أحكام القانون المدني على المعاملات المدنية و التجارية و سواء كان القائم بها تاجر أم غير تاجر .

بيد أنه بالنسبة للمعاملات التجارية و طبقا لما تقضي به المادة ٢/٢ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ يتعين الرجوع أولا إلي اتفاق الطرفين ثم قواعد القانون التجاري الأمرة و يليها العرف التجاري و العادات التجارية فإذا خلا كل ذلك من حكم للنزاع المطروح أمام القاضي و جب اللجوء إلي أحكام القانون المدني .

و تثار الصعوبة عندما يوجد تعارض بين أحكام القانون التجاري و أحكام القانون المدني و لا يخلو الأمر من أحد الفروض الآتية :

#### **الفرض الأول :**

أن يكون التعارض بين النص المدني الأمر و النص التجاري المفسر لا مناص في هذا الفرض من تغليب النص المدني الأمر على النص التجاري المفسر و ذلك لتعلق النص المدني الأمر بالنظام العام .

#### **الفرض الثاني :**

أن يكون التعارض بين نص مدني أمر و نص تجاري أمر أو نص مدني مفسر أو نص تجاري مفسر .

في هذا الفرض يتم تقديم النص التجاري على النص المدني

(م/٢/٢ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩) إعمالاً لقاعدة أن الخاص يقيد العام ، و لما كان النص التجاري نصاً خاصاً و النص المدني نصاً عاماً فيجب تطبيق النص التجاري أولاً. و كذلك الأمر إذا كان النص التجاري لاحقاً في صدوره على النص المدني (١) .

### ثانياً : المصادر التفسيرية :

يقصد بالمصادر التفسيرية تلك المصادر التي لا يلتزم القاضي بالرجوع إليها كما هو الحال بالنسبة للمصادر الرسمية . و إنما للقاضي مطلق الحرية في أن يسترشد بها لإيجاد حل للنزاع المطروح أمامه و تتمثل هذه المصادر في القضاء و الفقه .

### (١) القضاء :

يقصد بالقضاء مجموعة الأحكام التي أصدرها القضاة وهم بصدده الفصل في المنازعات المطروحة أمامهم .

و يختلف دور القضاء في البلاد التي تأخذ بنظام القضاء المزدوج عنه في البلاد التي تأخذ بنظام القضاء الموحد .

فبالنسبة للدول التي تأخذ بنظام القضاء المزدوج كما هو الحال في مصر يقتصر دور القاضي على تفسير القاعدة القانونية و تطبيقها على النزاع المطروح أمامه دون خلقها . و ذلك حيث يسود التشريع ولا يعتبر القضاء مصدراً من مصادر القانون .

(١) د. سامي عبد الباقي : المرجع السابق، ص ٤٧ .

أما في الدول التي تأخذ بنظام القضاء الموحد، فالقاضي له دور خلاق يوسع بمقتضاه نطاق تطبيق القانون . فهو يصدر أحكاما في مسائل قانونية جديدة ذات أهمية خاصة و التي لم يرد لها حل في القانون و التي تسمى بالسوابق القضائية . و تلتزم المحاكم بهذه السوابق القضائية في أحكامها التي تصدر في المستقبل بشرط أن تصدر من محاكم أعلى درجة منها أو مساوية لها (١) .

#### ( ٢ ) الفقرة هـ :

يقصد بالفقه مؤلفات و آراء الفقهاء المتخصصين في دراسات أحكام القانون التجاري . فمن خلال هذه الدراسات يستطيع الفقهاء تحليل و نقد النصوص التشريعية فيأخذها المشرع في حسبانته وهو بصدد سن تشريعات تجارية أو تعديلها .

و لا ينكر أحد فضل الفقه في تطوير مواد القانون التجاري وملاحقاتها للتطورات المستمرة في الحياة التجارية .

وعلى الرغم من ذلك تظل آراء الفقهاء مصدرا تفسيرا للقانون لا يلتزم بها القاضي فأن شاء استعان بها لفهم و تفسير النصوص التشريعية.

---

(١) د. / سمحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ٤٩ و ما بعدها .

و بناء على ما تقدم نقسم دراسة القانون التجاري كالآتي :

القسم الأول : نظرية الأعمال التجارية و التاجر .

القسم الثاني : الشركات التجارية .

## " القسم الأول "

### نظرية الأعمال التجارية و التاجر

#### الباب الأول

#### نظرية الأعمال التجارية

- أوردت المادة الرابعة قانون التجارة رقم ١٧ السنة ١٩٩٩ سردا لما يعتبر من قبيل الأعمال التجارية فنصت على أنه " يعد عملا تجاريا :"
- (أ) شراء المنقولات أيا كان نوعها بقصد بيعها أو تأجيرها بذاتها أو بعد تهيئتها في صورة أخرى و كذلك بيع أو تأجير هذه المنقولات .
- (ب) استئجار المنقولات بقصد تأجيرها و كذلك تأجير هذه المنقولات .
- (ج) تأسيس الشركات التجارية .
- و نصت المادة الخامسة من ذات القانون على أنه " تعد الأعمال الآتية تجارية إذا كانت مزاولتها على وجه الاحتراف :
- (أ) توريد البضائع و الخدمات .
- (ب) الصناعة
- (ج) النقل البري والنقل في المياه الداخلية .
- (د) الوكالة التجارية و السمسرة أيا كانت طبيعة العمليات التي يمارسها السمسار .

- (هـ) التأمين على اختلاف أنواعه .
- (و) عمليات البنوك و الصرافة .
- (ز) استيداع البضائع ووسائل النقل و المحاصيل و غيرها .
- (ح) أعمال الدور و المكاتب التي تعمل في مجالات النشر و الطباعة و التصوير و الكتابة على الآلات الكاتبة ، و غيرها ، و الترجمة و الإذاعة ، و التليفزيون ، و الصحافة ، و نقل الأخبار ، و البريد و الاتصالات ، و الإعلان .
- (ط) الاستغلال التجاري لبرامج الحاسب الآلي و البث الفضائي عبر الأقمار الصناعية .
- (ي) العمليات الإستخراجية لمواد الثروات الطبيعية كالمناجم و المحاجر و منابع النفط و الغاز و غيرها .
- (ك) مشروعات تربية الدواجن و المواشي و غيرها بقصد بيعها .
- (ل) مقاولات تشييد العقارات أو ترميمها أو تعديلها أو هدمها أو طلائها و مقاولات الأشغال العامة .
- (م) تشييد العقارات أو شراؤها أو استئجارها بقصد بيعها أو تأجيرها كاملة أو مجزأة إلي شقق أو غرف أو وحدات إدارية أو تجارية سواء كانت مفروشة أو غير مفروشة .
- (ن) أعمال مكاتب السياحة و مكاتب التصدير و الاستيراد و الإفراج

- الجمركي و مكاتب الاستخدام و محال البيع بالمزاد العلني .
- (س) أعمال الفنادق و المطاعم و المقاهي و التمثيل و السينما و السيرك و غير ذلك من الملاهي العامة .
- (ع) توزيع المياه أو الغاز أو الكهرباء و غيرها من مصادر الطاقة .
- ونصت المادة السادسة من ذات القانون على أنه " يعد أيضا عملا تجاريا كل عمل يتعلق بالملاحة التجارية بحرية كانت أو جوية وعلى وجه الخصوص ما يأتي :
- (أ) بناء السفن أو الطائرات وإصلاحها و صيانتها .
- (ب) شراء أو بيع أو تأجير أو استئجار السفن أو الطائرات .
- (ج) شراء أدوات أو تموين السفن أو الطائرات .
- (د) النقل البحري و النقل الجوي .
- (هـ) عمليات الشحن و التفريغ .
- (و) استخدام الملاحين أو الطيارين أو غيرهم من العاملين في السفن أو الطائرات .
- ونصت المادة السابعة من ذات القانون على أنه :
- " يكون عملا تجاريا كل عمل يمكن قياسه على الأعمال المذكورة في المواد السابقة لتشابهه في الصفات و الغايات "
- ونصت المادة الثامنة من ذات القانون على أنه :

- ١- " الأعمال التي يقوم بها التاجر لشئون تتعلق بتجارته تعد أعمالا تجارية.  
 ٢- كل عمل يقوم به التاجر يعد متعلقا بتجارته ما لم يثبت  
 غير ذلك".

و باستقراء النصوص القانونية السابقة يتضح أن المشرع قد انتهج سياسية سرد الأعمال التجارية كما كان الحال في ظل القانون الملغي الصادر سنة ١٨٨٣. ولكن الجديد الذي أتى به المشرع في قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ أنه قد حسم الخلاف الذي دار بشأن طبيعة التعداد التشريعي للأعمال التجارية ، وهل هذا التعداد قد ورد على سبيل المثال أم على سبيل الحصر . و ذلك باقراره طبقا للمادة السابعة من القانون المشار إليه - إمكانية إضافة أعمال تجارية أخرى ، و ذلك إذا تشابهت في الصفات و الغايات للأعمال التجارية التي تضمنتها النصوص.

وفضلا عن ذلك فقد أقر المشرع نظرية الأعمال التجارية بالتبعية وذلك في المادة الثامنة من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ بعد أن أثارت جدلا فقهيًا لافتقادها السند التشريعي .

وجملة القول أن قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ يطبق على الأعمال التجارية . وعلى الرغم من ذلك لم يحدد المشرع ماهية العمل التجاري الذي تنطبق عليه أحكام القانون التجاري . وحسنا فعل فوضع التعريفات وتحديد ماهية الأشياء هو عمل فقهي يجب أن يعزف عنه المشرع .



و بناء على ما تقدم نتناول تحديد المعيار المميز للعمل التجاري فإذا ما استطعنا التوصل إلي تحديد هذا المعيار ، نعرض لنتائج التفرقة بين العمل التجاري والعمل المدني وأخيرا نتناول أنواع الأعمال التجارية وذلك على النحو التالي :

**الفصل الأول : معيار العمل التجاري .**

**الفصل الثاني :الآثار القانونية المترتبة على التفرقة بين الأعمال**

**التجارية و الأعمال المدنية .**

**الفصل الثالث : أنواع الأعمال التجارية .**

## الفصل الأول

### معيار تمييز العمل التجاري

سبق وأن ذكرنا أن المشرع التجاري اكتفى بسرد الأعمال التجارية دون أن يحدد ماهيتها تاركاً ذلك للفقهاء ليعمل فكره بالبحث عن المعيار الذي يميز العمل التجاري عن العمل المدني. ويمكن رد محاولات الفقهاء في هذا الصدد إلى أربعة معايير وهم معيار المضاربة ، ومعيار التداول و معيار المقاوله ، و معيار الحرفة التجارية .

### المبحث الأول

#### معيار المضاربة

يستند الفقهاء <sup>(١)</sup> القائلين بهذا المعيار إلى الموقف النفسي لمن يقوم بممارسة العمل التجاري فإذا كان يستهدف تحقيق الربح عن طريق المضاربة وقت إتمام العمل اتصف هذا الأخير بالتجارية وخضع لإحكام القانون التجاري . وان كان غير ذلك كان العمل مدنياً ويخضع لإحكام القانون المدني .

---

(١) Lyon – Caen et Renault : Traité élémentaire de droit commercial , Tome I , 1972 , P120 .

ولعل السبب في القول بهذا المعيار يرجع إلي أن المضاربة من أهم خصائص النشاط التجاري وعلى ذلك فكل عمل يستهدف القائم به تحقيق الربح يعد عملا تجاريا .

بيد أن معيار المضاربة و إن كان يصدق على معظم الأعمال التجارية<sup>(١)</sup> إلا إنه لم يمنع دخول أعمال غير تجارية<sup>(٢)</sup> . فهناك أعمالا استقر الفقه على اعتبارها مدنية كالمهن الحرة ( المهندس - الطبيب - المحاسب ) و يستهدف القائمين بها تحقيق الربح .

و فضلا عما تقدم فإن اعتماد معيار المضاربة على العامل النفسي للقائم بالعمل يضعف من هذا المعيار فكيف لنا أن نستند في تحديد تجارية العمل إلي عوامل نفسية تتغير من حين إلي آخر؟ .

---

(١) فهناك أعمالا لا تستهدف تحقيق الربح و تنتصف بالتجارية ، مثال ذلك قيام التاجر بمنافسة تاجر آخر بهدف جذب العملاء فلا شك في تجارية هذا العمل رغم أن القائم به لا يستهدف تحقيق الربح .

(٢) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق، ص ١٠٦ .

## المبحث الثاني

### معيار التداول

يرى أنصار<sup>(١)</sup> هذا المعيار أن العمل يتصف بالتجارية إذا انصب على تداول الثروات ( السلع - البضائع - النقود - الصكوك .....الخ ) فجميع الأعمال التي تقع بين مرحلتَي الإنتاج و الاستهلاك تعد أعمالا تجارية .

وعلى ذلك الأعمال التي تتناول تداول السلع و البضائع و النقود و الصكوك و الوساطة فيها ، تعد أعمالا تجارية فهي تنصب على السلع وهي في حالة حركة . أما الأعمال التي تتناول السلع وهي في حالة سكون فهي أعمالا مدنية .

فحيث يبدأ دفع المنتج إلي السوق يبدأ العمل التجاري وحيث تتجمد هذه الحركة ينتهي العمل التجاري<sup>(٢)</sup> . وعلى ذلك يخرج من نطاق الأعمال التجارية - طبقا لهذا المعيار - جميع الأعمال التي ترد على العقارات ذلك أن هذه الأخيرة غير قابلة للتداول وإنما يتم التصرف فيها وفق إجراءات معينة حددها القانون<sup>(٣)</sup> .

(١) Thaller et Percerou : Traité élémentaire de droit commercial , Tome I, 1931 , Paris no6 ets .

(٢) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ١٠٧ .

(٣) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق، ص ٦٣

وعلى الرغم من منطقية معيار التداول إلا أنه لم يسلم من النقد ،على أساس أن هذا المعيار لا يفسر اختفاء الصفة التجارية على بعض الأعمال على الرغم من أنها لا تتضمن معنى التداول ، مثال ذلك النشاط الصناعي و النقل . فلاشك في تجارية كل منهما طبقا للنصوص التشريعية و لا يعتبر أي منهما سلع يمكن أن تكون محلا للتداول .

و فضلا عن ذلك فأن هناك أعمالا تعتبر وساطة في تداول السلع دون أن تتصف بالتجارية ، مثال ذلك نشاط الجمعيات التعاونية التي لا تستهدف تحقيق الربح<sup>(١)</sup>.

---

(١) Hamel et lagarde : Op.cit , n° 147 .

## المبحث الثالث

### معيار المقاوله

يستند أنصار<sup>(1)</sup> هذا المعيار في إضفاء وصف التجارية على العمل بالنظر إلى إطار النشاط الذي يتم من خلاله . وعلى ذلك يعتبر العمل تجاريا إذا تم من خلال مشروع و يقصد بالمشروع ممارسة العمل على سبيل التكرار المنتظم من خلال تنظيم مسبق تتوافر له مظاهر خارجية ومادية ملموسة وواضحة (فتح مكاتب و مجال تجارية - توظيف العمال و المستخدمين .....الخ )

وعلى ذلك تعتبر الأعمال تجارية إذا اتخذت شكل المقاوله التجارية أما إذا وقعت مرة واحدة فلا تعتبر أعمالا تجاريا . وهذا هو الذي يفسر خضوع نشاط الجمعيات التعاونية لأحكام القانون التجاري .

بيد أن معيار المقاوله وأن كان يجد له سند في النصوص التشريعية. فالمشرع المصري يعتبر أعمال الصناعة و النقل و التوريد .....الخ. أعمالا تجارية إذا اتخذت شكل مقاوله . إلا أنه يأخذ عليه أنه يعجز عن تفسير تجارية الأعمال إذا المنفردة كالشراء لأجل البيع والتي اعتبرها المشرع أعمالا تجارية ولو وقعت مرة واحدة أي تعتبر أعمالا تجارية و لم تتم من خلال مشروع " مقاوله " .

---

(1)Escarra : Manvel de droit commercial , Paris , ١٩٤٧ n°. ٩١ et s

فضلا عن ذلك فأن معيار المقابلة من شأنه الاعتراف بتجارية بعض المشروعات رغم الاعتراف بمدنيتها كمشروعات الزراعة و المشروعات الحرفية (١) .

---

(١) د.محمد فريد العريني د. هاني دويدار : المرجع السابق ، ص ٣١ .

## المبحث الرابع

### معيار الحرفة التجارية

يرى أنصار<sup>(١)</sup> هذا المعيار أن العمل يعد تجاريا إذا تم من خلال الحرفة التجارية للشخص ، أما إذا تعلق العمل بحرفة الشخص المدنية فإنه يعد عملا مدنيا .

وعلى ذلك وطبقا لهذا المعيار فإن التفرقة التقليدية بين الأعمال التجارية بطبيعتها والأعمال التجارية بالتبعية تكون غير ضرورية وذلك استنادا إلي أن الأعمال التجارية التي وردت في القانون التجاري قد وردت على سبيل الحصر وكل عمل آخر يقوم به التاجر بمناسبة مزاوله حرفته التجارية يعد عملا تجاريا بالتبعية . وعلى ذلك تكون نظرية الأعمال التجارية بطبيعتها غير ذي جدوى لأن العمل التجاري يقع بالضرورة بمناسبة مزاوله حرفة تجارية .

و معيار الحرفة التجارية بهذا المعنى يقترب من معيار المقاوله إذ أن كلاهما يستلزم لإضفاء صفة التجارية على العمل أن يتم هذا الأخير على سبيل التكرار و بصفة منتظمة و مستمرة . كما أن الحرفة التجارية تحاط بمظاهر خارجية و مادية شأنها في ذلك شأن معيار المقاوله ( فتح مكاتب ومحال تجارية - توظيف العمال و المستخدمين..... الخ ) .

(١) Ripert at Roblot : op.cit , n°. 300 .



بيد أن معيار الحرفة التجارية قد تعرض للنقد فهو ليس كافي وحدة كمعيار لتمييز العمل التجاري عن العمل المدني . ذلك أنه يواجه صعوبة في تحديد مفهوم الحرفة التجارية وما إذا كان من الممكن الاعتماد على العرف التجاري وحده لتحديد مضمون هذا المفهوم في حالة غياب النص القانوني أم لا ؟ (١) .

وفضلا عن ذلك فإن هذا المعيار لا يفسر لنا إضفاء وصف التجارية على الأعمال المنفردة التي أوردتها النصوص التشريعية و التي تعتبر أعمالا تجارية و لو كان القائم بها غير تاجر . فهذه الأعمال تظل تجارية بغض النظر عن صفة القائم بها (٢٣) .

و مجمل القول أنه ليس هناك معيار كافي وحده لتمييز العمل التجاري عن العمل المدني ذلك أن كل من هذه المعايير ينطوي على قدر من الحقيقة و يكشف بعض جوانب الأعمال التجارية دون أن يفسرها جميعا .

فالمضاربة أي القيام بالعمل بهدف تحقيق الربح هي أساس الحياة التجارية.

والتداول هو جوهر الحياة التجارية وهو الذي يفسر لنا تجارية الأعمال المنفردة . وأخيرا معياري المقاول و الحرفة التجارية لهما بالغ

(١)د. على حسن يونس : المرجع السابق ، ص ١٤٢ .

(٢)د. محسن شفيق : الوسيط في القانون التجاري ، الجزء الأول ١٩٦٢ ، ص ٥٢

الأثر في تحديد بعض الأعمال التجارية لذلك فأن الفقه و القضاء  
يستعين بهذه المعايير في صورة العناصر المميزة للعمل التجاري و التي  
تفرقه عن العمل المدني .

## الفصل الثاني

### الآثار القانونية المترتبة على التفرقة

#### بين الأعمال التجارية و الأعمال المدنية

يرتكز النشاط التجاري على عنصري الائتمان و السرعة . و لتفعيل هذين العنصرين في الحياة التجارية أخضع المشرع المعاملات التجارية لنظام قانوني خاص يختلف عن ذلك الذي تخضع له المعاملات المدنية , والتي لا تعوزها الحاجة إلي عنصري الائتمان و السرعة بل على العكس تحتاج إلي التأني و التروي قبل القيام بها .

وسوف نتناول القواعد القانونية التي تستهدف تفعيل عنصر الائتمان

و تلك التي تستهدف تفعيل عنصر السرعة و ذلك على النحو التالي :

المبحث الأول : القواعد القانونية الهادفة لتفعيل عنصر الائتمان .

المبحث الثاني : القواعد القانونية الهادفة لتفعيل عنصر السرعة .

## المبحث الأول

### القواعد القانونية الهادفة لتفعيل عنصر الائتمان

استلزم تفعيل عنصر الائتمان باعتباره جوهر المعاملات التجارية و أحد الركائز التي تقتضينها طبيعتها أن يضع المشرع من القواعد ما يحقق تبسيط إبرام الاتفاقات وما يكفل تنفيذها . و ذلك عن طريق تقوية ضمانات الدائن و القسوة على المدين الذي يتخلف عن تنفيذ التزاماته في موعد استحقاقها ..

و تتمثل هذه القواعد التي تستهدف تحقيق عنصر الائتمان فيما يلي:

#### ١ - تضامن المدنيين بدين تجاري :

يقصد بالتضامن - في هذا الصدد - أنه إذا تعدد المدنيين فان وفاء أحدهم بالدين يترتب عليه إبراء ذمة باقي المدنيين<sup>(١)</sup>.

و طبقا لنص المادة ١/٢٨١ من القانون المدني فانه في حالة تضامن المدنيين يجوز للدائن مطالبتهم بالدين مجتمعين أو منفردين . ولا يجوز للمدين الذي يطالبه الدائن بالوفاء أن يدفع في موجهته بالتجريد أو التقسيم ، أي مطالبة باقي المدنيين قبله أو دفع نصيبه في الدين فقط .

وطبقا لنص المادة ٢/٢٨١ من القانون المدني لا يجوز للمدين أن يحتج على الدائن بأوجه الدفع الخاصة بغيره من الدائنين ، و لكن يجوز

(١) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ٩٣ .

له أن يحتج على الدائن المطالب بأوجه الدفع الخاصة به ، و أوجه الدفع المشتركة بين الدائنين جميعا .

و طبقا لنص المادة ٢٧٩ من القانون المدني فإن التضامن لا يفترض و إنما يكون بناء على اتفاق أو نص في القانون . و على خلاف ذلك استقر العرف التجاري على افتراض التضامن بين المدنيين بدين تجاري ما لم يتفقوا على عدم التضامن (١) .

وقد قنن قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ ما استقر عليه العرف التجاري حيث نصت المادة ١/٤٧ منه على أنه: " يكون الملتمزمون معا بدين تجاري متضامنين في هذا الدين ما لم ينص القانون أو الاتفاق على غير ذلك " كما نصت الفقرة الثانية من ذات المادة على أنه " و يسرى هذا الحكم في حالة تعدد الكفلاء في الدين التجاري .

كما نصت المادة ٢/٤٨ من ذات القانون على أنه " لا يجوز في الكفالة التجارية أن يطلب الكفيل ولو كان غير متضامن - تجريد المدين ما لم يتفق على غير ذلك " .

و لعل الحكمة التي توخاها المشرع من قاعدة افتراض التضامن بين المدنيين بدين تجاري إذا تعددوا هي دعم الائتمان إذ الأخذ بها يعد ضمان للدائنين للحصول على حقوقهم وفيه يسر للمدنيين إذ يسهل لهم سبيل الحصول على ما يطلبون (٢) .

(١)Com , ٢١ Aur ١٩٨٠, Bull . Cass , n° ٤ , p١٥٨

(٢) د . محمد فريد العريني د.هاني دو يدار : المرجع السابق ، ص ٢١

## ٢- الفوائد التأخيرية :

تنص المادة ٢٢٦ من القانون المدني على أنه " إذا كان محل الالتزام مبلغا من النقود وكان معلوم المقدار وقت الطلب و تأخر المدين عن الوفاء به .كان ملزما بأن يدفع للدائن على سبيل التعويض عن التأخير فوائد قدرها ٤% في المسائل المدنية ، ٥% في المسائل التجارية . و تسري هذه الفوائد من تاريخ المطالبة القضائية إن لم يحدد الاتفاق أو العرف التجاري تاريخا آخر بسريانها وهذا كله ما لم ينص القانون على غيره.

يتبين من هذا النص أن الفوائد المقررة في المسائل التجارية تختلف عن مثلتها في المسائل المدنية سواء بالنسبة لسعر الفوائد أم تاريخ المطالبة القضائية بها .

أولاً :- من حيث سعر الفوائد ، هناك نوعين من الفوائد :

النوع الأول : الفوائد القانونية وهي المقررة بنص القانون وهذه الفوائد يختلف سعرها في المسائل التجارية عنه في المسائل المدنية فهي ٥% في الأولى و ٤% في الثانية و يرجع السبب في اختلاف سعر الفائدة إلي أن استثمار النقود في المسائل التجارية يحقق ربح أوفر من استغلالها في المسائل المدنية .

النوع الثاني : وهي الفوائد الاتفاقية وهي التي يتفق عليها الطرفان وقد ترك المشرع لإرادتهما الحرية في تحديد سعرها بشرط ألا تزيد على

٧% (م/٢٢٧ من القانون المدني) سواء في المسائل التجارية و المدنية و لما كانت قاعدة الحد الأقصى للفائدة الاتفاقية من النظام العام فلا يجوز الاتفاق على مخالفتها وإلا وقع الاتفاق باطلا وذلك باستثناء المسائل المتعلقة بالعمليات المصرفية<sup>(١)</sup>.

**ثانياً :** من حيث تاريخ المطالبة بالفوائد تسري الفوائد في المسائل المدنية من تاريخ المطالبة القضائية ، أي من الوقت الذي يرفع فيه الدائن الدعوى يطالب فيها مدنيه بتنفيذ التزاماته و ذلك ما لم يكن هناك اتفاقاً بين الطرفين أو يجرى العرف على خلاف ذلك .

أما في المسائل التجارية تسري الفوائد من وقت حلول أجل الدين أو التاريخ الذي يقضي به الاتفاق أو القانون وذلك طبقاً للمادة ٦٤ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ و التي تنص على أنه " يستحق العائد عن التأخير في الوفاء بالديون التجارية بمجرد استحقاقها ما لم ينص القانون أو الاتفاق على غير ذلك ...." .

و تقضى القواعد العامة بأنه في المسائل المدنية لا يجوز تقاضى فوائد على متجمد الفوائد المركبة تزيد على رأس المال (م/٢٣٢ من القانون المدني) .

وعلى خلاف ذلك في المسائل التجارية تجوز الفوائد المركبة ، كما

---

(١) مزيد من التفصيل د. سميحة القليوبي المرجع السابق ، ص ٨٥ وما بعدها .

يجوز أن يزيد مجموعها على رأس المال طالما أن العرف التجاري يقضي بذلك (م/٦٤ من قانون التجارة) .

### ١ - المهلة القضائية :

يقصد بالمهلة القضائية منح القاضي المدين أجل معقول أو آجال ينفذ خلالها التزامه . و تقضى القواعد العامة بأنه يجوز للقاضي أن يمنح المدين أجلا إذا تخلف عن الوفاء بدينه في ميعاد استحقاقه، كما يجوز للقاضي أن يمنحه أكثر من أجل أو يأمر بتفسيط الدين على المدين وكل ذلك بشرط ألا يلحق الدائن من هذا التأجيل ضرر جسيم، أو يكون هناك نص في القانون يحظر على القاضي منح المدين هذه المهلة (م/٢٣٤٦ من القانون المدني) .

و ذلك على خلاف الحال بالنسبة للمدين بدين تجاري حيث يحظر على القاضي منحه مهلة للوفاء به أو تفسيطه إلا عند الضرورة و بشرط عدم إلحاق ضرر جسيم بالدائن (م/٥٩ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩).

و لنفس السبب يحظر على القاضي منح مهلة للوفاء بقيمة الورقة التجارية أو للقيام بأي إجراء متعلق بها إلا في الأحوال وفي الحدود التي ينص عليها القانون (م/٥٤٧ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩) .



وبصفة عامة يجب على القاضي أن يضمن بهذه المهلة في المسائل التجارية (١) .

ولعل الحكمة التي توخاها المشرع من ذلك هي حرصه على حماية الائتمان في حالة التعامل بالأوراق التجارية بالنظر إلي ما تطلبه هذه الأوراق من سرعة التداول و سرعة تنفيذ الالتزامات الناشئة عنها .

## ٢- الإفلاس:

الإفلاس نظام قانوني يطبق على فئة معينة من الأشخاص وهم التجار. ويقصد به تصفية أموال المدين التاجر المتوقف عن دفع ديونه التجارية تصفية جماعية بغية توزيعها على الدائنين قسمة غرماء. و قد نصت المادة ١/٥٥٠ من القانون رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه " يعد في حالة إفلاس كل تاجر ملزم بموجب أحكام هذا القانون بإمساك دفاتر تجارية إذا توقف عن دفع ديونه التجارية إثر اضطراب أعماله المالية " .

و نظرا لما يتميز به نظام الإفلاس من شدة و قسوة فقد استلزم المشرع شروطا معينة لتطبيق نظام الإفلاس وهي أن يكون تاجرا وأن يكون متوقفا عن دفع ديونه التجارية بشرط أن ينبئ هذا التوقف عن مركز مالي مضطرب وضائقة مستحكمة يتزعزع معها ائتمان التاجر مما يعرض حقوق الدائنين للخطر (٢) .

(١) د. علي جمال الدين عوض : المرجع السابق ، ص ٣٤ هامش رقم ٦ .

(٢) نقض في الطعن رقم ٢٥٠٦ لسنة ٥٧ ق جلسة ١٤ نوفمبر ١٩٨٨ .

وعلى ذلك يتوقف إعمال نظام الإفلاس على طبيعة الدين الذي توقف التاجر عن سداه حيث يشترط في هذا الدين أن يكون تجاريا .مما يبرز أهمية تحديد الصفة التجارية للعمل الذي نشأ الدين بمناسبةه و فضلا عن ذلك فان الإفلاس لا ينطبق إلا على التاجر ، ووصف التاجر مرتبطا بدوره بتجديد طبيعة الأعمال التي يباشرها و لزوم احترافه للأعمال التجارية .<sup>(١)</sup>

---

(١) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ٤٨ .

## المبحث الثاني

### القواعد القانونية الهادفة لتفعيل عنصر السرعة

رأينا فيما سبق كيف أن المشرع التجاري قد وضع من الأحكام ما يكفل تحقيق عنصر الائتمان ، و كذلك وضع أحكاما أخرى تستهدف تحقيق عنصر السرعة و ذلك على اعتبار أن عنصري السرعة و الائتمان هما ركيزتين أساسيتين يقوم عليهما النشاط التجاري. و يتمثل تفعيل عنصر السرعة في وضع قواعد خاصة بالإعذار و الاختصاص القضائي وحرية الإثبات و النفاذ المعجل و الرهن الحيازي و التقادم .

#### ١- الإعذار :

يقصد بالإعذار قيام الدائن بالتنبيه على المدين بالوفاء لوضعه موضع المتخلف عن تنفيذ التزامه . و تقضي القواعد العامة بأن يتم إعذر المدين بالتنبيه عليه بالوفاء بمقتضى ورقة من أوراق المحضرين (م/٢١٩ من القانون المدني).

وعلى خلاف ذلك في المواد التجارية يكون إعذار المدين أو إخطاره بإنذار رسمي أو بكتاب مسجل مصحوب بعلم الوصول و يجوز في أحوال الاستعجال أن يكون الإعذار أو الإخطار ببرقية أو توكس أو فاكس أو غير ذلك من وسائل الاتصال السريعة (م/٥٨ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩) .

و الحكمة التي توخاها المشرع من ترك الحرية للدائن في اختيار

الوسيلة التي يعذر بها مدينه ( إنذار رسمي - تلكس - فاكس ..... )  
هو ما تقتضيه طبيعة المعاملات التجارية من سرعة في إتمامها .

## ٢ - الاختصاص القضائي :

تنقسم الدول فيما يتعلق بتحديد الجهة القضائية المختصة بالفصل في المنازعات في نطاق علاقات القانون الخاص إلي طائفتين : الطائفة الأولى تأخذ بنظام القضاء المزدوج و الطائفة الثانية تأخذ بنظام القضاء الموحد .

ويقصد بنظام القضاء المزدوج وجود نوعين من المحاكم ، محاكم مدنية تختص بنظر المنازعات المدنية و محاكم تجارية تختص بنظر المنازعات التجارية .

أما نظام القضاء الموحد فيقصد به وجود جهة قضائية وحيدة وهي المحاكم المدنية التي تختص بنظر المنازعات المدنية و التجارية على حد سواء .

وقد أخذ المشرع المصري بنظام القضاء الموحد فلا يوجد في مصر محاكم تجارية إلي جانب المحاكم المدنية . و إنما يوجد دوائر مدنية و أخرى تجارية داخل المحاكم المدنية و يعد هذا التقسيم مجرد توزيع للعمل الإداري داخل هذه المحاكم<sup>(١)</sup> .

(١) د. محسن شفيق :المرجع السابق ، ص ٣٨ .

ومع ذلك فقد أنشأ المشرع المصري محكمتين تجاريتين جزئيتين بالقاهرة و الإسكندرية (١) تختصان بنظر المنازعات التجارية و الجزئية أما المحاكم الجزئية الأخرى و الموجودة في باقي المحافظات فتختص بنظر المنازعات المدنية و التجارية على حد سواء (٢).

أما فيما يتعلق بالاختصاص المحلي تقضي القاعدة العامة في هذا الصدد بأن المدعى يسعى وراء المدعى عليه . و على ذلك فالمحكمة المختصة بنظر النزاع هي المحكمة التي يقع في دائرتها موطن المدعى عليه (م/٤٩/١ من قانون المرافعات المدنية و التجارية رقم ٢٣ لسنة ١٩٩٢ )

و على خلاف ذلك في المسائل التجارية انعقد الاختصاص لمحكمة المدعى عليه أو للمحكمة التي تم الاتفاق و نفذ كله أو بعضه في دائرتها أو المحكمة التي يجب تنفيذ الاتفاق في دائرتها (م/٥٥ من قانون المرافعات المدنية و التجارية).

و لعل الحكمة التي توخاها المشرع من ترك حرية اختيار المحكمة المختصة بنظر المنازعة التجارية إلي المدعى هو تيسير سبيل التقاضي لهذا الأخير .

(١) تم إنشاء هاتين المحكمتين بمقتضى قرار وزير العدل في ١٠ يناير ١٩٤٠ .

(٢) وذلك بخلاف المحاكم الابتدائية فهذه الأخيرة ذات اختصاص عام يشمل المنازعات المدنية و المنازعات التجارية و الذي يحدث من الناحية العملية أن الدوائر التي لا تختص إداريا بنظر إحدى القضايا تحيلها إلي الدائرة المختصة إما من تلقاء نفسها أو باتفاق الخصوم . د. محمود سمير الشرقاوى المرجع السابق ، ص ٧٢ .

### ٣ - حرية الإثبات في المواد التجارية :

تقضى القواعد العامة في الإثبات بأنه لا يجوز إثبات التصرفات التي تتجاوز قيمتها خمسمائة جنيه أو التصرفات غير محددة القيمة إلا بالكتابة<sup>(١)</sup> و كذلك لا يجوز إثبات ما يخالف أو يجاوز ما أشتمل عليه دليل كتابي إلا بالكتابة<sup>(٢٥)</sup> .

و على خلاف ذلك في المواد التجارية فالقاعدة هي حرية الإثبات أي أن الإثبات جائز بكافة الطرق القانونية حيث تنص الفقرة الأولى و الثانية من المادة ٦٩ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه " ١ - يجوز إثبات الالتزامات التجارية أيا كانت قيمتها بكافة طرق الإثبات ما لم ينص القانون على غير ذلك .

٢ - فيما عدا الحالات التي يوجب فيها القانون الإثبات بالكتابة في المواد التجارية يجوز في هذه المواد إثبات عكس ما أشتمل عليه دليل كتابي أو إثبات ما يجاوز هذا الدليل بكافة الطرق .

وعلى ذلك يجوز إثبات المعاملات التجارية بكافة طرق الإثبات (شهادة الشهود - القرائن ..... ) كما يجوز إثبات عكس ما أشتمل عليه دليل كتابي أو ما يجاوزه بكافة طرق الإثبات .

(١) م/ ٦٠ من قانون الإثبات و المعدلة بالقانون رقم ١٨ لسنة ١٩٩٩ بتعديل بعض أحكام قانون المرافعات المدنية و التجارية و قانون الإثبات ، الجريدة الرسمية ، العدد ١٩ مكرر (أ) الصادر في ١٩٩٩/٥/١٧ .

(٢) م/ ١/٦١ من قانون الإثبات .

و تقرير قاعدة حرية الإثبات في المعاملات التجارية تجد تبريرها في طبيعة هذه المعاملات وما تقتضيه من سرعة في إتمامها . كما أن كثرة الصفقات التي يعقدها التاجر يصعب معه بأي حال من الأحوال اشتراط الحصول على دليل كتابي في كل مرة تزيد فيها قيمة الصفقة على خمسمائة جنيه .

وفضلا عما تقدم فقد ألزمت المادة ٢١ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ التاجر الذي يجاوز رأس ماله المستثمر في التجارة عشرين ألف جنيه أن يمسك الدفاتر التي تستلزمها طبيعة تجارته و أهميتها و على وجه الخصوص دفترتي اليومية و الجرد . وتلعب هذه الدفاتر دورا هاما في مجال إثبات المعاملات التجارية وهو ما أكدته المادة ٢٨ من ذات القانون حيث نصت على أنه : " يجوز للمحكمة بناء على طلب الخصم أو من تلقاء ذاتها أن تأمر التاجر بتقديم دفاتره إليها لاستخلاص ما يتعلق بالنزاع المعروض عليها و للمحكمة أن تطلع على الدفاتر نفسها أو بواسطة خبير تعيينه لذلك " .

و تعد الدفاتر التجارية من قبيل المحررات العرفية التي أجاز المشرع للتاجر الاحتجاج بها على غيره من التجار وغير التجار و كذلك جعل هذه الدفاتر حجة ضده في تاريخها ولو لم يكن هذا التاريخ ثابتا ( م/٣/٦٩ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ ) .

ويرى البعض<sup>(١)</sup> أن الاستناد إلي الدفاتر التجارية في الإثبات ضد

(١) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ٧٤ .

التاجر يعد خروجاً على القواعد العامة في الإثبات حيث تقضي هذه الأخيرة بعدم جواز قيام الشخص باصطناع دليل لنفسه أو بعدم إجباره على تقديم دليل ضد نفسه .

بيد أن قاعدة حرية الإثبات في المواد التجارية ليست مطلقة .

فقد اشترط المشرع الكتابة لإثبات بعض العقود التجارية مثل عقد الشركة و عقد شراء السفينة و عقد نقل التكنولوجيا و عقد بيع أو رهن المحل التجاري .

هذا فضلاً عن بعض المعاملات التجارية التي لا يتصور مباشرتها دون أن تتم كتابتها مثل الأوراق التجارية ( الكمبيالة - الشيك - السند الإذني) .

وتجدر الإشارة إلي أن الأصل أن قواعد الإثبات لا تتعلق بالنظام العام و على ذلك يجوز أن يتفق الطرفان صراحة أو ضمناً على أن يكون الإثبات في المواد التجارية بالكتابة وفي هذه الحالة لا يجوز للأطراف الإثبات بغير الكتابة كشهادة الشهود أو القرائن..... الخ و ذلك ما لم يوجد اتفاق أو نص في القانون يقضي بغير ذلك (م/٦٠ من قانون الإثبات ) .

وفي حالة غياب الاتفاق الصريح أو الضمني يجوز لكل من الطرفين إثبات ما يخالف الكتابة بكافة طرق الإثبات وذلك إعمالاً لقاعدة حرية الإثبات في المواد التجارية و المقررة بالمادة ١/٦٠ من قانون



الإثبات و المعدلة بالقانون رقم ١٨ لسنة ١٩٩٩ و المادة ١/٦٩ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ .

#### ٤ - الرهن الحيازي :

يعد الرهن تجاريا أو مدنيا بحسب طبيعة الدين الذي يضمنه الرهن فإذا تم الرهن ضمانا لدين تجاري فيكون رهنا تجاريا ، وإذا تم الرهن ضمانا لدين مدني فيكون رهنا مدنيا .

على أنه من المتفق عليه أن الرهن الحيازي هو دائما رهنا تجاريا و بغض النظر عن طبيعة الدين الذي يضمنه ، أي يستوي أن يكون دينا مدنيا أم تجاريا .

ويقصد بالرهن الحيازي ذلك الرهن المعقود ضمانا لدين تجاري و بغض النظر عن صفة الشخص الذي أنشأه أي سواء كان تاجرا أم غير تاجر (١)

وقد نصت المادة ١١٩ من قانون التجارة الجديد رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أن الرهن التجاري هو كل رهن يتقرر علي مال منقول ضمانا لدين يعتبر تجاريا بالنسبة إلي المدين . وعلى ذلك يكون الرهن تجاريا إذا كان قد تم ضمانا لدين يتصف بالتجارية بالنسبة للمدين .

و يتميز الرهن التجاري بسهولة و بساطة إجراءات التنفيذ على المال المرهون وهي تختلف تماما عن تلك المقررة بالنسبة للرهن المدني

(١) د. محمد فريد العريني د. هاني دو يدار : المرجع السابق ، ص ٢٤ .

و يرجع السبب في ذلك إلي اعتبارات السرعة التي تتميز بها المعاملات التجارية .

و تتلخص إجراءات الرهن في قيام الدائن الذي تخلف مدينه عن تنفيذ التزامه في موعد الاستحقاق بالتنبيه عليه بالوفاء و بعد خمسة أيام من تاريخ التنبيه ،يقدم عريضة لقاضي الأمور الوقتية في المحكمة الكائن محله في دائرتها يطلب منه الإذن ببيع جميع الأشياء المرهونة أو بعضها بالمزاد العلني (م/١٢٦/١ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩).

وذلك على خلاف الرهن المدني حيث يتعين على الدائن أن يحصل على حكم نهائي واجب النفاذ حتى يستطيع التنفيذ على المال المرهون .

### ٣- النفاذ المعجل :

تقضي القواعد العامة بعدم جواز تنفيذ الأحكام الصادرة في المسائل المدنية إلا بعد أن تكون نهائية أي بعد أن تحوز قوة الأمر المقضي (م/٢٨٧ من قانون المرافعات المدنية و التجارية).

و على خلاف ذلك في المسائل التجارية تصدر الأحكام مشمولة بالنفاذ المعجل حيث نصت المادة ٢٨٩ من قانون المرافعات المدنية و التجارية على أنه " النفاذ المعجل بقوة القانون للأحكام الصادر في المواد التجارية بشرط تقديم كفالة" .

و يقصد بالنفاذ المعجل تنفيذ الحكم رغم قابليته للطعن فيه بالمعارضة

أو الاستئناف أو رغم حصول الطعن فيه بالفعل بأحد هذين الطريقتين .  
ولعل الحكمة التي توخاها المشرع من جواز تنفيذ الأحكام الصادرة  
في المواد التجارية قبل أن تصبح نهائية هي ما تقتضيه طبيعة  
المعاملات التجارية من مرونة و بساطة لتحقيق معها السرعة اللازمة  
لمقتضيات البيئة التجارية والتي تستوجب ضمان تنفيذ الأحكام التجارية  
فور صدورها بدون مماطلة .

#### ٤ - التقادم :

التقادم هو مدة يحددها القانون و يتعين على الدائن خلالها المطالبة  
بحقه فإن أهمل في ذلك سقط الدين بمرور هذه المدة حيث تقوم قرينة  
قانونية قاطعة مفادها افتراض حصول الدائن على حقه طالما لم يطالب  
به طوال المدة المحددة قانونا .

وطبقا لنص المادة ٣٧٤ من القانون المدني يتقادم الالتزام المدني  
بمضي خمسة عشر سنة ما لم ينص القانون على خلاف ذلك .

أما بالنسبة لتقادم الالتزامات التجارية فقد نصت المادة ٦٨ من  
قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه " تتقادم الدعاوى الناشئة عن  
التزامات التجار قبل بعضهم البعض و المتعلقة بمعاملاتهم التجارية  
بمضي سبع سنوات من تاريخ حلول ميعاد الوفاء بالالتزام إلا إذا نص  
القانون على خلاف ذلك و كذلك تسقط بمضي عشر سنوات الأحكام  
النهائية الصادرة في تلك الدعاوى " .

يتضح مما تقدم أن مدة تقادم الدعاوى الناشئة عن الإلتزامات التجارية أقصر عن مثيلاتها من الدعاوى الناشئة عن إلتزامات المدنية .

فطبقاً لحكم المادة ٦٨ المشار إليها تكون مدة تقادم الدعاوى الناشئة عن الإلتزام التجاري هي سبع سنوات و عشر سنوات بالنسبة للأحكام النهائية الصادرة في تلك الدعاوى .

و الحكمة التي توخاها المشرع من قصر المدة التي تتقادم بها الدعاوى الناشئة عن الإلتزامات التجارية هي استقرار المراكز القانونية في البيئة التجارية فضلاً عن مقتضيات السرعة التي تفرضها طبيعة المعاملات التجارية .

## الفصل الثالث

### أنواع الأعمال التجارية

عدد قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ الأعمال التجارية في المواد ٤ ، ٥ ، ٦ و هي تتضمن الأعمال التجارية بطبيعتها و تنقسم إلي نوعين : النوع الأول و هو الأعمال التجارية المنفردة أي الأعمال التي تعتبر تجارية ولو وقعت مرة واحدة بغض النظر عن صفة القائم بها (م/٤ من القانون ) ، النوع الثاني وهو الأعمال التجارية التي لا تعتبر كذلك إلا إذا تمت على وجه الاحتراف (م/٥ من القانون) .

و أوضح المشرع جواز القياس على الأعمال المشار إليها لتشابه في الغايات أو الصفات (م/٧ من القانون) .

و يأتي التشابه في الصفات من توظيف رأس المال في إنتاج سلعة أو خدمة أو في تداول السلع و التوسط في تداولها، بينما يأتي التشابه في الغايات من استهداف جميع الأعمال التجارية تحقيق الربح<sup>(١)</sup> .

و فضلا عن هذين النوعين من الأعمال التجارية فقد أخذ قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ بنظرية الأعمال التجارية بالتبعية (م/٨ من القانون) .

وأخيرا هناك أعمالا تكون تجارية بالنسبة لأحد طرفيها ومدنية بالنسبة للآخر و تسمى بالأعمال المختلطة وقد تضمنت المادة ٣ من

(١) د.محمد فريد العريني د. هاني دو يدار : المرجع السابق ، ص ٣٢ .

قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ هذه الأعمال فنصت على أنه " إذا كان العقد تجارياً بالنسبة إلي أحد طرفيه ، فلا تسري أحكام القانون التجاري إلا على التزامات هذا الطرف وحده ، و تسري على التزامات الطرف الآخر أحكام القانون المدني ما لم ينص القانون على غير ذلك " .

وبناء على ما تقدم نتناول بالدراسة أنواع الأعمال التجارية على النحو التالي:

- المبحث الأول : الأعمال التجارية المنفردة .
- المبحث الثاني : الأعمال التجارية بالاحتراف .
- المبحث الثالث : الأعمال التجارية بالتبعية .
- المبحث الرابع : الأعمال المختلطة .

## المبحث الأول

### الأعمال التجارية المنفردة

يقصد بالأعمال التجارية المنفردة تلك الأعمال التي تعتبر تجارية ولو وقعت مرة واحدة و بغض النظر عن صفة القائم بها تاجرا كان أم غير تاجر .

وقد وردت هذه الأعمال في المادتين ٤ ، ٦ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ فقد نصت المادة الرابعة على أنه : "يعد عملا تجاريا :

- (أ) شراء المنقولات أيا كان نوعها بقصد بيعها أو تأجيرها بذاتها أو بعد تهيئتها في صورة أخرى و كذلك بيع أو تأجير هذه المنقولات .
- (ب) استئجار المنقولات بقصد تأجيرها و كذلك تأجير هذه المنقولات .
- (ج) تأسيس الشركات التجارية .

ونصت المادة السادسة من ذات القانون على أنه : "يعد أيضا عملا تجاريا كل عمل يتعلق بالملاحة التجارية بحرية كانت أو جوية وعلى وجه الخصوص ما يأتي :

- (أ) بناء السفن أو الطائرات وإصلاحها و صيانتها .
- (ب) شراء أو بيع أو تأجير أو استئجار السفن .
- (ج) شراء أدوات أو مواد تموين السفن أو الطائرات .
- (د) النقل البحري و النقل الجوي .

(هـ) عمليات الشحن أو التفريغ .

(و) استخدام الملاحين أو الطيارين أو غيرهم من العاملين في السفن أو الطائرات .

وبناء على ما تقدم تعد أعمالا تجارية منفردة الأعمال الآتية :

- ١- شراء المنقولات بقصد بيعها أو تأجيرها و بيع أو تأجير هذه المنقولات .
- ٢- استئجار المنقولات بقصد تأجيرها و تأجير هذه المنقولات .
- ٣- تأسيس الشركات التجارية
- ٤- الأعمال المتعلقة بالملاحة التجارية البحرية و الجوية .

**أولا : شراء المنقولات بقصد بيعها أو تأجيرها و بيع أو تأجير هذه المنقولات .**

نصت الفقرة (أ) من المادة الرابعة من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه " يعد عملا تجاريا شراء المنقولات أيا كان نوعها بقصد بيعها أو تأجيرها بذاتها أو بعد تهيئتها في صورة أخرى " .

يتبين من هذا النص أن المشرع قد قرر تجارية الشراء بقصد البيع أو التأجير و تجارية البيع أو التأجير اللاحق على هذا الشراء .

وهو أمر منطقي فإذا كان الشراء وهو الوسيلة ذات طبيعة تجارية



فلا يتصور بأي حال من الأحوال أن يكون البيع وهو الغاية من طبيعة مدنية<sup>(١)</sup>.

وعلى ذلك لكي يعد الشراء بقصد البيع أو التأجير عملا تجاريا يجب أن تتوافر الشروط الآتية :

- ١- أن يكون هناك شراء .
- ٢- أن يقع الشراء على منقول .
- ٣- أن يكون الشراء قد تم بقصد البيع أو التأجير .
- ٤- أن يتوافر قصد تحقيق الربح .

#### الشرط الأول: الشراء

يقصد بالشراء تملك الشيء بمقابل سواء كان مقابل نقدي أي مبلغ من النقود أو مقابل عيني أي مبادلة شئ بشيء آخر وهو ما يسمى بالمقايضة<sup>(٢)</sup> .

فإذا تملك الشخص الشيء بدون مقابل أي عن غير طريق الشراء كالهبة أو الوصية أو الإرث ثم قام ببيعه فإن عمله يعد مدنيا لأن البيع لم يكن مسبقا بشراء .

(١) د.أكثم الخولي : دروس في القانون التجاري ١٩٨٦ ، ص ٧٧ .

(٢) د. محسن شفيق : المرجع السابق ، ص ١٥ .

وعلى ذلك يخرج من نطاق الأعمال التجارية وتعد أعمالاً مدنية لأنه لا يسبقها شراء ، الأعمال الآتية :

### ١- الإنتاج الزراعي :

نصت المادة ٩ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه :

"لا يعد عملاً تجارياً بيع الزارع منتجات الأرض التي يزرعها سواء كان مالكا لها أو مجرد منتفع بها " .

ويتبين من هذا النص أن الزراعة و كل ما يتعلق بها من أنشطة تعد عملاً مدنياً ويستوي في ذلك أن يكون الزارع يملك هذه الأرض أو يقتصر حقه على مجرد الانتفاع بها .

وتشمل أعمال الزراعة كل الأعمال اللازمة لاستغلال الأراضي الزراعية كـشراء البذور و الأسمدة و آلات الحرث و الري .....الخ .

أما الأعمال المتعلقة بالزراعة فتشمل تربية المواشي المعاونة للزارع في الزراعة أو تربية الدواجن <sup>(١)</sup> بشرط أن تتم هذه الأعمال في كنف النشاط الزراعي أي تكون ملحقة به و تابعه له <sup>(٢)</sup> .

(١) وقد نص المشرع في قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على تجارية تربية الدواجن أو المواشي بقصد بيعها بشرط أن تتم على سبيل الاحتراف أي في شكل مشروع (م/٥ فقرة ك من القانون) .

(٢) د.محمد بهجت قايد : المرجع السابق ، ص ٦١ .

و يرى البعض <sup>(١)</sup> أن استبعاد النشاط الزراعي من دائرة القانون التجاري يجد تبريره في الأسباب التاريخية . فالزراعة كما هو معلوم نشاط قديم سبق في نشأته القانون التجاري .

وفضلا عن ذلك فإن المجتمع الروماني كان مجتمع زراعي و إقتصرت نشاط الزراعة في تلك الحقبة من الزمن على طبقة الإقطاعيين وإهتم القانون المدني بوضع الأحكام التي تنطبق على الملكية العقارية و استغلال الأرض . أما بالنسبة للنشاط التجاري فقد احتكره طبقة طبقة البرجوازية وقاموا بصياغة أحكامه بما يضمن لهم الذود عن مصالحهم ضد طبقة الإقطاعيين <sup>(٢)</sup> .

وعلى ذلك لا يعد بيع المحاصيل الزراعية سواء بهيئتها أو بعد إدخال بعض التغييرات عليها <sup>(٣)</sup> عملا تجاريا وذلك سواء كانت الأرض مملوكة للزارع أو كأن مستأجرا لها ، وبغض النظر عما إذا كان يبيعا بالممارسة أو بالمزاد العلني .

وقد يرتبط بالعمل الزراعي عمليات شراء بقصد البيع مثل شراء الأكياس والفوارغ لتعبئة المحصول تمهيدا لبيعها أو شراء المواشي لتعاون الزارع في الزراعة ثم إعادة بيعها <sup>(٤)</sup> وتعد هذه الأعمال

(١) Ripert et Roblot : Op.cit , p107 .

(٢) د.محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ٦١ .

(3)Rodière (R) et Houin (R): Droit commercial , éd, Dalloz , Paris , 1970 , n°. 23.

(٤)د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١١٣ .

مدنية طالما أنها تتم في كنف النشاط الزراعي .

بيد أن النشاط الزراعي قد يرتبط بنشاط تجاري<sup>(1)</sup> وفي هذه الحالة يتوقف الأمر على تحديد النشاط الرئيسي و النشاط الثانوي . فإذا كان النشاط الزراعي هو النشاط الثانوي و النشاط التجاري هو النشاط الرئيسي فإنه يصطبغ بالصفة التجارية . ومثال ذلك قيام الزارع بزراعة الزيتون في أراضي مملوكة له أو استأجرها لهذا الغرض لاستخراج الزيت منه . فهنا تكون الزراعة في خدمة نشاط تجاري وهو استخراج الزيت من محصول الزيتون . و العكس صحيح فإذا كان النشاط الزراعي هو النشاط الرئيسي و النشاط التجاري هو النشاط الثانوي فإنه يصطبغ بالصفة المدنية . و مثال ذلك يعد شراء الماشية و بيعها في هذه الحالة عملا مدنيا<sup>(2)</sup> .

وحقيقة الأمر أن استبعاد عمليات الإنتاج الزراعي وما يرتبط بها من أنشطة من نطاق الأعمال التجارية وأن كانت تجد ما يبررها بالنسبة للمشروعات الزراعية الصغيرة و المتوسطة ، فإن الأمر على خلاف ذلك بالنسبة للمشروعات الزراعية الكبيرة التي تستخدم أساليب الميكنة الزراعية و تلجأ إلي الأساليب التجارية في تمويل عمليات الإنتاج

---

(1)Ripert et Roblot “ op.cit , P108 .

(2)د. محمود مختار بريري : المرجع السابق، ص ٦٢ .

الزراعي و تسويق منتجاتها (١) .

## ٢- المهن الحرة :

ويقصد بالمهن الحرة تلك المهن التي تعتمد على استغلال المواهب و القدرات الشخصية . و يعرف الاتحاد الوطني للمهن الحرة في فرنسا صاحب المهنة الحرة بأنه : " من يكون مؤهلا في تخصص يتعلق بتقديم خدمات ، تتميز أساسا بطابعها الذهني مع تمتعه بحرية كاملة في تقديم استشاراته لعملائه الذين يختارهم بحرية مع تحمله المسؤولية المترتبة على ممارسة نشاطه المهني " (٢).

وتعد أنشطة أصحاب المهن الحرة عملا مدنيا بغض النظر عن المقابل الذي يتقاضاه القائم بها ومن أمثلة هذه المهن أعمال الطب و الهندسة و المحاسبة و المحاماة .

ويشترط لاستبعاد المهن الحرة من نطاق الأعمال التجارية أن تعتمد أساسا على العمل الذهني أي تعتمد على المعارف الذهنية و الخبرات الثقافية ، فهي و الحال كذلك تعد أنشطة نابعة من الفكر الإنساني ذاته ولا يسبقها شراء فضلا عن ذلك فإن ما يحصل عليه أصحاب المهن

(١) د. مصطفى كمال طه: المرجع السابق، ص ٧١ .

(٢) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ٦٣ .

الحرّة هو من قبيل الأتعاب و المكافآت الشرفية وليس من قبيل الأرباح<sup>(١)</sup>.

ويظل نشاط أصحاب المهن الحرّة عملا مدنيا ولو قام ببعض الأعمال التجارية المكتملة لمهنته الأساسية كالطبيب الذي يبيع الأدوية لمرضاه في الأماكن النائية التي لا يوجد بها صيدليات<sup>(٢)</sup>.

بيد أن صاحب المهنة الحرّة قد يباشر نشاطا يتضمن مضاربة على عمل الغير بغية تحقيق الربح وفي هذه الحالة فإن نشاطه يعد تجاريا و مثال ذلك قيام الطبيب بتأسيس مستشفى خاص والاستعانة بمجموعة من الأطباء في تخصصات مختلفة يتقاضون أجورهم منه فضلا عن تقديم الدواء و المأكّل للمرضى أثناء العلاج .

و المعيار الذي يمكن الاستناد إليه لمعرفة مدى تجارية هذه الأعمال هو معيار ثانوية العمل بالنسبة للعمل الأصلي .

فإذا إقتصر نشاط المؤلف على المضاربة على أسعار الورق والآلات وعلى عمل غيره من الكتاب و المحررين فوجود عمل تجاري رئيسي بجانب عمل مدني يلحق الصفة التجارية بالعمل . و العكس صحيح إذا كن عمل المؤلف يقتصر على مجرد التأليف فوجود عمل مدني رئيسي بجانب عمل تجاري يلحق الصفة المدنية بالعمل .

(١) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١١٦ .

(٢) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١١٧ .

وإذا كانت الأعمال المتعلقة بالإنتاج الذهني تعد أعمالاً مدنية بالنسبة لأصحابها فإن الأمر على خلاف ذلك تماماً بالنسبة للوسطاء الذين يتوسطون بين صاحب الإنتاج الذهني و الجمهور . فقيام دور النشر بشراء الإنتاج الذهني للمؤلف وإعادة بيعه للجمهور مستهدفاً بذلك تحقيق الربح ومتبعاً الأساليب التجارية في تمويل نشاطه و ترويج مطبوعاته يجعل من عمل دور النشر عملاً تجارياً<sup>(١)</sup> . وقد نص المشرع في قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ في المادة ٢/٥ على تجارية هذه الأعمال .

#### الشرط الثاني : أن يقع الشراء على منقول :

نصت المادة ٤ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه " يعد عملاً تجارياً "أ" شراء المنقولات أيأ كنوعها ..... " . يتبين من هذا النص أنه يشترط لاعتبار الشراء بقصد البيع أو التأجير عملاً تجارياً أن يرد الشراء على مال منقول . ولم يعرف المشرع المنقول وإنما عرف العقار في المادة ٨٢ من القانون المدني بقوله " كل شئ مستقر بحيزه ثابت فيه لا يمكن نقله منه دون تلف فهو عقار وكل ما عدا ذلك من شئ فهو منقول " . وعلى ذلك فالمنقول هو شئ غير مستقر بحيزه ثابت فيه و يمكن نقله من مكان إلي آخر دون أن يتلف أو تتغير معالمه .

(١) د. اكثم الخولي : المرجع السابق ص ١٣٤ .

وقد يكون المنقول ماديا ولا أهمية لكونه منقولا بطبيعته كالسيارات و الغزل و البضائع أو منقول بحسب المآل كمن يشتري منزلا لبيعه أنقاضا بعد هدمه وقد يكون المنقول معنويا كالمحال التجارية وحقوق الملكية الأدبية و الفنية و براءات الاختراع .

ولا أهمية بعد ذلك لكون المنقول قد تم بيعه أو تأجيره بذاته أو تم إدخال بعض التعديلات عليه قبل بيعه أو تأجيره مثال ذلك طحن الغلال قبل بيعها أو حلج القطن قبل بيعه .

وكذلك لا أهمية لحجم التغيير الذي يطرأ على المنقولات محل الشراء قبل بيعها أو تأجيرها فقد يكون تغيير جذري أو مجرد إدخال تحسينات طفيفة عليها قبل بيعها أو تأجيرها (١).

و يترتب على ما سبق استبعاد العقارات وما يرد عليها من معاملات من دائرة الأعمال التجارية (٢). وإن كان الفقه يفرق في هذا الصدد بين العقار محلا للعقود الناقلة للملكية و العقار محلا لصور التعامل الأخرى و يستبعد الأول من نطاق تطبيق القانون التجاري بينما يخضع الثاني لأحكامه (٣).

(١) د. سمحة القليوبي : المرجع السابق، ص ١٢١ .

(٢) نصت المادة ٥/م من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه تعد الأعمال الآتية تجارية إذا كانت مزاولتها على وجه الاحتراف . تشييد العقارات أو شراؤها أو استئجارها بقصد بيعها أو تأجيرها كاملة أو مجزأة إلي شقق أو غرف أو وحدات إدارية أو تجارية سواء كانت مفروشة أو غير مفروشة .

(٣) Rodière ( R ) et Houin ( R ) : op.cit , P36 .



### الشرط الثالث : قصد البيع أو التأجير :

يشترط لاعتبار الشراء لأجل البيع أو التأجير عملاً تجارياً فضلاً عن ضرورة وجود شراء وأن يرد هذا الشراء على منقول أن يتوافر قصد البيع أو التأجير .

وقد نصت على ذلك م/٤/أ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ بقولها " يعد عملاً تجارياً شراء المنقولات أياً كان نوعها بقصد بيعها أو تأجيرها " .

و يشترط توافر قصد البيع أو التأجير وقت عملية الشراء ذاتها بحيث لو انصرفت نية المشتري إلى شراء المنقول لاستعماله لشخصي أو استهلاكه ثم طرأت فكرة البيع في وقت لاحق فإن العمل لا يعد تجارياً ولو حقق من وراء ذلك ربحاً كبيراً . و العكس صحيح بحيث يظل العمل تجارياً مادامت قد انصرفت نية المشتري إلى شراء المنقول بقصد إعادة بيعه و توافرت هذه النية وقت الشراء ثم طرأت فكرة الاحتفاظ بالمنقول الذي تم شراؤه بقصد استعماله الشخصي أو استهلاكه (١) .

وعلى ذلك لا تتوقف تجارية الشراء على وقوع البيع فعلاً و إنما تتوقف على الموقف النفسي المصاحب لزمن الشراء (٢) وقد استقر الفقه و القضاء على إضفاء الصفة التجارية على البيع

(١) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق، ص ٦٧ .

(٢) د. محسن شفيق : المرجع السابق، ص ٦٤ مشار إليه في مؤلف د. محمود مختار بريري :

المرجع السابق، ص ٦٧ هامش ٢ .

أو التأجير اللاحقين للشراء وهو أمر منطقي لأنه إذا كن قصد البيع أو التأجير كافيًا لإضفاء الصفة التجارية فمن باب أولى يتم إضفاء هذه الصفة على البيع أو التأجير اللاحقين للشراء (١) .

وقد نصت م/٤/أ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ صراحة على تجارية عملية بيع المنقول أو تأجيره بقولها " ..... و كذلك بيع أو تأجير هذه المنقولات " .

ويقع على عاتق من يدعى تجارية العمل عبء إثبات ذلك بكافة طرق الإثبات و تستعين المحاكم في تحديد تجارية الشراء لأجل البيع أو التأجير بالظروف المحيطة بالشراء كأن تكون الكمية المشتراة تفوق بكثير حاجة الاستهلاك الشخصي (٢) .

#### الشرط الرابع : قصد تحقيق الربح :

يشترط لاعتبار الشراء لأجل البيع أو التأجير عملاً تجارياً أن تتصرف نية المشتري إلى تحقيق الربح حتى ولو لم يتحقق الربح فعلاً بسبب انخفاض أسعار السلعة أو تحول ذوق المستهلك عنها .

هذا ولم يتضمن قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ النص على هذا الشرط وهو أمر لا لزوم للنص عليه ذلك أن الدافع للقيام بالمعاملات التجارية هو تحقيق الربح .

(١) د. مصطفى كمال طه : المرجع السابق ، ص ٤٠ .

(٢) د. محمود سمير الشرقاوى : المرجع السابق ، ص ٤٩ .

فجميع المعاملات التجارية مهما تنوعت إنما يستهدف القائم بها تحقيق الربح .

وترتيباً على ذلك لا تعد الأعمال التي تقوم بها الجمعيات التعاونية أو النقابات المهنية من شراء للسلع تم بيعها لأعضائها بسعر التكلفة أعمالاً تجارية حتى ولو حصلت على بعض المبالغ للإنفاق على مستلزمات العمل التعاوني<sup>(١)</sup> .

وعلى خلاف ذلك تعد الأعمال التي تقوم بها هذه الجمعيات و النقابات أعمالاً تجارية إذا لم تقتصر على بيع السلع لأعضائها و إنما قامت بالبيع لغير أعضائها بسعر السوق بغية تحقيق الربح .

#### **ثانياً : استئجار المنقولات بقصد تأجيرها و تأجير هذه المنقولات :**

نصت المادة ٤/ب من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه " يعد عملاً تجارياً استئجار المنقولات بقصد تأجيرها وكذلك تأجير هذه المنقولات " .

ويتبين من هذا النص أن عملية استئجار المنقول تعد عملاً تجارياً و كذلك تأجير المنقول الذي سبق إستجاره وذلك بشرط أن يكون قصد التأجير متزامناً مع لحظة الإستئجار فإذا كان القصد من الإستئجار استعمال المنقول إستعمالاً شخصياً ثم عدل المستأجر وقرر تأجيره فالعمل لا يعد تجارياً .

(١) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١٢٥ .

والعكس صحيح يعد استئجار المنقول تجاريا لو تم بقصد التأجير حتى لو عدل المستأجر وقرر استعمال المنقول إستعمالاً شخصياً .

وفضلا عن ضرورة توافر قصد التأجير لحظة الإستئجار يتعين أن يتوافر أيضا قصد تحقيق الربح ولو لم يتحقق الربح بالفعل . وترتبيا على ذلك إذا قام شخص باستئجار سيارات أو آلات بقصد تأجيرها فإن عمله يعد عملا تجاريا ولو وقع مرة واحدة .

ومن الجدير بالذكر أن المشرع قد أضفى الصفة التجارية على عملية التأجير اللاحقة على الإستئجار وقد سبق وأن فعل ذلك بالنسبة لعملية البيع أو التأجير التي تتبع عملية الشراء .

### ثالثا : تأسيس الشركات التجارية :

نصت المادة ٤/ج من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه :  
"يعد عملا تجاريا تأسيس الشركات التجارية " .

يتبين من هذا النص أن تأسيس الشركات التجارية يعد من الأعمال التجارية ولو وقع مرة واحدة .

و يقصد بالتأسيس مجموعة العمليات القانونية و المادية التي يباشرها الشركاء أو المساهمون المؤسسون من أجل قيام الشركة و اكتسابها الشخصية المعنوية (١) .

(١) د. محمود مختار بريري " المرجع السابق ، ص ٦٩ .

و يشمل ذلك إبرام عقد الشركة و تقديم الحصص و عمليات التسجيل و الإشهار ..... الخ .

بيد أنه يشترط لتجارية التأسيس أن يتعلق الأمر بتأسيس شركة تجارية وليس شركة مدنية .

وقد استند المشرع في تحديد معيار تجارية الشركة إلي الشكل الذي تتخذه الشركة بغض النظر عن طبيعة النشاط الذي تمارسه حيث تنص المادة ٢/١٠ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه " يكون تاجر: كل شركة تتخذ أحد الأشكال المنصوص عليها في القوانين المتعلقة بالشركات أيا كان الغرض الذي أنشئت الشركة من أجله" .

والشركات التجارية هي شركة التضامن و شركة التوصية البسيطة و شركة المحاصة و التي ينظمها الفصل الأول من الباب الثاني من التقنين الملغى و الذي أبقى عليه قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ طبقا لنص المادة الأولى من مواد إصداره .

وكذلك شركات المساهمة و شركات التوصية بالأسهم و الشركات ذات المسؤولية المحدودة و التي ينظمها القانون رقم ١٥٩ لسنة ١٩٨١ .  
وهذه الأشكال واردة على سبيل الحصر إذ لا يمكن تأسيس شركة تجارية في شكل آخر لا يندرج تحت هذه الأشكال الستة .

#### رابعاً : الأعمال المتعلقة بالملاحة التجارية البحرية و الجوية :

نصت المادة السادسة من قانون ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه :

" يعد أيضا عملا تجاريا كل عمل يتعلق بالملاحة التجارية بحرية كانت أو جوية وعلى وجه الخصوص ما يأتي :

(أ) بناء السفن أو الطائرات وإصلاحها و صيانتها .

(ب) شراء أو بيع أو تأجير أو استئجار السفن أو الطائرات .

(ت) شراء أدوات أو مواد تموين السفن أو الطائرات .

(ث) النقل البحري و النقل الجوي

(ج) عمليات الشحن أو التفريغ

(ح) استخدام الملاحين أو الطيارين أو غيرهم من العاملين في

السفن أو الطائرات .

يتبين من هذا النص أنه يشترط لتجارية النشاط البحري أو الجوي

تعلقه بالملاحة التجارية<sup>(١)</sup> و أن هذا التعداد قد ورد على سبيل المثال

الحصر كما أن المشرع

لم ينص على التأمين البحري وذلك لورود النص على تجارية

التأمين بكل أنواعه في المادة الخامسة من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة

١٩٩٩ .

(١) د. محمد فريد العريبي د.هاني دويدار : المرجع السابق ، ص ٥٣ .

ويقصد بالملاحة التجارية إستغلال السفن أو الطائرات في تقديم خدمات للغير مقابل أجر و بصفة خاصة خدمة النقل . أما بالنسبة للإستخدامات الأخرى للسفن أو الطائرات كالنزهة أو الصيد و الأبحاث العلمية و الألعاب الرياضية ، فلا تعد ملاحة تجارية و من ثم لا تعد أعمالا تجاريا <sup>(١)</sup> . و كذلك لا تعد أعمالا تجاريا كافة صور الإستغلال البحري بإستثناء الملاحة إلا إذا اتخذت شكل حرفة تجارية <sup>(٢)</sup> .

و يتساءل البعض عن مقصد المشرع من إدراج الأعمال المتعلقة بالملاحة البحرية و الجوية ضمن الأعمال التجارية المنفردة ، في حين أن الواقع العملي لا يعرف الأنشطة المتعلقة بهذا النوع من الملاحة إلا من خلال مشروعات تمارسها على سبيل الاحتراف <sup>(٣)</sup> .

الواقع أن المشرع تحسب للفرض الذي يمكن فيه لأحد المشروعات أن يقوم بأحد أنشطة الملاحة البحرية أو الجوية دون أن يكون داخلا ضمن مظاهر نشاطه المعتاد <sup>(٤)</sup> فعلى سبيل المثال قد تضطر شركة سياحية إلي مظاهر نشاطه المعتاد <sup>(٤)</sup> فعلى سبيل المثال قد تضطر شركة سياحية إلي (1) Rodière ( R ) Traité général de droit maritime , introduction et Affrètement , Dalloz , Paris , 1976 , n°.193 .

(٢) نصت المادة الخامسة من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على تجارية أعمال النقل البري و النقل في المياه الداخلية (فقرة ج) و العمليات الاستخراجية (فقرة ي) إذا كانت مزاولتها على وجه الاحتراف .

(٣) د.سامي عبد الباقي المرجع السابق ص ١٨ .

(٤) د. محمد فريد العريني د.هاني دويدار المرجع السابق ص ٥٥ .

استئجار سفينة أو طائرة لإنجاز النقل البحري أو الجوي لصعوبة التعاقد مع أحد الناقلين وفي هذا الفرض فإن استئجار السفينة أو الطائرة من أعمال التجارة البحرية و الجوية و من ثم تعد أعمالاً تجارية تخضع لأحكام القانون التجاري .

وتتمثل صور أعمال الملاحة التجارية البحرية و الجوية وفقاً للمادة السادسة من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ فيما يلي :

#### أ. بناء السفن أو الطائرات وإصلاحها و صيانتها :

تعد السفينة هي الأداة التي تتم بها الملاحة البحرية إما الطائرات فهي الوسيلة التي تتم بواسطتها الملاحة الجوية (١) .

وتعد أعمال بناء السفن أو الطائرات وإصلاحها و صيانتها أعمالاً تجارية سواء تمت في شكل عمل منفرد أو من خلال مشروع يقوم بالبناء و الإصلاح و الصيانة و بغض النظر عن صفة القائم به أي سواء كان تاجر أم غير تاجر .

وإذا كان إصلاح و صيانة السفن أو الطائرات يعد أمراً واضحاً لا يحتاج إلي بيان فالبناء له ثلاثة صور (١):

١- البناء المباشر أو الاقتصادي و فيه يقوم المجهز بنفسه بإنجاز كل (١) (١) يقصد بالسفينة كل منشأة معدة للعمل في مجال الملاحة البحرية (م/١/١ من قانون التجارة البحرية رقم ٨ لسنة ١٩٩٠) و يقصد بالطائرات كل آلة تستطيع أن تبقى في الجو بفعل رد الهواء غير المنعكس من سطح الأرض (م/١ من قانون الطيران المدني رقم ٢٨ لسنة ١٩٨١).

د. سامي عبد الباقي : المرجع السابق ، ص ١٢٠ وما بعدها .



العمليات التي يستلزمها بناء السفينة من شراء الأدوات و المهمات إلي التعاقد مع المهندسين و العمال و الفنيين .

٢- عقد الإستصناع وفيه يقوم الراغب في البناء بتقديم الأشياء اللازمة للبناء من معدات وآلات و دفع أجر الباني و يلتزم هذا الأخير بتقديم خبرته .

٣- البناء غير المباشر أو بئمن جزافي وفيه يقوم المجهز بالتعاقد مع الباني لبناء السفينة مقابل ثمن جزافي أي يتحمل الباني كل النفقات من شراء للمعدات إلي دفع أجور المهندسين و العمال و الفنيين .

ولا صعوبة في تقرير تجارية أعمال البناء و الإصلاح و الصيانة للسفن أو الطائرات المخصصة لأغراض الملاحة التجارية البحرية و الجوية بالنسبة للباني أو القائم بالإصلاح أو الصيانة و لكن يثور التساؤل حول مدى تجارية هذه الأعمال بالنسبة لطالب البناء أو الإصلاح أو الصيانة أي بالنسبة للعميل .

تقضى القواعد العامة المتعلقة بتحديد تجارية العمل بأنه لا يعد بناء السفن أو الطائرات أو إصلاحها أو صيانتها عملاً تجارياً بالنسبة للعميل إلا إذا كان الغرض هو استخدام السفينة أو الطائرات في أغراض الملاحة التجارية البحرية أو الجوية<sup>(٢)</sup> أما إذا كان الغرض هو استخدام السفينة أو الطائرة في نشاط مدني فإن عملية بناء السفينة أو الطائرة

(٢) د.اكرم الخولي : المرجع السابق، ص ٩٧ .

أو إصلاحها أو صيانتها تكون مدنية بالنسبة له كاستخدام السفينة أو الطائرة لأغراض النزهة أو البحث أو الاستكشاف<sup>(١)</sup>.

### ب- شراء و بيع و تأجير و إستتجار السفن أو الطائرات :

يعد عملا تجاريا شراء و بيع و تأجير و إستتجار السفن أو الطائرات .

#### ١- شراء و بيع السفن أو الطائرات :

يعد شراء و بيع السفن أو الطائرات عملا تجاريا بصرف النظر عن نشاط أطراف المعاملة و بغض النظر عن الغرض منها .

بيد أنه و إن كان يمكن التسليم بذلك بالنسبة للبيع فإن الأمر على خلاف ذلك بالنسبة للشراء .

فبالنسبة للبيع فإن البائع سواء يبيع ما يبنى أو ما يشتري أو ما يرثه فإن عمله يعد عملا تجاريا بشرط أن تكون السفينة أو الطائرة مخصصة لأغراض الملاحة التجارية البحرية والجوية . أما إذا كانت مخصصة لغرض مدني فإن بيعها من الوارث لا يعد عملا تجاريا . أما إذا قام مشتري السفينة أو الطائرة ببيعها فإن عمله يعد عملا تجاريا بوصفه شراء منقول بقصد البيع وليس بوصفه شراء سفينة أو طائرة<sup>(١)</sup> .

أما بالنسبة للشراء فتجاريته تتوقف على الغرض منه . فإذا كان الغرض من شراء السفينة أو الطائرة استخدامها في أحد أغراض الملاحة

(١) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ٧٢ .

التجارية البحرية أو الجوية كالنقل البحري أو الجوي مثلا . فإن الشراء يعد عملا تجاريا وإذا كان الغرض من الشراء استخدامها في غرض مدني كالنزهة أو الاستكشاف فإن الشراء يعد عملا مدنيا .

## ٢- تأجير و إستئجار السفن أو الطائرات :

يعد تأجير و إستئجار السفن أو الطائرات عملا تجاريا بصرف النظر عن الغرض من عملية الإستئجار أو التأجير . فسواء كن الغرض من تأجير أو إستئجار السفينة أو الطائرة غرض تجاري أم غرض مدني فإن العمل يعد عملا تجاريا .

و يفرق البعض<sup>(٢)</sup> بين التأجير و الإستئجار فالتأجير يعد عملا تجاريا دائما بالنسبة للمؤجر على أساس أن هذا الأخير يستغل السفينة وهو نشاط تجاري بغض النظر عن غرض المستأجر أما بالنسبة لهذا الأخير فإن المعيار في تحديد .

تجارية العمل هو الغرض من إستئجار السفينة أو الطائرة فإذا كان الغرض استخدامها في أغراض الملاحة التجارية البحرية أو الجوية كنقل البضائع مثلا فإن العمل تجاريا ، و إذا كان الغرض استخدامها في نشاط مدني كنقل الأمتعة الشخصية مثلا فإن العمل مدنيا .

(١) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق، ص ٧٣

(٢) د. محسن شفيق : المرجع السابق ، ص ٦٣ .

### ج- شراء أدوات أو مواد تموين السفن أو الطائرات :

يعد عملا تجاريا شراء أدوات أو مواد تموين السفن أو الطائرات ويشمل ذلك المنقولات اللازمة لاستغلال السفينة أو الطائرة استغلالا تجاريا ، و التي لا يمكن استكمال الرحلة البحرية أو الجوية بدونها. مثال ذلك الوقود اللازم لتسيير السفينة أو الطائرة و المشروبات و المأكولات و الحبال وقوارب النجاة.....الخ

و يعد شراء أدوات أو مواد تموين السفن أو الطائرات عملا تجاريا بصرف النظر عن الغرض منه . أي يعد عملا تجاريا سواء استخدمت السفينة أو الطائرة في أغراض الملاحة التجارية البحرية أو الجوية أم كان الشراء بغرض الاستعمال أو الاستهلاك الشخصي .

ولا صعوبة في تقرير تجارية هذه الأعمال بالنسبة للمشتري حتى ولو تكن لديه نية بيع هذه الأشياء ولكن يثور التساؤل حول مدى تجارية هذه الأعمال بالنسبة للبائع .

وقد اشترط البعض <sup>(1)</sup> لإضفاء صفة التجارية على عملية بيع أدوات أو مواد تموين السفن أو الطائرات أن يسبقه شراء وذلك تطبيقا لنص المادة ٤ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ <sup>(2)</sup> بينما لم يستلزم

(١) د. محمد بهجت قايد : المرجع السابق ، ص ٧٩ .

(٢) تنص المادة ٤ على أنه " يعد عملا تجاريا شراء المنقولات أيا كان نوعها بقصد بيعها " .

البعض الآخر <sup>(١)</sup> لتقرير تجارية عملية البيع أن يسبقها شراء، و القول بغير ذلك يجعل من النص تكرارا لا معنى له .

ومن جانبنا نميل إلي ترجيح الرأي الثاني على أساس أن محل البيع هو أدوات ومواد لازمة للإستغلال التجاري للسفينة أو الطائرة بينما ذكرت المادة ٤ من قانون التجارة كلمة المنقولات بصفة مطلقة ولكن يشترط لتجارية عملية البيع أن تستهدف تحقيق الربح .

#### د - النقل البحري و النقل الجوي :

يعد النقل البحري و النقل الجوي عملا تجاري و لو وقع مرة واحدة وهو أمر صعب تصوره من الناحية العملية <sup>(٢)</sup>.

وعلى خلاف ذلك لا يعد النقل البري و النقل في المياه الداخلية عملا تجاريا إلا إذا تمت مزاولته على وجه الاحتراف .

ولا صعوبة في تقرير تجارية النقل البحري و النقل الجوي بالنسبة للناقل البحري أو الجوي <sup>(٣)</sup>، و لكن يثور التساؤل حول مدى تجارية النقل البحري و النقل الجوي بالنسبة لشاحن البضاعة أو المسافر . فإذا تعلق عقد النقل بشئون التجارة كان تجاريا و إلا كان مدنيا إذا كان

(١) د. أكثم الخولي : المرجع السابق ، ص ٧٥ .

(٢) و ينتقد البعض القول بأن النقل البحري و النقل الجوي لا يتصور وقوعهما في العمل إلا في شكل مشروع إذ من المتصور قيام بعض الشركات السياحية بعمليات نقل بحري أو جوى في

مواسم معينة د.سامي عبد الباقي : المرجع السابق ، ص ١٢٨ .

(٣) د.محمد بهجت فايد المرجع السابق ، ص ٨٠ .

الغرض منه نقل الأمتعة الشخصية مثلا أو السفر للسياحة<sup>(١)</sup>.

### هـ - عمليات الشحن أو التفريغ :

تعد عمليات الشحن و التفريغ عملا تجاري ولو وقعت مرة واحدة<sup>(٢)</sup>. ولا صعوبة في تقرير تجارية عمليات الشحن و التفريغ بالنسبة للمقاول ولكن يثور التساؤل حول مدى تجارية عمليات الشحن أو التفريغ بالنسبة للعميل .

إذا كان العميل تاجر وكانت هذه العمليات متعلقة بشئون تجارته فأنها تعد أعمالا تجارية و إلا كانت مدنية .

و. عقود استخدام الملاحين أو الطيارين أو غيرهم من العاملين

### في السفن أو الطائرات:

يعد عملا تجاريا استخدام الملاحين أو الطيارين أو غيرهم من العاملين في السفن أو الطائرات بشرط أن تكون السفينة أو الطائرة مخصصة لأغراض الملاحة التجارية البحرية و الجوية فإن لم تكن كذلك فإن هذه العقود تعد أعمالا مدنية .

(١) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق، ص ٧٥ .

(٢) يقصد بالشحن نقل البضائع من على الرصيف أو الممر ووضعها على ظهر أو الطائرة، أما التفريغ فهو إنزال البضائع من على ظهر السفينة أو من الطائرة ووضعها في مكانها على رصيف أو ممر الوصول أو على الصنادل التي تحملها الى رصيف الميناء أو على السيارات د. سامي عبد الباقي: المرجع السابق، ١٢٩ .

وعلى ذلك فإن الالتزامات الناشئة عن هذه العقود تعد التزامات تجارية بالنسبة لمستغل الطائرة أو السفينة . أما بالنسبة لالتزام الملاح أو الطيار فقد ذهب البعض إلى إضفاء الصفة المدنية على عقد العمل وذلك بالتطبيق للقواعد العامة التي تقرر مدينة عقد العمل بالنسبة للعامل<sup>(١)</sup>. بينما ذهب البعض الآخر<sup>(٢)</sup> إلى إضفاء الصفة التجارية على عقد العمل سواء بالنسبة لمالك السفينة أو الطائرة أو مجهزها أو بالنسبة للملاح أو الطيار .

---

(١) د.مصطفى كمال طه : المرجع السابق، ص ١٢٦ .

(٢) د.أكنم الخولي : المرجع السابق، ص ١٠٢ .

## المبحث الثاني

### الأعمال التجارية على وجه الاحتراف

نصت المادة الخامسة من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه : " تعد الأعمال الآتية تجارية إذا كانت مزولتها على وجه الإحتراف<sup>(١)</sup> :

- أ- توريد البضائع والخدمات .
- ب - الصناعة
- ج - النقل البري والنقل في المياه الداخلية .
- د - الوكالة التجارية و السمسرة أيا كانت طبيعة العمليات التي يمارسها السمسار .
- هـ - التأمين على اختلاف أنواعه .
- و - عمليات البنوك و الصرافة .
- ز - استيداع البضائع ووسائل النقل و المحاصيل وغيرها .

---

(١) يقصد بالاحتراف توجيه النشاط كله أو جزء كبير منه بصفة معتادة للقيام بأعمال واتخاذها سبيل للإرتزاق منها مما يجعل من تكرار العمل على نحو منتظم عنصرا جوهريا في الاحتراف د.محسن شفيق المرجع السابق، ص ١١٥ مشار إليه في مؤلف د.محمد فريد العريني د.هاني دويدار : المرجع السابق ، ص ٣٨ هامش (٢).



ح - أعمال الدور و المكاتب التي تعمل في مجالات النشر و الطباعة و التصوير و الكتابة على الآلات الكاتبة وغيرها و الترجمة والإذاعة و التليفزيون و الصحافة ونقل الأخبار و البريد و الاتصالات والإعلان .

ط - الاستغلال التجاري لبرامج الحاسب الآلي و البث الفضائي عبر الأقمار الصناعية.

ي - العمليات الإستخراجية لمواد الثروات الطبيعية كالمناجم والمحاجر و منابع النفط والغاز وغيرها ..

ك- مشروعات تربية الدواجن و المواشي وغيرها بقصد بيعها .

ل- مقاولات تشييد العقارات أو ترميمها أو تعديلها أو هدمها أو طلائها و مقاولات الأشغال العامة .

م- تشييد العقارات أو شراؤها أو استئجارها بقصد بيعها أو تأجيرها كاملة أو مجزأة إلي شقق أو غرف أو وحدات إدارية أو تجارية سواء كانت مفروشة أو غير مفروشة .

ن- أعمال مكاتب السياحة ومكاتب التصدير والاستيراد والإفراج الجمركي ومكاتب الاستخدام ومحال البيع بالمزاد العلني .

س- أعمال الفنادق و المطاعم و المقاهي و التمثيل و السينما والسيرك وغير ذلك من الملاهي العامة .

ع- توزيع المياه أو الغاز أو الكهرباء وغيرها من مصادر الطاقة .  
 وبناء على ما تقدم نقوم بدراسة الأعمال التجارية على وجه  
 الاحتراف على النحو التالي :

#### أ.توريد البضائع و الخدمات :

يقصد بالتوريد الالتزام بتقديم أشياء قابلة للإستهلاك أو تقديم  
 خدمات بصفة دورية و منتظمة وخلال فترة زمنية محددة يتم الاتفاق  
 عليها في عقد التوريد . و يشترط لكي تعد عمليات التوريد تجارية ، أن  
 يقوم بها الشخص على سبيل الاحتراف ، ذلك لأن إضفاء الصفة التجارية  
 عليها يستند إلي صفة القائم بها وليس إلى طبيعة العمل (١) .

وعلى ذلك يعد عملا تجاريا توريد السلع كتوريد الأغذية للمدارس  
 أو المستشفيات ، وتوريد الملابس إلي المسرح ، وتوريد الخدمات كتوريد  
 الغاز و الكهرباء .

ويعد التوريد عملا تجاريا بشرط أن يتم مزاولته على وجه  
 الاحتراف و يستوي بعد ذلك أن يقدم المتعهد الأدوات على سبيل البيع  
 أو على سبيل الإيجار، أو يقوم بشراؤها أم لا يقوم بشراؤها بل ينتجها  
 كما إذا تعهد المزارع بتوريد محاصيل زراعية أو منتجات الألبان (٢) .

(١) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١٣١ .

(٢) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١٣٢ .

## ب- الصناعة :

يقصد بالصناعة تحويل المواد الأولية إلي مواد نصف مصنعة أو منتجات تامة الصنع تشبع الحاجات الإنسانية و مثال ذلك صناعة الغزل و النسيج وصناعة طحن الغلال ..... الخ .

ويتوسع الفقه في تحديد مدلول الصناعة بحيث تشمل الأعمال التي من شأنها تعديل الأشياء أو إدخال تحسينات عليها بحيث تحقق المنفعة المرجوة منها أو تزيد قيمتها .

ومثال ذلك صناعة الصباغة وكي الملابس و إصلاح وتجديد السيارات ..... الخ (١) .

بشرط أن يتوافر في هذه الأعمال عنصر المضاربة على عمل الغير .

وتعد أعمال الصناعة أعمالا تجاريا بشرط أن تتم مزاولتها على وجه الاحتراف سواء قام الصانع بشراء المواد الأولية التي يتم تحويلها أو قدمها من عنده أو قدمها له الغير لتحويلها. ومثال ذلك قيام صاحب مصنع السكر بتصنيع السكر من القصب الذي تنتجه أرضه . و قيام صاحب مطحن للغلال بطحنها للجمهور .

ويذهب البعض (٢) إلي أن جدوى النص على تجارية " مقولة

(١) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ٨١

(٢) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ٨٢ .

الصناعة" في الفقرة "ب" من المادة الخامسة تبدو في الحالات التي يعتمد فيها الصانع على نفسه في الحصول على المواد الأولية اللازمة لنشاطه الصناعي كاعتماد صاحب مصانع الأثاث على الأخشاب التي تنتجها أرضه . وكذلك تشمل الحالات التي يقتصر فيها الصانع على تحويل وتصنيع ما يقدمه إليه الغير من مواد كحلج الأقطان لحساب الغير .

أما في الحالات التي يقوم فيها الصانع بشراء المواد الأولية أو النصف مصنعة ثم يعيد بيعها بعد تصنيعها أو إتمام صناعتها فإن تجارية العمل تستند إلي الفقرة "أ" من المادة ٤ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ ، والتي تقرر تجارية شراء المنقولات بقصد بيعها بذاتها أو تهيئتها في صورة أخرى .

### أعمال الحرفيين :

يقصد بالحرفي الشخص الذي يمارس حرفة يدوية و يعتمد في ممارستها على مجهوده البدني أكثر من إعماده على رأس المال والآلات حتى و لو استعان في ممارسة حرفته بعدد قليل من العمال أو أدوات والآت بسيطة طالما لا تتضمن عنصر المضاربة على عمل الغير .

وقد تضمن قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ تعريفا للحرفي في المادة ٢/١٦ منه بقوله أنه " يعد من أرباب الحرف الصغيرة كل من يزاول حرفة ذات نفقات زهيدة ، للحصول على مقدار من الدخل يؤمن

معاشه اليومي " .

وعلى ذلك يشترط لاعتبار القائم بالعمل من أرباب الحرف الصغيرة ضرورة أن تكون الحرفة ذات نفقات زهيدة ، وأن يحصل الحرفي من ممارسته لحرفته على مقدار من الدخل يؤمن معاشه اليومي .  
وعلى ذلك لا تعد أعمال الحرفيين أعمالا تجارية كالنجار و السباك و الحداد و الخياط .... الخ .

بيد أنه إذا توافر عنصر المضاربة على عمل الغير لتحقيق أكبر قدر من الربح فإن أعمال الحرفي تعد أعمالا تجارية .مثال ذلك قيام الخياط بشراء الأقمشة لبيعها إلي عملائه وقيام النجار بشراء الأخشاب لبيعها لعملائه .

الواقع أن الحرفي يختلف عن كل من العامل والتاجر فالعامل يرتبط بعلاقة تبعية برب العمل وليس هو الحال بالنسبة للحرفي وإن اشترك كلاهما في مباشرة عمله بيديه .

وفضلا عن ذلك فإن الحرفي يبيع ما قام بصنعه على خلاف العامل الذي لا يبيع ما يقوم بإنتاجه، كما يختلف الحرفي عن التاجر فالحرفي يعتمد في دخله ورزقه الرئيسي على عمله اليدوي بينما يضارب التاجر على فروق أسعار السلع التي يقوم بشرائها ثم إعادة بيعها (١) .

---

(١) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١٣٦ .

وقد نصت المادة ١/١٦ من قانون التجارة ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه " لا تسري أحكام القانون التجاري على أرباب الحرف الصغيرة " . وعلى ذلك لا يكتسب الحرفي صفة التاجر ولا يلتزم بالتزامات التاجر .

### ج. النقل البري و النقل في المياه الداخلية :

يقصد بالنقل تغيير مكان الأشخاص أو الأشياء <sup>(١)</sup> .

ويتنوع النقل بحسب مكان الإنتقال جغرافيا و الوسيلة التي يتم بها فيكون النقل بريا إذا تم على سطح اليابسة عن طريق السيارات و العربات و السكك الحديدية . و يكون النقل نهريا إذا تم عبر مجاري المياه الداخلية كالترع و الأنهار و القنوات عن طريق المراكب . ويكون النقل بحريا إذا تم عبر البحر عن طريق السفينة و أخيراً يكون النقل جويا إذا تم عبر الجو عن طريق الطائرات <sup>(٢)</sup> .

وتعد أعمال النقل أعمالا تجارية بصرف النظر عن صفة القائم بها أي يستوي أن يكون من أشخاص القانون الخاص أو من أشخاص القانون العام وبصرف النظر عن وسيلة النقل أو مكانه .

وعلى ذلك يعد عملا تجاريا قيام صاحب إحدى السيارات بنقل تلاميذ المدارس، كما يعد عملا تجاريا قيام السكك الحديدية بنقل الطرود البريدية مع اكتساب الدولة أو إحدى هيئاتها العامة صفة التاجر .

(١) د. محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ٨٢

(٢) د.محمد فريد العريني د.هاني دويدار : المرجع السابق ، ص ٤٧ .

ومن الجدير بالذكر أن النقل المعتبر تجاريا هو الذي يستهدف الربح أي الذي يتم بمقابل ، أما النقل المجاني فلا يعتبر عملا تجاريا ذلك أن أعمال التبرع تستبعد من نطاق الأعمال التجارية .

#### د - الوكالة التجارية و السمسرة :

##### ١ - الوكالة التجارية :

تعد الوكالة التجارية بجميع أشكالها القانونية أعمالا تجارية بشرط أن تتم مزاولتها على وجه الاحتراف. و يقصد بالوكالة التجارية إحتراف إجراء المعاملات التجارية لحساب الغير و ذلك على خلاف الوكالة المدنية التي يكون محلها إتمام معاملات مدنية .

و يكتسب الوكيل صفة التاجر لأنه يحترف مباشرة الأعمال التجارية لحساب الوكيل. وهو يباشر ذلك على سبيل الاستقلال في حدود ما يتلقاه من تعليمات من موكله ويستحق أجره بمجرد إتمام الصفقة .

والوكيل التجاري يتمثل عمله في تصريف منتجات التاجر وبضائعه والتوسط بينه و بين غيره من العملاء أو التجار أو أصحاب المصانع التي لها علاقة بطبيعة التجارة التي يباشرها وعادة ما لا يقتصر عمله على تاجر معين بل يقوم بهذه المهمة لعدة تجار (١) .

(١) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١٤١ .

وتتدرج تحت الوكالة التجارية أنواع مختلفة وإن كانت تتمثل بصفة أساسية في الوكالة بالعمولة ووكالة العقود .

وقد عرفت المادة ١/٦٦ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ الوكالة بالعمولة بقولها : "الوكالة بالعمولة عقد يتعهد بمقتضاه الوكيل بأن يجري باسمه تصرفا قانونيا لحساب الموكل " .

ويتبين من هذا النص أن الوكيل بالعمولة يتعاقد باسمه الشخصي ولحساب الموكل فهو يظهر في العقد بصفته أصيل ولا يظهر صفته كوكيل. ولذلك فهو يتعرض لمخاطر خاصة جعلت المشرع يمنحه إمتيازات خاصة لاستيفاء حقوقه قبل الموكل (١) .

وعرفت المادة ١٧٧ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ وكالة العقود بأنها :

" عقد يلتزم بموجبه شخص بأن يتولى على وجه الاستمرار وفي منطقة نشاط معينة الترويج و التفاوض و إبرام الصفقات باسم الموكل و لحسابه مقابل أجر ، و يجوز أن تشمل مهمته تنفيذها باسم الموكل و لحسابه " .

وببإشر وكيل العقود عمله على وجه الاستقلال و يتحمل كافة مصاريف إدارة نشاطه ولا يجوز له أن يكون وكيل لأكثر من منشأة تمارس ذات النشاط وفي ذات المنطقة ما لم يتفق على غير ذلك ، وكذلك

(١)د. محمود مختار بريري : المرجع السابق ، ص ٨٤ .



لا يجوز للموكل أن يكلف أكثر من وكيل عقود في منطقة واحدة وعن نشاط واحد .

## ٢ - السمسرة :

تعد السمسرة عملاً تجارياً بشرط أن تتم مزاوتها على وجه الاحتراف وذلك بصرف النظر عن طبيعة العمليات التي يمارسها السمسار، فسواء توسط السمسار في إبرام عقود مدنية أو صفقات تجارية يعد نشاطه في جميع الأحوال نشاطاً تجارياً .

وقد عرفت المادة ١٩٢ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ السمسرة بأنها "عقد يتعهد بمقتضاه السمسار لشخص بالبحث عن طرف ثان لإبرام عقد معين و التوسط في إبرامه " .

ويتبين من النص أن السمسرة هي الوساطة في التعاقد ، أي التقريب بين شخصين يريدان إبرام عقد من العقود<sup>(١)</sup> . و تتمثل مهمة السمسار في عمل مادي بحث هو البحث عن متعاقد للعميل الذي كلفه بالأمر أو خوض المفاوضات اللازمة لإبرام العقد .

وعلى ذلك ينحصر دور السمسار في التقريب بين وجهتي نظر المتعاقدين و لا يتعداه إلي إبرام العقد وتنفيذه، وإذا نجح السمسار في القيام بمهمته وتم إبرام العقد فإنه يستحق أجر يتمثل عادة في نسبة مئوية من قيمة الصفقة<sup>(٢)</sup> .

(١) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١٤٢ .

(٢) د. محمد فريد العربي د. هاني دويدار المرجع السابق ، ص ٤٥ .

ولا صعوبة في تقرير تجارية السمسرة بالنسبة للسمسار فهي دائما عمل تجاري بالنسبة له . و لكن يثور التساؤل عن مدى تجارية السمسرة بالنسبة لعميل السمسار .

الواقع أن إضفاء وصف التجارية على السمسرة بالنسبة لعميل السمسار يتوقف على طبيعة الصفقة التي يتم التوسط بشأنها فإذا كانت الصفقة تجارية كالتوسط في شراء المنقولات بقصد بيعها كانت السمسرة تجارية ، وهي أيضا تجارية إذا كان العميل تاجر وتعلقت العملية المتوسط فيها بشئون تجارته و إلا فهي مدنية كالتوسط في إتمام الزواج (١) .

### هـ التأمين :

تعد أعمال التأمين أعمال تجارية بشرط أن تتم مزاولتها على وجه الاحتراف أي من خلال مشروع منظم يملك الأدوات المادية و البشرية اللازمة لمباشرة نشاطه فضلا عن ضرورة توافر قصد تحقيق الربح (٢) .

(١) د.سامي عبد الباقي : المرجع السابق ، ص ١٥٠ وما بعدها .

(٢) وعلى ذلك لا يعد تجاريا التأمين التعاوني الذي لا يهدف إلي المضاربة وتحقيق الربح . ويقصد بالتأمين التعاوني التأمين الذي يتخذ شكل مجموعة من الأشخاص تتفق فيما بينها على أن تعوض الضرر الذي قد يصيب أحدهم بسبب خطر معين من الاشتراكات التي يجمعونها فيما بينهم . د. سامي عبد الباقي : المرجع السابق ، ص ١٦٢ .

وقد قرر المشرع تجارية أعمال التأمين على اختلاف أنواعه أي سواء كان تأميناً على الأشياء ( كالتأمين العقاري و التأمين على المنقولات .....الخ) أو تأمين على الأشخاص ( كالتأمين على الحياة و التأمين ضد العجز و الشيخوخة ....الخ) وسواء كن التأمين بحريا متعلق بالسفن أو جويًا أو بریا .

ولا صعوبة في تقرير تجارية التأمين بالنسبة للمؤمن ولكن يثور التساؤل عن مدى تجارية التأمين بالنسبة للمستأمن. ويكون التأمين تجارياً إذا كان المستأمن تاجراً وكان التأمين يتعلق بشئون تجارته إلا كان مدنياً.

#### و- عمليات البنوك و الصرافة :

تعد عمليات البنوك و الصرافة أعمالاً تجارية بشرط أن تتم مزاولتها على وجه الاحتراف و تستهدف هذه العمليات دائماً تحقيق الربح.

ويقصد بعمليات البنوك الخدمات المصرفية التي تقدمها البنوك لعملائها مقابل أجر أو عمولة<sup>(١)</sup>. ومثال ذلك الحسابات الجارية و الاعتمادات المستندية وخطابات الضمان و تأجير الخزائن الحديدية ..... الخ .

أما أعمال الصرف فيقصد بها مبادلة نقود من عملة معينة بنقود من عملة أخرى مقابل عمولة، و الصرف نوعان : صرف يدوي ويقصد بها تسليم نقود من عملة معينة مقابل تسلم نقود من عملة أخرى في

(١) د.سامي عبد الباقي : المرجع السابق ، ص ١٥١ .

ذات المكان مقابل عمولة ، أما الصرف المسحوب فيقصد به تسليم نقود من عملة معينة في مكان ما على أن يتم استلامها في بلد أجنبي (١) .

ولا صعوبة في تقرير تجارية عمليات البنوك أو أعمال الصرف بالنسبة للبنك أو الصيرفي . فعمليات البنوك تعد دائماً أعمالاً تجارية بالنسبة للبنك ، وذلك بغض النظر عن طبيعة العمليات التي يتم التعامل عليها أو صفة من يتعامل معها ، أي سواء كانت هذه العملية مدنية أو تجارية وسواء كن من يتعامل معها تاجراً أو غير تاجر (٢) .

وقد نصت على ذلك صراحة المادة ٣٠٠ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ بقولها : " مع مراعاة ما تقرره المادة ٣٦١ من هذا القانون ، تسرى أحكام هذا الباب (٣) على العمليات التي تعقدها البنوك مع عملائها تاجراً كانوا أو غير تاجراً و أياً كن طبيعة هذه العمليات " .

ويثور التساؤل عن مدى تجارية عمليات البنوك و أعمال الصرافة بالنسبة للعميل وهي تعد تجارية بالنسبة للعميل إذا كان تاجراً وتعلقت هذه العمليات بشئون تجارته و إلا كانت مدنية .

(١) د. مصطفى كمال طه : المرجع السابق، رقم ٤٦ .

(٢) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق، ص ١٤٦ .

(٣) تخضع عمليات البنوك لأحكام الباب الثالث من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ في المواد من ٣٧٧ الي ٣٠٠ .

### ز - استيداع البضائع ووسائل النقل والمحاصيل وغيرها :

يعد استيداع البضائع ووسائل النقل و المحاصيل وغيرها أعمالاً تجارية إذا تمت مزاولتها على وجه الإحتراف فضلاً عن ضرورة توافر قصد تحقيق الربح .

وقد نظم قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ في الفصل الرابع من الباب الثاني الإيداع في المستودعات العامة وعرفت المادة ١/١٣٠ من القانون عقد الإيداع في المستودعات العامة بأنه "عقد يتعهد بمقتضاه مستثمر المستودع بتسلم بضاعة لحفظها لحساب المودع أو لحساب من تؤول إليه ملكيتها أو حيازتها بمقتضى الصكوك التي تمثلها".

ويشترط لتجارية نشاط الاستيداع فضلاً عن ضرورة مزاولته على وجه الاحتراف أن يكون لهذه المستودعات العامة حق إصدار صكوك تمثل البضاعة مع قابلية هذه الصكوك للتداول فإن لم يثبت لها هذا الحق فلا تخضع لأحكام القانون التجاري .

ويمكن استنتاج هذا الأمر من نص المادة ٢/١٣٠ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ والتي نصت على أنه " لا يجوز إنشاء أو استثمار مستودع عام له حق إصدار صكوك تمثل البضائع المودعة وتكون قابلة للتداول إلا بترخيص من الجهة الإدارية المختصة وفقاً للشروط و الأوضاع التي يصدر بها قرار منها".

ولا صعوبة في تقرير تجارية إستيداع البضائع بالنسبة لمستثمر

المستودع ولكن يثور التساؤل عن مدى تجارية استيداع البضائع بالنسبة للمودع . ويعد استيداع البضائع عملا تجاريا بالنسبة للمودع إذا كان تاجر وتعلق الإيداع بشئون تجارته و إلا كان مدنيا .

**ح- أعمال الدور و المكاتب التي تعمل في مجالات النشر ، الطباعة ، التصوير ، الكتابة على الآلات الكتابة ، وغيرها ، والترجمة ، الإذاعة ، التليفزيون ، و الصحافة ، ونقل الأخبار ، والبريد ، والاتصالات والإعلان .**

تعد الأعمال التي تقوم بها دور النشر ، ومكاتب الطباعة ، التصوير الترجمة و الإذاعة ، والتليفزيون و الصحافة والبريد ، و الإتصالات والإعلان أعمالا تجارية بشرط أن تتم مزاولتها على وجه الإحتراف وأن تستهدف هذه الأعمال تحقيق الربح.

و تشمل أعمال دور النشر نشر المؤلفات العلمية و الأدبية والفنية لحساب أصحابها مقابل أجر محدد. وتشمل أعمال الطباعة ، طباعة المجلات والكتب والصحف .

أما بالنسبة لأعمال مكاتب نقل الأخبار فيقصد بها ما تقوم به وكالات الأنباء من نقل الأخبار من مكان إلي آخر مقابل أجر . والاتصالات تشمل الاتصالات عبر التليفون أو الفاكس أو التلكس أو الإنترنت .

ط- الاستغلال التجاري لبرامج الحاسب الآلي والبث الفضائي عبر الأقمار الصناعية :

يعد الاستغلال التجاري لبرامج الحاسب الآلي والبث الفضائي عبر الأقمار الصناعية أعمالاً تجارية إذا تمت مزاوتها على وجه الاحتراف .

ومن الجدير بالذكر أن نفرق في هذا الصدد بين من يقوم بإعداد برامج الحاسب الآلي فعمله ذهني ويعد عملاً مدنياً وليس عملاً تجارياً ، ومن يقوم بتسويق هذه البرامج وبيعها أو تأجيرها حيث يعد ذلك من قبيل "الإستغلال التجاري " لهذه البرامج وهو عمل تجاري .

ويعد عملاً تجارياً أيضاً الإستغلال التجاري للبث الفضائي للأقمار الصناعية . فعقود شراء حق بث برامج معينة تعد أعمالاً تجارية بالنسبة للبائع وبالنسبة للمشتري . وكذلك تكتسب الصفة التجارية عقود الترخيص ببث برامج معينة لأن المرخص له يحصل على مقابل من المشتركين الذين يتعاقدون معه ليستطيعوا مشاهدة البرامج التي غالباً ما تكون مشفرة<sup>(١)</sup> .

---

(١) د. سامي عبد الباقي : المرجع السابق ، ص ١٦٩ .

ى- العمليات الاستخراجية لمواد الثروات الطبيعية كالمناجم والمحاجر  
ومنايع النفط والغاز وغيرها :

تعد العمليات الاستخراجية <sup>(١)</sup> لمواد الثروات الطبيعية أعمالاً تجارية متى تمت مزاولتها على وجه الاحتراف .

ويمتد وصف التجارية ليشمل كل العمليات المرتبطة بالعمليات الإستخراجية واللازمة لإتمامها كسواء المعدات والآلات <sup>(٢)</sup> ،

ك- مشروعات تربية الدواجن و المواشي وغيرها بقصد بيعها :

تعد مشروعات تربية الدواجن و المواشي وتربية الأسماك بقصد بيعها أعمالاً تجارية متى تمت مزاولتها على وجه الاحتراف .

وعلى ذلك لا تعد أعمالاً تجارية تربية الدواجن و المواشي التي تتم في كنف النشاط الزراعي حتى ولو تمت بقصد البيع . ذلك أن النشاط الرئيسي هو الزراعة وهو عمل مدني والنشاط الفرعي هو تربية الدواجن و المواشي فيكون العمل مدنيا وذلك تطبيقاً لقاعدة أن الفرع يتبع الأصل .

وعلى خلاف ذلك تعد تربية الدواجن و المواشي بقصد بيعها عملاً تجارياً إذا خصص الزارع جانباً من أرضه لتربيتها حيث نكون بصدد نشاط مستقل أخذ شكل مشروع .

(١) يقصد بالعمليات الاستخراجية استخراج ما يوجد في باطن الأرض كالمعادن والبتروول... الخ أو ما يوجد في أعماق الأنهار والبحار كصيد السمك واستخراج اللؤلؤ والمرجان والإسفننج..... الخ .

(٢) د. محمد بهجت قايد : المرجع السابق، ص ١٤٤ .



ل- مقاولات تشييد العقارات أو ترميمها أو تعديلها أو هدمها أو  
طلاتها ومقاولات الأشغال العامة :

تعد مقاولات تشييد العقارات أو ترميمها أو تعديلها أو هدمها أو طلائها ومقاولات الأشغال العامة<sup>(١)</sup> أعمالا تجارية إذا تمت مزاولتها على وجه الإحتراف .

وعلى ذلك تعد أعمالا تجارية عمليات ترميم العقارات كترميم المساجد والعقارات الأثرية، وكذلك عمليات تعديل العقارات بالتعليق أو الإضافة. وتعد أيضا أعمالا تجارية عمليات الهدم و الإزالة سواء لكل العقار أو لجانب منه أو عمليات طلاء هذه العقارات<sup>(٢)</sup> .

ويشترط لتجارية هذه الأعمال أن يقدم المقاول المواد والآلات اللازمة للمشروع وكذلك تقديم العمال اللازمين للتنفيذ فضلا عن دوره في التوجيه والإشراف و الرقابة<sup>(٣)</sup> .

---

(١) يقصد بمقاولات الأشغال العامة المشروعات المتعلقة بصفة أساسية بالبنية التحتية من شق الترع و المصارف ، وإنشاء المواني و المطارات والطرق السريعة وإقامة محطات تحلية المياه والصرف الصحي . د.سامي عبد الباقي :المرجع السابق ، ص١٢٤ .

(٢) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١٥٢ .

(٣) د. سامي عبد الباقي : المرجع السابق ، ص ١٤٣ .

م- تشييد العقارات أو شراؤها أو استئجارها بقصد بيعها أو تأجيرها كاملة أو مجزأة إلى شقق أو غرف أو وحدات إدارية أو تجارية سواء كانت مفروشة أو غير مفروشة :

يعد بناء العقارات أو شراؤها أو استئجارها بقصد بيعها عملاً تجارياً متى تمت مزاولتها على وجه الإحتراف، ويستوي بعد ذلك أن يقصد الشخص بيع العقار أو استئجاره أو تأجيره كله أو جزء منه كبيع أو تأجير بعض الشقق أو الغرف وبصرف النظر عن طبيعة استخدام هذه العقارات أو الوحدات التي تمثل جزءاً منها أي سواء كانت وحدات إدارية كعيادات أو مكاتب تجارية أو وحدات سكنية و سواء كن البيع أو التأجير مفروشا أو غير مفروشا (1) .

وعلى ذلك يكون المشرع قد قرر تجارية جميع صور المضاربة العقارية والتي أصبحت تحتل أهمية كبرى في الوقت الحاضر تفوق أهمية المضاربة على المنقولات .

ن- أعمال مكاتب السياحة و مكاتب التصدير والإستيراد والإفراج الجمركي ومكاتب الاستخدام ومحال البيع بالمزاد العلني :

تعد أعمال مكاتب السياحة و مكاتب التصدير والإستيراد والإفراج الجمركي ومكاتب الاستخدام ومحال البيع بالمزاد العلني أعمالاً تجارية متى تمت مزاولتها على وجه الاحتراف .

(1) د. سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١٥٣ .

ويقصد بأعمال مكاتب السياحة و أعمال المكاتب المتخصصة في تقديم خدمات السياحة بكافة أنواعها كحجز التذاكر و تأجير الفنادق والسيارات اللازمة للسائحين ..... الخ وذلك مقابل أجر .

أما أعمال مكاتب التصدير و الاستيراد فيقصد بها أعمال المكاتب المتخصصة في تصدير و إستيراد السلع أو البضائع لحساب الغير مقابل أجر كالحصول على أذون التصدير و الإستيراد من الجهات المتخصصة. وكذلك أعمال مكاتب الإفراج الجمركي فيقصد بها أعمال المكاتب المتخصصة في إتمام إجراءات خروج السلع أو الأمتعة الشخصية سواء للقادم إلي البلاد أو الخارج منها ، من نطاق الدائرة الجمركية الملحقة بمطار الوصول (١).

أخيرا يقصد بأعمال مكاتب الاستخدام أعمال المكاتب التي تقدم للجمهور بمقابل ، سواء خدمات نقل أو التوسط في إيجاد فرص عمل ووظائف للجمهور أو الوساطة في إبرام العقود ومكاتب الإعلانات ..... الخ .

ولا صعوبة في تقرير تجارية هذه الأعمال بالنسبة لمقدم الخدمة متى تمت مزاولتها على وجه الاحتراف أي من خلال مشروع منظم له وسائله القانونية و المادية و البشرية التي تساعده في مباشرة نشاطه

---

(١) د. سامي عبد الباقي : المرجع السابق ، ص ١٧٠

وبغض النظر عن موضوع هذه الأعمال فهي تظل أعمالا تجارية حتى ولو كان موضوعها عملا مدنيا .

ولكن يثور التساؤل عن مدى تجارية هذه الأعمال بالنسبة لمتلقي الخدمة حيث يشترط لتجارية هذه الأعمال أن يكون المتعامل مع هذه المكاتب تاجرا وأن تتعلق هذه الأعمال بشئون تجارته و إلا كانت أعمال هذه المكاتب مدنية .

والحكمة التي توخاها المشرع من إضفاء وصف التجارية على أعمال هذه المكاتب هي حماية المتعاملين مع هذه المكاتب وذلك بإخضاع أصحابها لأحكام القانون التجاري التي تتسم بالقسوة والشدة في تنفيذ الالتزامات التجارية .

أما بالنسبة لأعمال محل البيع بالمزاد العلني فيقصد بها أعمال الصالات المتخصصة في عرض وبيع المنقولات بالمزاد العلني مقابل أجر . وتعد هذه الأعمال تجارية متى تمت مزاولتها على وجه الاحتراف وسواء كانت المنقولات محل البيع بالمزايدة مملوكة لصاحب الصالة أو مملوكة للغير ، وسواء كانت جديدة أو مستعملة (1)

---

(1) د.سميحة القليوبي : المرجع السابق ، ص ١٥٦ .

س - أعمال الفنادق والمطاعم والمقاهى والتمثيل والسينما والسيرك  
وغير ذلك من الملاهى العامة:

تعد أعمال الفنادق والمطاعم والمقاهى والتمثيل والسينما والسيرك  
وغير ذلك من الملاهى العامة أعمالاً تجارية متى تم مزاولتها على وجه  
الاحتراف. وأن يكون الغرض من ممارستها المضاربة على عمل الغير  
بقصد تحقيق الربح<sup>(١)</sup>.

ويقصد بأعمال الفنادق ما تقدمه شركات إدارة الفنادق من خدمات  
لعملائها بمقابل ومثال ذلك تقديم الوجبات والمشروبات وتهيئة غرف  
وأجنحة الإقامة وتأجير الأجهزة الرياضية للنزلاء والعروض المسرحية  
والفنية وغير ذلك<sup>(٢)</sup>.

وأعمال المطاعم يقصد بها أعمال المطاعم بكافة أنواعها العائمة أو  
غير العائمة والتي تقدم الوجبات الغذائية المختلفة وبغض النظر عن  
مكان هذه المطاعم.

وكذلك تلحق الصفة التجارية أعمال المقاهى التي تقدم المشروبات  
بكافة أنواعها للجمهور بمقابل.

(١) Rodière et Houin : Op. Cit., n°. 27.

(٢) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ١٥٦.

ويقصد بعبارة الملاهي العامة المشروعات التي تستهدف تسليية الجمهور بمقابل<sup>(١)</sup>. ومثال ذلك السينما والمسرح والتمثيل والرقص والموسيقى ... الخ.

ومن الجدير بالذكر أن العروض المسرحية التي تقدمها المدارس أو الجامعات في مناسبات مختلفة كالأحتفالات بعيد الخريجين أو انتهاء العام الدراسي بقصد الترفيه عن طلابها والأعضاء العاملين بها لا تعد أعمالاً تجارية. وذلك نظراً لأنه لا تتم ممارستها على سبيل الاحتراف. فضلاً عن أنها لا تنطوى على مضاربة على عمل الغير لتحقيق الربح.

وعلى خلاف ذلك تعد أعمال الفنادق والمطاعم والمقاهي والملاهي العامة أعمالاً تجارية لأنها تنطوى على مضاربة على أعمال العاملين لديها بقصد تحقيق الربح.

وكذلك تلحق الصفة التجارية أعمال دور العرض السينمائي والمسرحي حيث يضارب أصحابها على عمل المؤلفين والممثلين بقصد تحقيق الربح والذي يتمثل في الفرق بين شراء حق المؤلف وأجور الممثلين وسعر التذاكر التي يشتريها الجمهور<sup>(٢)</sup>.

(١) د. محسن شفيق: المرجع السابق، ص ٨٧.

(٢) د. سامي عبد الباقي: المرجع السابق، ص ١٧٤.

بل إن معظم ما يقدمه أصحاب دور العرض السينمائي والمسرحي ينطوي على شراء أو استئجار المنقول المادي أو المعنوي وهو الفيلم أو المسرحية.

أما بالنسبة للعقود التي يبرمها المؤلفين والممثلين مع أصحاب دور العرض السينمائي والمسرحي فهي تعد مدنية بالنسبة لهم لأن المؤلف أو الممثل إنما يتعاقد ليقدم إنتاجه الذهني وملكاته وقدراته الفنية أو الأدبية.

#### ع - توزيع المياه أو الغاز أو الكهرباء وغيرها من مصادر الطاقة :

يعد توزيع المياه أو الغاز أو الكهرباء وغيرها من مصادر الطاقة متى تمت مزاولتها على وجه الاحتراف. وذلك بغض النظر عن صفة القائم بالتوزيع فقد يكون شخصاً طبيعياً أو شخصاً اعتبارياً كالدولة أو أحد أشخاصها الاعتبارية العامة، وبغض النظر عن القانون الذي يخضع له فقد يكون خاضعاً لأحكام القانون العام أو لأحكام القانون الخاص<sup>(١)</sup>.

بيد أنه إذا قامت الدولة أو أحد أشخاصها الاعتبارية العامة بهذه الأعمال، فإنها لا تكتسب صفة التاجر وذلك إعمالاً لنص المادة ٢٠ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ والتي تنص على أنه: «لا تثبت صفة التاجر للدولة وغيرها من أشخاص القانون العام. ومع ذلك تسرى أحكام هذا القانون على الأعمال التجارية التي تزاولها إلا ما يستثنى بنص خاص».

(١) د. سامي عبد الباقي: المرجع السابق، ص ١٧٦.

## المبحث الثالث

### الأعمال التجارية بالتبعية

تناولنا فى المبحثين السابقين الأعمال التجارية المنفردة والأعمال التجارية التى لا تعد كذلك إلا إذا كانت مزاولتها على سبيل الاحتراف. ولما عجز الفقه عن وضع معيار لتمييز الأعمال التجارية ولم يكن فى مقدور المشرع التنبؤ بها أو وضع تعداداً حصرياً لها، فقد ابتكر القضاء نظرية الأعمال التجارية بالتبعية أو كما يسميها البعض الشخصية أو الذاتية<sup>(١)</sup>.

#### مضمون نظرية الأعمال التجارية بالتبعية:

الأعمال التجارية بالتبعية هى أعمال مدنية - بحسب الأصل - ولكن قام بها تاجر بمناسبة أعماله التجارية. وهى تستمد صفتها التجارية من صفة القائم بها.

وعلى ذلك ففكرة التبعية تفترض وجود عمليتين أحدهما أصلى والآخر فرعى وتطبيقاً لقاعدة أن الفرع يتبع الأصل فى الحكم فإن العمل الفرعى يتجرد من صفته القانونية ويكتسب الصفة القانونية التى يتمتع بها العمل الأصلى. ومثال ذلك قيام تاجر بشراء سيارة لنقل بضائعه، أو شراء أجهزة كمبيوتر للاستعانة بها فى مباشرة عمله التجارى ... الخ.

(١) د. محسن شفيق: المرجع السابق، ص ٩٢.



فهذه الأعمال قد يقوم بها تاجر أو غير تاجر على حد سواء. فإذا قام بها غير التاجر فإنها تظل أعمالاً مدنية وتخضع لأحكام القانون المدني، أما إذا قام بها التاجر لحاجة تجارته فإنها تفقد صفتها المدنية وتكتسب الصفة التجارية تبعاً لحرفة القائم بها وتخضع بالتالى لأحكام القانون التجارى<sup>(١)</sup>.

وتجدر نظرية الأعمال التجارية بالتبعية تبريرها فى ضرورة توحيد النظام الواجب التطبيق على الأعمال التى يقوم بها التاجر وترتبط بنشاطه التجارى. وحتى تمتد الحماية والضمانات المقررة للغير فى تعاملهم مع التجار إلى هذه الأعمال<sup>(٢)</sup>.

#### أساس نظرية الأعمال التجارية بالتبعية:

حرص المشرع فى قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على تكريس نظرية الأعمال التجارية بالتبعية فنصت المادة ٨ من القانون على أنه: «١ - الأعمال التى يقوم بها التاجر لشئون تتعلق بتجارته تعد أعمالاً تجارية. ٢ - كل عمل يقوم به التاجر متعلقاً بتجارته ما لم يثبت غير ذلك».

ويتبين من هذا النص أن المشرع قد تبنى نظرية الأعمال التجارية الشخصية التى تعتمد على وجود شخص التاجر. وقد أقام المشرع فى

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ١٦٢.

(٢) د. محمود مختار بربرى: المرجع السابق، ص ٩٦.

الفقرة الثانية من المادة المذكورة قرينة مفادها افتراض كل عمل يقوم به التاجر متعلقاً بتجارته، وإن كان يجوز للتاجر إثبات عكس ذلك وأن العمل الذى قام به مدنياً.

وعلى ذلك يشترط لإعمال نظرية الأعمال التجارية بالتبعية الشخصية أن يوجد ارتباط بين ما يقوم به التاجر من أعمال ونشاطه التجارى. فلم يعد ممكناً تطبيق نظرية الأعمال التجارية بالتبعية الموضوعية بحيث يمكن إضفاء صفة التاجر على ما يقع من غير التاجر بمناسبة مباشرته لعمل تجارى. فبمجرد وقوع العمل فى كنف عمل تجارى يباشره غير محترف - أى غير تاجر - لا يكفى لاكتساب الصفة التجارية<sup>(١)</sup>.

### نطاق تطبيق نظرية الأعمال التجارية بالتبعية:

#### ١ - الالتزامات التعاقدية:

تنص المادة ١/٨ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه: «الأعمال التى يقوم بها التاجر لشئون تتعلق بتجارته تعد أعمالاً تجارية».

يتبين من هذا النص أن نظرية الأعمال التجارية بالتبعية تنطبق على كل العقود التى يبرمها التاجر وتتعلق بشئون تجارته.

(١) د. محمود مختار بريرى: المرجع السابق، ص ٩٨.

وعلى ذلك تعد أعمالاً تجارية العقد الذى يبرمه التاجر بشراء سيارة لنقل بضائع، وعقود القروض، وعقود التأمين، وعقود الوكالة ... الخ. وكذلك تعد تجارية عقود الكفالة وعقود العمل والعقود الواردة على العقارات إذا ما ترتب عليها التزامات شخصية لا علاقة لها بملكية العقار أو حيازته أو تقرير حق عينى عليه.

فبالنسبة لعقد الكفالة فهو بحسب الأصل يعد من العقود المدنية وذلك سواء كان أحد طرفيه تاجراً أم غير تاجر وبغض النظر عن طبيعة الدين. فالكفالة تعد مدنية حتى ولو كان الدين المكفول تجارياً. وقد نصت على ذلك صراحة المادة ١/٧٧٩ من القانون المدنى بقولها: «كفالة الدين التجارى تعتبر عملاً مدنياً ولو كان الكفيل تاجراً».

بيد أن المشرع قد خرج على هذا الأصل وأضفى الصفة التجارية على عقد الكفالة فى ثلاث حالات نصت عليه المادة ٤٨ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ بقولها: «لا تعتبر كفالة الدين التجارى عملاً تجارياً إلا إذا نص القانون على ذلك أو كان الكفيل بنكاً أو كانت تاجراً وله مصلحة فى الدين المكفول».

وقد نص القانون على تجارية الكفالة في حالة الضمان الاحتياطي<sup>(١)</sup> وذلك بمقتضى نص المادة ١/٧٧٩ من القانون المدنى. وتكون الكفالة تجارية إذا كان القائم بها بنكاً وذلك استناداً إلى تجارية كل عمليات البنوك متى تمت مزاولتها على سبيل الاحتراف (م/٥ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩). وأخيراً تكون الكفالة تجارية متى كان القائم بها تاجراً وكان له مصلحة في الدين المكفول. ومثال ذلك الكفالة التي يقدمها تاجر لصالح تاجر لوجود مصالح مشتركة بينهما<sup>(٢)</sup>.

وبالنسبة لعقد العمل فقد حدث بشأنه خلاف فقهي. فذهب البعض إلى أنه عملاً مدنياً وذلك استناداً إلى الطبيعة الخاصة لعقد العمل. وذهب البعض الآخر ونميل إلى ترجيحه إلى أن عقد العمل يعد عملاً مدنياً بالنسبة للعامل ويعد عملاً تجارياً بالتبعية بالنسبة للتاجر وذلك استناداً إلى توافر شروط تطبيق هذه النظرية وهي صدور عقد العمل من تاجر وتعلقه بشئون تجارية.

وأخيراً بالنسبة للعقود الواردة على العقارات، فقد جرى الفقه والقضاء على التفرقة بين العقود التي ترد على العقارات ويكون الغرض منها نقل ملكية العقار أو حيازته أو تقرير حق عيني أصلي أو تبعي

(١) الضمان الاحتياطي هو الضمان الذي بموجبه يضمن أحد الأشخاص من غير الموقعين على الكميالة قبول أو وفاء الكميالة أو ضمان أحدهما فقط وذلك لصالح أحد الموقعين على الكميالة. د. سامى عبد الباقي: المرجع السابق، ص ٢٠٧.

(٢) د. سامى عبد الباقي: المرجع السابق، ص ١٠٧.

عليه، فهذه العقود تعد أعمالاً مدنية وتخضع لأحكام القانون المدني. والعقود التي ترد على العقارات يكون الغرض منها إنشاء التزامات شخصية في ذمة التاجر وتكون متعلقة بشئون تجارته، فهذه العقود تعد أعمالاً تجارية تطبيقاً لنظرية التبعية. ومثال ذلك قيام التاجر بإبرام عقد تأمين على العقار الذي يزاول فيه تجارته<sup>(١)</sup>.

## ٢ - الالتزامات غير التعاقدية:

لا يقتصر نطاق تطبيق نظرية الأعمال التجارية بالتبعية على الالتزامات التعاقدية فقط بل تتعداها لتشمل الالتزامات غير التعاقدية. وتضم هذه الأخيرة الالتزامات الناشئة عن العمل غير المشروع (الفعل الضار) والفعل النافع (الإثراء بلا سبب) والفضالة.

ومن أمثلة الأعمال المشروعة (الأفعال الضارة) التي قد يقوم بها التاجر وينشأ عنها التزامه بتعويض الغير عن الأضرار الناشئة عنها، التزام التاجر بتعويض تاجر آخر بسبب تقليد علامة تجارية أو براءة اختراع أو كل ما يتعلق بأعمال المنافسة غير المشروعة. ويعد التزام التاجر بالتعويض في هذه الحالات التزاماً تجارياً لأنه نشأ بمناسبة مباشرته لتجارته. ومن أمثلة الأفعال النافعة (الإثراء بلا سبب). التزام التاجر بتعويض المهندس الذي قام بوضع تصميمات لديكورات محله

(١) د. سامي عبد الباقي: المرجع السابق، ص ٢٠٩.

التجارى. فالتزامه بالتعويض يعد عملاً تجارياً لأنه نشأ بمناسبة مباشرته لتجارته.

وأخيراً بالنسبة للفضالة والتي تعد إحدى تطبيقات قاعدة الإثراء بلا سبب، تعد التزامات التاجر الناشئة عنها التزامات تجارية تطبيقاً لنظرية الأعمال التجارية بالتبعية، كالتزام التاجر برد مصاريف أنفقها على إطفاء حريق شب فى مخازن التاجر.

## المبحث الرابع

### الأعمال المختلطة

يقصد بالأعمال المختلطة، الأعمال التي تعتبر تجارية بالنسبة لأحد أطراف التعاقد ومدنية بالنسبة للطرف الآخر. ومثال ذلك قيام مزارع ببيع المحاصيل التي تنتجها أرضه إلى تاجر غلال بقصد إعادة بيعها، فالعمل يعد مدنياً بالنسبة للمزارع، وتجارياً بالنسبة للتاجر.

والأعمال المختلطة ليست طائفة مستقلة من الأعمال التجارية يمكن أن تضاف إلى الأعمال المنفردة، والمقاولات التجارية، والأعمال التجارية بالتبعية، وإنما هي أحد الأعمال التي تندرج تحت أحد هذه الأنواع، في الحالة التي يكون فيها العمل تجارياً بالنسبة لأحد الأطراف ومدنياً بالنسبة للطرف الآخر.

وقد استقر الرأي في الفقه والقضاء على إخضاع هذه الأعمال للقانونين التجاري والمدني، بحيث يطبق القانون التجاري على من يعتبر العمل تجارياً بالنسبة له ويطبق القانون المدني على من يعتبر العمل مدنياً بالنسبة له وهو ما أكدته المادة ٣ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ والتي نصت على أنه: «إذا كان العقد تجارياً بالنسبة إلى أحد طرفيه، فلا تسرى أحكام القانون التجاري إلا على التزامات هذا الطرف وحده، وتسرى على التزامات الطرف الآخر أحكام القانون المدني ما لم ينص القانون على غير ذلك».

وإن كان يبدو سهولة تطبيق الحل المنصوص عليه فى المادة ٣ السابق ذكرها بالنسبة لمشكلة الاختصاص القضائى والإثبات. فإن الأمر على خلاف ذلك بالنسبة لمشكلة الفائدة والتنفيذ على المال المرهون.

#### ١ - الاختصاص القضائى :

تثور مشكلة الاختصاص القضائى فى الدول التى تأخذ بنظام القضاء المزدوج. أى وجود قضاء مدنى وقضاء تجارى. أما بالنسبة للدول التى تأخذ بنظام القضاء الموحد فإن المشكلة تخف حدثها إلى مدى بعيد<sup>(١)</sup>.

وقد أخذ المشرع المصرى بنظام القضاء الموحد، فالقضاء المدنى هو صاحب الولاية العامة حيث يختص بنظر المنازعات المدنية والتجارية على حد سواء. وذلك باستثناء اختصاص المحكمتين الجزئيتين اللتين تم إنشائهما منذ ١٩٤٠ بالقاهرة والإسكندرية. فاختصاصهما بنظر المنازعات التجارية يتعلق بالنظام العام، بحيث يمكن الدفع أمامها فى حالة ما إذا كان النزاع مدنيا بعدم الاختصاص.

والقاعدة العامة فى الاختصاص هى اللجوء إلى محكمة المدعى عليه. وعلى ذلك فإن المحكمة المختصة بنظر النزاع الناشئ عن العمل المختلط تتحدد بحسب طبيعة العمل بالنسبة للمدعى عليه. فإذا كان العمل بالنسبة للمدعى عليه مدنياً فإنه يجب على المدعى رفع الدعوى أمام

(١) د. محمود مختار بربرى: المرجع السابق، ص ١٠١.



المحكمة المدنية، أما إذا كان العمل بالنسبة للمدعى عليه تجارياً جاز للمدعى رفع الدعوى أمام المحكمة التجارية أو المدنية.

ويرى البعض<sup>(١)</sup> أن الحكمة من الخروج على القاعدة العامة في تحديد الاختصاص تبعاً لصفة المدعى عليه والتي بمقتضاها يجب على المدعى المدني رفع دعواه ضد التاجر أمام المحكمة التجارية هي عدم إجبار غير التاجر على عرض نزاعه على محكمة تجارية لم يعتاد المثول أمامها.

## ٢ - قواعد الإثبات:

تحدد قواعد الإثبات التي يجب الاحتكام إليها بالنظر إلى طبيعة العمل بالنسبة للمدعى عليه. فإذا كان تاجراً أو كان العمل بالنسبة له تجارياً فيجوز للمدعى أن يثبت المنازعة بكافة طرق الإثبات وذلك إعمالاً لمبدأ حرية الإثبات في المنازعات التجارية. أما إذا كان المدعى عليه غير تاجر أو كان العمل بالنسبة له مدنياً فيجب على المدعى أن يثبت المنازعة طبقاً لقواعد الإثبات المدنية. أي يجب الإثبات بالكتابة إذا تجاوزت قيمة النزاع خمسمائة جنيه.

وتحديد قواعد الإثبات الواجبة التطبيق على النزاع لا تتوقف على طبيعة المحكمة المختصة فمن الجائز رفع الدعوى أمام المحاكم المدنية

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ١٧٠. د. محمد فريد العرينى، د. هانى دويدار: المرجع السابق، ص ٦٨.

وإعمال قواعد الإثبات التجارية إذا كان المدعى عليه تاجر، حيث يستطيع المدعى إثبات النزاع بشهادة الشهود والقرائن وكافة طرق الإثبات الأخرى أيًا كانت قيمة النزاع حتى ولو تجاوزت قيمته خمسمائة جنيه. أما المدعى عليه وهو التاجر فيتعين عليه الالتزام بقواعد الإثبات المدنية بحيث يلزم الإثبات بالكتابة إذا تجاوزت قيمة النزاع خمسمائة جنيه.

### ٣ - سعر الفائدة :

طبقاً لنص المادة ٢٢٦ من القانون المدني فإن سعر الفائدة القانونية في المسائل التجارية هو ٥٪ وفي المسائل المدنية ٤٪.

وبالنسبة للأعمال المختلطة فقد ثار خلاف بين الفقه والقضاء حول سعر الفائدة الواجب التطبيق. هل هو سعراً لفائدة التجاري أم سعر الفائدة المدني. ذهبت أحكام القضاء إلى تطبيق سعر الفائدة التجارية<sup>(١)</sup>، بينما يذهب الفقه<sup>(٢)</sup> إلى ضرورة النظر إلى طبيعة الدين بالنسبة للمدين. فإذا كان الدين مدنياً بالنسبة للمدين تعين تطبيق السعر المدني للفائدة، وإذا كان الدين تجارياً بالنسبة للمدين تعين تطبيق السعر التجاري للفائدة.

(١) نقض مدني ٥ مارس ١٩٦٨، مجموعة أحكام محكمة النقض، ص ٤٩١.

(٢) د. محمود مختار بريري: المرجع السابق، ص ١٠٣. د. محمد فريد العريني، د. هاني

دويدار: المرجع السابق، ص ٩٥.

#### ٤ - التنفيذ على المال المرهون:

تخضع إجراءات التنفيذ على المال المرهون للقواعد العامة الواردة بقانون المرافعات. أما إذا كان الرهن تجارياً فإنه يخضع للأحكام الواردة في الفصل الثالث من الباب الثاني من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩. ويكون الرهن تجارياً إذا تقرر على منقول ضماناً لدين يعتبر تجارياً بالنسبة للمدين (م/١١٩ من القانون المذكور).

ولما كانت إجراءات التنفيذ على المال المرهون تختلف بحسب ما إذا كان الرهن تجارياً أو مدنياً. فإن التساؤل الذي يثور أيهما يتعين تطبيقه في حالة الأعمال المختلطة؟ هل يجب تطبيق إجراءات تنفيذ الرهن التجارى بالنسبة للطرف الذى يعد الرهن بالنسبة إليه تجارياً، وتطبيق إجراءات تنفيذ الرهن المدنى بالنسبة للطرف الذى يعد الرهن بالنسبة إليه مدنياً؟

تبنى المشرع فى المادة ١١٩ من قانون التجارة معياراً مؤداه ضرورة النظر إلى صفة الدين المضمون بالرهن بالنسبة للمدين. فإذا كان الدين المضمون بالرهن مدنياً بالنسبة للمدين تعين تطبيق إجراءات تنفيذ الرهن المدنى، أما إذا كان الدين المضمون بالرهن تجارياً بالنسبة للمدين تعين تطبيق إجراءات تنفيذ الرهن التجارى.

## الباب الثانى

### شركات الأشخاص

تتميز شركات الأشخاص بأنها تقوم على الاعتبار الشخصى والثقة المتبادلة بين الشركاء. نظراً لأن عدد الشركاء فيها يكون محدود وتقوم بينهم صلة قرابة أو علاقات وصدافة. وتشمل شركات الأشخاص ثلاثة أنواع وهى:

١ - شركة التضامن.

٢ - شركة التوصية البسيطة.

٣ - شركة المحاصة.

## الفصل الأول

### شركة التضامن

تعتبر شركة التضامن من أقدم أنواع الشركات وأكثرها انتشاراً فى الحياة العملية. وذلك لأن عدد الشركاء قليل، بالإضافة إلى ملاءمتها للمشروعات التجارية الصغيرة والمتوسطة.

وقد عرفت هذه الشركة منذ زمن بعيد عند الرومان. ويرى البعض<sup>(١)</sup> أنها وجدت فى الجمهوريات الإيطالية إبان العصور الوسطى.

---

(١) د. أبو زيد رضوان: المرجع السابق، فقرة ١٥٧.

### تعريف شركة التضامن :

عرفت المادة ٢٠ من قانون التجارة شركة التضامن بأنها: «الشركة التي يعقدها اثنان أو أكثر بقصد الاتجار على وجه الشركة فيما بينهم بعنوان يكون اسماً لها».

ويجمع الفقه على أن هذا التعريف معيب وذلك نظراً لأن قصد الاتجار الذي تضمنه ليس قاصراً على شركة التضامن وإنما هو شرط لازم بالنسبة لجميع أنواع الشركات التجارية<sup>(١)</sup>. فضلاً عن أنه تعريف ناقص حيث لم يشتمل على الحقيقة المميزة لشركة التضامن وهي المسؤولية الشخصية والتضامنية للشركاء المتضامنين.

وقد تدارك المشرع هذا النقص ونص في المادة ٢٢ من ذات القانون على أنه: «الشركاء في شركة التضامن متضامنون لجميع تعهداتها».

وبناء على ما تقدم يمكن تعريف شركة التضامن بأنها عقد يلتزم بمقتضاه شخصان أو أكثر بالاتجار معاً بعنوان مخصوص يشتمل على اسم أحدهم ويسألون عن ديون الشركة مسؤولية شخصية وتضامنية.

(١) د. مصطفى كمال طه: الوجيز في القانون التجاري، ١٩٧٤، ص ٢٢٥.

## المبحث الأول

### تكوين شركة التضامن

يلزم لتكوين شركة التضامن - شأنها في ذلك شأن جميع أنواع الشركات - توافر الأركان الموضوعية العامة والأركان الموضوعية الخاصة، والأركان الشكلية.

#### ١ - الأركان الموضوعية العامة :

يجب أن يتوافر في عقد شركة التضامن الأركان الموضوعية العامة التي يستلزمها المشرع في سائر أنواع العقود والتي تتمثل في الرضا والمحل والسبب والأهلية.

والرضا عبارة عن تلاقى الإيجاب والقبول لأطراف عقد الشركة منذ انعقاده ويشترط في هذا الرضا أن يكون سليماً أى خالياً من العيوب كالغلط والإكراه والتدليس والاستغلال. وأن ينصب هذا الرضا على جميع شروط العقد وهي رأس مال الشركة وغرضها ومدتها ... الخ.

كما يشترط أن يكون محل عقد الشركة مشروعاً أى غير مخالف للنظام العام والآداب وأن يكون الباعث الدافع لتكوين الشركة مشروع أيضاً. فضلاً عن وجوب توافر شرط الأهلية اللازم لاحتراف الشريك الأعمال التجارية.

كما يشترك لتكوين شركة التضامن توافر الأركان الموضوعية الخاصة اللازمة لانعقاد عقد الشركة بصفة عامة وهي تعدد الشركاء وتقديم الحصص ونية المشاركة واقتسام الأرباح والخسائر .

والحد الأدنى لعدد الشركاء فى شركة التضامن هو شريكين على الأقل ويستوى فى ذلك أن يكونوا أشخاص طبيعية أم أشخاص اعتبارية ولم يضع المشرع حداً أقصى لعدد الشركاء فى شركة التضامن.

كما يجب أن يقدم كل شريك حصة مالية سواء كانت نقدية أو عينية أو حصة عمل. والحصة النقدية عبارة عن مبلغ من النقود، أما الحصة العينية فقد تكون منقول (مادى أو معنوى) أو عقار. كما يجوز أن يقدم الشريك حصة عمل والمقصود بالعمل الذى يصلح أن يكون حصة فى الشركة هو العمل الفنى الذى يساهم فى تحقيق غرض الشركة.

وفضلاً عن ذلك يجب أن تتوافر نية المشاركة لدى الشركاء وأن يتفقوا على اقتسام الأرباح والخسائر الناشئة عن الاستغلال التجارى فيما بينهم.

وأخيراً يجب أن يكون عقد شركة التضامن مكتوباً ومشهراً طبقاً للإجراءات التى نص عليها القانون.

ويترتب على تخلف أحد أركان عقد شركة التضامن السابق ذكرها بطلان الشركة بطلاناً مطلقاً أو نسبياً أو خاصاً حسب نوع الركن الذى لم يتوافر فى العقد.

وإذا توافر أحد أسباب الانقضاء العامة أو الخاصة لانقضاء الشركات تنقضى شركة التضامن وتتم تصفيتها وقسمة موجوداتها على النحو السابق تفصيله.

ولما كانت شركة التضامن تخضع لإجراءات شهر خاصة بها والتي تتمثل في الشهر القانوني والشهر في السجل التجارى، فسوف نتناول تفصيل هذه الإجراءات.

#### ١ - الشهر القانونى لعقد شركة التضامن :

تناولت المواد ٤٨، ٤٩، ٥٠، ٥١ من قانون التجارة إجراءات شهر شركة التضامن على النحو التالى.

وطبقاً للمادة ٤٨ يتم تسليم ملخص عقد الشركة إلى قلم كتاب المحكمة الابتدائية التى يوجد فى دائرتها مركز الشركة أو فرع من فروعها ليسجل فى السجل المعد لذلك وهو سجل الشركات وبذلك يتمكن الغير الذى يرغب فى التعامل مع الشركة من الاطلاع على ملخص عقد الشركة أو الحصول على صورة منه<sup>(١)</sup>.

ويلصق ملخص عقد الشركة فى اللوحة المعدة للإعلانات القضائية وذلك خلال ثلاثة شهور.

(١) د. سميحة القليوبى: الشركات التجارية، دار النهضة العربية، الطبعة الثانية، ١٩٨٩، ص



وقد أوجبت المادة ٤٩ من القانون إدراج ملخص عقد الشركة فى إحدى الصحف التى تطبع فى مركز الشركة وتكون معدة لنشر الإعلانات القضائية أو فى صحيفتين تطبعان فى مدينة أخرى.

ويشمل ملخص عقد الشركة أسماء الشركاء المتضامنين وألقابهم وصفاتهم ومساكنهم وعنوان الشركة وأسماء الشركاء المأذون لهم بالإدارة ومن لهم حق التوقيع باسم الشركة وبيان وقت ابتداء الشركة ووقت انتهائها (م / ٥٠ من القانون).

وتعتبر هذه البيانات هى الحد الأدنى الواجب توافره فى ملخص عقد الشركة حيث يجوز للشركاء إضافة بيانات أخرى مثل رأس مال الشركة، وحصّة كل شريك فى رأس المال .... الخ.

ويتعين شهر التعديلات التى تطرأ على البيانات التى تم شهرها وذلك حتى يعبر سجل الشركات - وهو السجل المعد لقيّد ونشر ملخص عقد شركة التضامن عن حقيقة وواقع الشركة.

ويترتب على تخلف أحد البيانات الواجب شهرها والواردة بالمادة ٥٠ من القانون بطلان عقد الشركة. وهو ما قرّره المادة ٥١ من القانون والتى نصت على أنه: «يجب استيفاء هذه الإجراءات فى مدة خمسة عشر يوماً من تاريخ وضع الإمضاء على المشاركة وإلا كانت الشركة لاغية».

وتجدر الإشارة إلى أن هذا البطلان من نوع خاص سواء بالنسبة لمن له الحق في طلب البطلان أم بالنسبة للآثار المترتبة عليه.

وقبل أن نعرض لهذين الأمرين نحاول تحديد نطاق البطلان الخاص ومدى إمكانية تصحيحه.

بالنسبة لنطاق البطلان الخاص، يرى البعض<sup>(١)</sup> أن تخلف شهر أحد البيانات التي أوجب القانون شهرها لا يترتب عليه بطلان عقد الشركة على أساس أن هذه البيانات تعد الحد الأدنى الذي تطلبه القانون حتى يسهل للغير الوقوف على حقيقة الشركة وهو يتعامل معها. بينما يرى الرأي الراجح<sup>(٢)</sup> أن إغفال شهر أحد البيانات التي أوجب القانون شهرها لا يترتب عليه بطلان عقد الشركة وإنما يقتصر أثره على عدم جواز الاحتجاج بهذا البيان على الغير.

أما عن مدى جواز تصحيح البطلان الخاص، فإنه طبقاً للمادة ٥٢ من قانون التجارة يجوز تصحيح البطلان إذا تم شهر ملخص عقد الشركة قبل طلب الحكم بالبطلان.

#### من له الحق في طلب البطلان الخاص :

تنص المادة ٥٣ من قانون التجارة على أنه: «لا يجوز للشركاء أن يحتجوا بهذا البطلان على غيرهم وإنما لهم الاحتجاج به على بعضهم بعضاً».

(١) د. أكثم الخولي: المرجع السابق، ص ٤٨٢.

(٢) د. محسن شفيق: المرجع السابق، ص ١٩٠.

ويبين من هذا النص أن للشركاء الحق في التمسك ببطلان عقد الشركة المترتب على إغفال شهر أحد البيانات التي أوجب المشرع شهرها والتي نصت عليها المادة ٥٠ من القانون المذكور وذلك في مواجهة بعضهم البعض.

والحكمة التي توخاها المشرع من ذلك هي عدم إفادة الشركاء من تقصيرهم المتمثل في عدم اتمام إجراءات الشهر التي تطلبها المشرع. أما بالنسبة للغير فيجوز له أن يتمسك في مواجهة الشركاء ببطلان الشركة أو أن يدع ذلك حسبما تقتضيه مصلحته.

ويقصد بالغير دائنو الشركة ومدينها. أما الدائن الشخصي للشريك فطبقاً للرأى الراجح<sup>(١)</sup> فهو من الغير ويحق له التمسك ببطلان الشركة إن كانت له مصلحة في ذلك وإلا أعرض عن التمسك بهذا البطلان.

#### الآثار المترتبة على البطلان الخاص :

تنص المادة ٥٤ من قانون التجارة «إذا حكم بالبطلان يتبع في تسوية حقوق الشركاء في الأعمال التي حصلت قبل طلبه نص المشاركة التي حكم ببطلانها».

ويبين من هذا النص أنه يترتب على الحكم ببطلان الشركة لعدم شهر أحد البيانات التي استلزم المشرع شهرها (م/ ٥٠ من القانون) أن الشركة تعتبر قائمة طوال الفترة السابقة على الحكم ببطلانها ولكنها

(١) د. على البارودي: دروس في القانون التجاري، الجزء الأول، ١٩٦٨، ص ٢٠٢.

شركة فعليه تستمد وجودها من العقد وتتمتع بالشخصية الاعتبارية<sup>(١)</sup>.  
ويتعين الاستناد إلى أحكام العقد الأصلي في تنظيم علاقة الشركاء  
بعضهم ببعض<sup>(٢)</sup>. ويقتصر أثر البطلان على المستقبل فقط.

وقد سكتت المادة ٥٤ من القانون عن بيان أثر البطلان لعدم الشهر  
بالنسبة للغير. وعلى ذلك يتعين تطبيق القواعد العامة في البطلان والتي  
تقضى بأنه إذا طلب الغير الحكم ببطلان عقد الشركة لعدم الشهر يترتب  
على الحكم بالبطلان أن الشركة تعتبر كأن لم تكن سواء في الماضي أو  
المستقبل.

## ٢ - الشهر فى السجل التجارى :

يلزم قانون السجل التجارى رقم ٤٣ لسنة ١٩٨٦ مديرى الشركات  
التجارية أن يقوموا بقيدھا فى السجل التجارى خلال شهر من إنشاء  
الشركة (م/٢ من القانون). ويترتب على تخلف هذا الشهر توقيع الجزاء  
الجنائى المنصوص عليه فى المادتين ١٨، ١٩ من ذات القانون، دون أن  
يكون له أثر على صحة الشركة.

وطبقاً للمادة ١٥ من اللائحة التنفيذية لقانون السجل التجارى رقم  
٤٣ لسنة ١٩٧٦ يجب أن يشتمل طلب القيد نوع الشركة وعنوانها أو  
اسمها وغرضها وعنوان مركزها العام وعناوين الفروع والوكالات سواء

(١) نقض مدنى ٩ نوفمبر ١٩٦٥، مجموعة أحكام النقض، السنة ١٦، ص ٩٨٦.

(٢) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ١٨٠.

أكانت بمصر أو بالخارج ومقدار رأس المال والمبالغ المؤداة منه والمبالغ التي تعهد الشركاء بأدائها وقيمة الحصص العينية إن وجدت وتاريخ ابتداء الشركة وتاريخ انتهائها وأسماء الشركاء المسؤولين بالتضامن وأسماء المديرين.

كما يجب طلب التأشير على أى تعديل يطرأ على هذه البيانات.

## المبحث الثانى

### خصائص شركة التضامن

نظراً لقيام شركة التضامن باعتبارها النموذج الأمثل لشركات الأشخاص. على الاعتبار الشخصى فقد تميزت بالخصائص الآتية:

١ - عدم جواز تداول حصة الشريك.

٢ - عنوان الشركة.

٣ - اكتساب الشريك وصف التاجر.

٤ - المسئولية الشخصية والتضامنية للشركاء.

١ - عدم جواز تداول حصة الشريك:

لما كانت شركة التضامن تقوم على الاعتبار الشخصى بين جميع شركائها فقد لعبت شخصية الشريك دوراً أساسياً فى تكوين هذه الشركة واستمرار حياتها. فالشركة لا تتكون إلا بين أشخاص يعرف كل منهم

الأخر وتحيا الشركة وتمارس نشاطها بناء على الثقة المتبادلة بين الشركاء.

وحفاظاً على هذا الاعتبار الشخصي وتدعيماً للثقة المتبادلة بين الشركاء فقد حظر المشرع على الشريك التنازل عن حصته للغير سواء بمقابل أو بدون مقابل متفادياً بذلك دخول شخص أجنبي لا يعرفه الشركاء الباقين ولا يولونه نفس الثقة التي منحوها من قبل لشريك المتنازل.

وإذا كان التنازل عن الحصة محظوراً على الشريك حالة حياته، فإن انتقالها إلى ورثته، حال وفاته غير جائز أيضاً<sup>(١)</sup>.

بيد أن قاعدة حظر تنازل الشريك عن حصته للغير لا تتعلق بالنظام العام. ومن ثم يجوز أن يتفق الشركاء في عقد الشركة على جواز التنازل عن الحصة للغير بشروط وقيود معينة تستهدف الحفاظ على الاعتبار الشخصي الذي تقوم عليه الشركة. وتدعم الثقة المتبادلة بينهم.

ومن أمثلة تلك الشروط التي يمكن أن يتضمنها العقد التأسيسي للشركة. اشتراط الحصول على موافقة الشركاء أو أغلبيتهم على التنازل إليه. أو اشتراط عرض الحصة على باقى الشركاء لشرائها ... الخ. كما يجوز الاتفاق في حالة وفاة الشريك، على جواز انتقال حصة الشريك المتوفى إلى ورثته.

(١) د. محمد فريد العريبي: المرجع السابق، ص ١٠١.

وإذا سكت عقد الشركة عن وضع شروط وقيود على نقل ملكية الحصة للغير أو أغفل تنظيم ذلك. فالقاعدة أنه لا يجوز للشريك التنازل عن حصته إلا بعد موافقة جميع الشركاء حيث يعد ذلك بمثابة تعديل لعقد الشركة يلزم لحصوله موافقة الشركاء جميعهم<sup>(١)</sup>.

ويثور التساؤل في هذا الصدد عن حكم تنازل الشريك عن حصته للغير دون اتباع القيود والشروط المنصوص عليها في عقد الشركة أو رغم معارضة بقية الشركاء. ويسمى هذا التنازل باتفاق الرديف.

ويكون هذا الاتفاق صحيحاً ومنتجاً لآثاره في العلاقة بين الشريك المتنازل والرديف الغير المتنازل إليه. ولكنه لا ينتج أى أثر في مواجهة الشركة وبقية الشركاء. ويظل هذا الرديف أجنبياً عن الشركة<sup>(٢)</sup>، ولا تقوم أية علاقة مباشرة بينه وبين الشركة فلا يستطيع مطالبتها مثلاً بأرباح الحصة أو الاطلاع على دفاتر الشركة ... الخ.

وعلى الرغم من ذلك تقوم علاقة غير مباشرة بين الغير المتنازل إليه "الرديف" والشركة. فيستطيع كل منهما أن يستعمل في مواجهة الآخر الدعوى غير المباشرة. وعلى ذلك يستطيع الرديف مطالبة الشركة بأرباح الحصة. حيث لا يحتج به في مواجهة الشركة أو الشركاء. وكذلك

(١) د. محمد فريد العرينى: المرجع السابق، ص ١٠١.

(٢) نقض مدنى ٢٢ فبراير ١٩٨٢ فى الطعن رقم ١١٨ لسنة ٥١ ق (غير منشور). مشار إليه فى مؤلف د. سمير الشرقاوى: المرجع السابق، ص ٧٢ هامش ٢.

تستطيع الشركة مطالبة الغير "الرديف" بباقي الحصة المستحقة لها فى ذمة الشريك المتنازل.

بيد أنه إذا كان لا يجوز للشريك التنازل عن حصته للغير بدون قيد ولا شرط، فإنه يجوز له أن يرهنها وذلك طبقاً للقواعد العامة المقررة فى رهن الحقوق. حيث يجوز للدائن المرتهن الحجز على الحصة وبيعها بيعاً جبرياً. ولا يترتب على ذلك البيع أن يصبح الراسى عليه المزداد شريكاً فى الشركة إلا بموافقة جميع الشركاء باستثناء الشريك المحجوز عليه. وإذا رفضت الشركة الراسى عليه المزداد كشريك فإنه يعد رديفاً للشريك المحجوز عليه ويظل هذا الأخير شريكاً فى الشركة<sup>(١)</sup>.

## ٢ - المسؤولية الشخصية والتضامنية للشركاء :

تنص المادة ٢٢ من قانون التجارة على أنه: «الشركاء فى شركة التضامن متضامنون لجميع تعهداتها ولو لم يحصل وضع الإمضاء عليها إلا من أحدهم إنما يشترط أن يكون هذا الإمضاء بعنوان الشركة». ويتبين من هذا النص أن الشركاء فى شركة التضامن مسئولون مسؤولية شخصية وتضامنية عن ديون الشركة.

ومؤدى المسؤولية الشخصية للشريك المتضامن أنه يسأل عن ديون الشركة فى أمواله الخاصة كما لو كانت ديونه الخاصة. بمعنى أن

(١) د. محمود سمير الشرقاوى: المرجع السابق، ص ٧٣.



الشريك المتضامن لا تقتصر مسؤوليته عن ديون الشركة على الحصة المقدمة منه بل تتعداها لتشمل أمواله الخاصة.

وتستفاد المسؤولية الشخصية للشركاء من نص المادة ٢٢ السابق ذكرها والتي ألزمت الشركاء بالتوقيع على تعهدات الشركة بالعنوان الذي يتضمن أسماء الشركاء. إذ يعتبر كل منهم موقعاً عليها بنفسه حتى ولو تم التوقيع من أحدهم فقط. حيث يعتبر كل شريك قد تعهد بالتزامات الشركية وتحمل في ذمته المالية بديون الشركة<sup>(١)</sup>.

ويبرر البعض<sup>(٢)</sup> المسؤولية الشخصية للشريك المتضامن بأن شركة التضامن «تتركب من عدد من التجار يعملون معاً فلا يمكن أن ينشأ من ذلك شخص معنوى تقوم حواجز معينة بين ذمته و ذمم الشركاء».

أما بالنسبة للمسئولية التضامنية للشريك المتضامن فهي تعنى أن دائن الشركة يستطيع الرجوع على الشركاء جميعهم أو أحدهم يطالبهم بقيمة الدين كله الثابت في ذمة الشركة دون أن يحق لهم الدفع بالرجوع على الشركة ذاتها أو على الشركاء الآخرين وهو ما يسمى بالدفع بالتجريد أو تقسيم الدين بينه وبين بقية الشركاء وهو ما يسمى بالدفع بالتقسيم.

(١) د. محسن شفيق: الموجز في القانون التجارى، ١٩٦٨، ص ١٩٨.

(٢) د. أكثم الخولى: قانون التجارة اللبناني، الجزء الثانى، ص ١١٦.

وهذا ما نصت عليه المادة ٢٢ السابق ذكرها بقولها: «الشركاء فى شركة التضامن متضامنون لجميع تعهداتها».

بيد أنه يشترط لرجوع دائن الشركة على الشريك ليستوفى حقه لديها توافر شرطين:

١ - أن يطالب الدائن الشركة بحقه لديها، وذلك بإعذارها بالوفاء.

٢ - أن يحصل على حكم قضائى بالدين ضد الشركة.

ومتى وفى أحد الشركاء بالدين كله يجوز له الرجوع على الشركة بما وفاه، كما يجوز له الرجوع على باقى الشركاء كل بقدر حصته فى الدين (م/٢٩٧ من القانون المدنى).

ويثور التساؤل فى هذا الصدد عن مدى مسئولية الشريك المنسحب من الشركة أو المنضم إليها عن ديون الشركة. وكذلك مدى مسئولية الشريك المتنازل عن حصته للغير والمتنازل إليه عن ديون الشركة؟

بالنسبة للشريك المنسحب يظل مسئول مسئولية شخصية وتضامنية عن ديون الشركة وتعهداتها التى تمت فى الفترة السابقة على خروجه من الشركة. ولا يسأل عن ديون الشركة اللاحقة على انسحابه بشرط أن يتم شهر هذا الانسحاب وأن يتم حذف اسم الشريك الذى انسحب من الشركة من عنوان الشركة إذا كان اسمه وارداً بهذا العنوان<sup>(١)</sup>.

(١) Cass. Com, 10 Fèv. 1970, Dalloz, 1960, P. 441.

أما بالنسبة للشريك المنضم إلى الشركة يسأل مسؤولية شخصية وتضامنية عن ديون الشركة السابقة واللاحقة<sup>(١)</sup>. وذلك على أساس أنه قد قبل الدخول في الشركة بما لها من حقوق وما عليها من ديون، فضلاً عن أن المسؤولية التضامنية عن ديون الشركة هي حكم ملازم لصفة الشريك ويستوى في ذلك أن يكون الشريك مؤسساً للشركة أو منضمّاً إليها وذلك لعموم نص المادة ٢٢ السابق ذكرها<sup>(٢)</sup>.

بيد أنه يجوز للشريك الجديد أن يتفق مع الشركاء على إعفائه من المسؤولية عن الديون السابقة على انضمامه إلى الشركة. ويحتج بهذا الشرط على الغير بشرط أن يتم شهره بالطرق المحددة قانوناً ولا يجوز للغير أن يتضرر من هذا الشرط ذلك أن تعامله مع الشركة لم يكن يعتمد على وجود هذا الشريك<sup>(٣)</sup>.

وأخيراً بالنسبة للشريك المتنازل عن حصته للغير لا يسأل عن ديون الشركة اللاحقة لهذا التنازل بشرط أن يتم شهر هذا التنازل بالطرق القانونية<sup>(٤)</sup>.

(١) د. على بونس: الوجيز في القانون التجاري، ١٩٦٧، ص ٤٨٥.

(٢) د. أبو زيد رضوان: المرجع السابق، رقم ١٨٦.

(٣) د. أكثم الخولى: المرجع السابق، ص ٤٨٨.

(٤) Cass. Com, 3 Mars 1975, Rev. Soc, 1975, note Randoux.

وبالنسبة لديون الشركة السابقة على التنازل، يذهب الرأى الراجح إلى مسؤولية الشريك المتنازل عنها. بينما يسأل الشريك المتنازل إليه عن الديون اللاحقة.

### ٣ - عنوان الشركة :

تنص المادة ٢١ من قانون التجارة على أنه: «اسم واحد من الشركاء أو أكثر يكون عنواناً للشركة».

ويتبين من هذا النص أن عنوان شركة التضامن يتكون من أسماء جميع الشركاء أو اسم شريك واحد فقط وعبارة "وشركاه" إذا كان عدد الشركاء كبير .

وعنوان شركة التضامن هو الاسم التجارى لها (م/٥ من قانون الأسماء التجارية). وهو الذى يمكن الغير من التعرف على شخصية الشركاء فى الشركة الذين يسألون مسؤولية شخصية وتضامنية ومن ثم يستطيع تحديد حجم تعاملاته مع هذه الشركة.

ويتعين أن يضم عنوان شركة التضامن أسماء الشركاء المتضامنين فقط فلا يجوز إضافة اسم شخص غير شريك إلى عنوان الشركة، وذلك حتى لا يتوهم الغير أن هذا الشخص شريك فى الشركة ويمنح ائتمانه للشركة على هذا الأساس.

فإذا تضمن عنوان الشركة اسم شخص غير شريك بعلمه أو علم بدخول اسمه ولم يعترض يسأل عن ديون الشركة مسئولية شخصية وتضامنية.

ويجب أن يطابق عنوان شركة التضامن الحقيقة. فإذا توفى أحد الشركاء أو انسحب من الشركة يجب رفع اسمه من العنوان. ومع ذلك يمكن في حالة وفاة الشريك - إذا كان العقد التأسيسي للشركة يجيز استمرارها - الإبقاء على اسمه في عنوان الشركة بشرط إضافة عبارة "خلفاء فلان"<sup>(١)</sup>.

ويتم التوقيع على تعهدات الشركة بعنوانها وذلك حتى تتصرف آثار التصرف مباشرة إلى ذمة الشركة.

#### ٤ - اكتساب الشريك وصف التاجر :

يكتسب الشريك المتضامن صفة التاجر بمجرد دخوله في الشركة ولو لم تكن له هذه الصفة من قبل<sup>(٢)</sup>. فإذا مارست الشركة أعمالاً تجارية على سبيل الاحتراف، فإن الشريك يسأل عن كل عمل تجارى تقوم به الشركة مسئولية شخصية وتضامنية ومسئوليته هذه تجعله فى مركز ينتشابه مع مركز من يقوم بهذا العمل التجارى.

(١) د. كمال محمد أبو سريع: الشركات التجارية، الجزء الأول، شركات الأشخاص، ١٩٩٤، ص ٢٠١.

(٢) نقض ١٠ أكتوبر سنة ١٩٨٠، السنة ٣١، المجموعة الأولى، ص ٧٦٥.

وفضلاً عن ذلك فإن التوقيع على تعهدات الشركة يتم بعنوانها وهذا الأخير يتضمن أسماء الشركاء فيها. فيعتبر التوقيع بعنوان الشركة بمثابة توقيع صادر من كل شريك على حدة ومتى وقع الشريك باسمه فإنه يلزم شخصياً بالتصرف ويكون قد باشر الأعمال التجارية بنفسه على سبيل الاحتراف مثل الشركة فيكتسب صفة التاجر مثلها<sup>(١)</sup>.

ويترتب على ما تقدم أنه يتعين توافر الأهلية التجارية في الشريك المتضامن، أى أنه يكون بالغ من العمر إحدى وعشرين عاماً ولم يصبه عارضاً أو مانعاً من موانع الأهلية، أو بالغاً من العمر ثمانى عشرة سنة بشرط الحصول على إذن من المحكمة الابتدائية. كما لا يجوز للمحظور عليهم ممارسة التجارة أن يكونوا شركاء متضامين في شركة التضامن، ومع ذلك لا يؤدي مخالفة الحظر إلى عدم اكتساب صفة التاجر<sup>(٢)</sup>.

ونتيجة لاكتساب الشريك المتضامن صفة التاجر، فإنه يترتب على إفلاس شركة التضامن شهر إفلاس الشركاء فيها. وذلك لأن الذمة المالية لكل شريك تعتبر ضامنة لديون الشركة، وتوقف هذه الأخيرة عن دفعه ديونها يعتبر توقف تلقائى من جانب جميع الشركاء<sup>(٣)</sup>.

(١) د. كمال محمد أبو سريع: المرجع السابق، ص ٢٠٧.

(٢) د. محمود سمير الشرقاوى: المرجع السابق، ص ٧٥.

(٣) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ٢٠٠.

وعلى خلاف ذلك لا يترتب على شهر إفلاس الشريك المتضامن لدين شخصى عليه شهر إفلاس الشركة وذلك لأن الذمة المالية للشركة ليست ضامنة لديون الشريك الشخصية.

وكذلك يترتب على اكتساب الشريك المتضامن صفة التاجر التزامه بالالتزامات التى يفرضها القانون على التجار. فيتعين عليه شهر النظام المالى لزواجه وإمساك الدفاتر التجارية، ولكن لا يلتزم بالقيود فى السجل التجارى اكتفاء بقيد الشركة إذ تتضمن البيانات المتعلقة بها أسماء الشركاء فيها.

### المبحث الثالث

#### إدارة شركة التضامن

لم يتضمن قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ نصاً خاصاً بإدارة شركة التضامن، بينما نص القانون المدنى على أحكاماً عامة تتعلق بإدارة الشركة وذلك فى المواد من ٥١٦ - ٥٢٠.

ويتولى عقد الشركة فى غالب الأحيان تحديد قواعد إدارتها. فإن أغفل ذلك يجب الرجوع إلى الأحكام الواردة بالقانون المدنى.

والأصل أن يقوم جميع الشركاء بإدارة الشركة، فلكل منهم مصلحة فى إدارة المشروع على أكمل وجه لتحقيق الغرض المشترك<sup>(١)</sup>.

(١) د. محمود سمير الشرقاوى: المرجع السابق، ص ٨٥.

بيد أن العمل قد جرى على اتفاق الشركاء على اختيار شريك من بينهم أو شخص من الغير يتولى إدارة الشركة.

ويحدد عقد الشركة كيفية تعيين المدير وكيفية عزله وأجره وسلطاته وحدودها وأخيراً المسؤولية الناشئة عن أعماله.

### تعيين المدير :

يتولى إدارة شركة التضامن مدير قد يكون أحد الشركاء أو شخص غير شريك وسواء كان المدير شريك أو غير شريك فقد يتم تعيينه فى عقد الشركة التأسيسى أو فى تعديل لاحق له ويسمى فى هذه الحالة بالمدير الاتفاقى<sup>(١)</sup>. وقد يتم تعيينه بعقد مستقل عن عقد الشركة التأسيسى ويسمى بالمدير غير الاتفاقى.

ويلزم لتعيين المدير الاتفاقى سواء فى العقد التأسيسى للشركة أو فى تعديل لاحق له إجماع الشركاء. بينما يكفى لتعيين المدير غير الاتفاقى موافقة أغلبية الشركاء المنصوص عليها فى عقد الشركة التأسيسى<sup>(٢)</sup>.

(١) المدير الاتفاقى غير الشريك لا يسأل عن ديون الشركة ولا يكتسب صفة التاجر ولا يترتب على شهر إفلاس الشركة شهر إفلاسه. نقض مدنى ١٠ مارس ١٩٨٠، السنة ٤٦ قضائية، ص ٧٦٥.

(٢) Escara (E.) et Rault (J.): Traité théorique et pratique de droit commercial "Les sociétés" tome I, n° 226.



وإذا أغفل العقد التأسيسي للشركة تعيين مدير لها ولم يتفق الشركاء على تعيينه في عقد مستقل، فإن لكل شريك الحق في مباشرة أعمال إدارة الشركة ويعتبر مفوضاً من الشركاء الآخرين. على أن يكون لكل شريك حق الاعتراض على أي عمل يقوم به قبل تمامه، ويجوز لأغلبية الشركاء إما الموافقة على هذا الاعتراض أو رفضه وإقرار العمل (م/٥٢٠ من القانون المدني)<sup>(١)</sup>.

#### أجر المدير :

مدير شركة التضامن سواء كان مديراً اتفاقياً أي تم تعيينه في العقد التأسيسي للشركة أو في تعديل لاحق له أو كان مدير غير اتفاقى أي تم تعيينه بعقد مستقل عن عقد الشركة، وسواء كان شريك أم غير شريك فهو يستحق أجر مقابل قيامه بأعمال إدارة الشركة.

ويتم الاتفاق - في غالب الأحيان - على أجر المدير في عقد تعيينه. وإذا أغفل العقد التأسيسي للشركة تحديد أجر المدير، فإن القاضى هو الذى يحدد الأجر حسب طبيعة العمل وما يقضى به العرف.

ومدير الشركة له الحق فى الأجر سواء كان شريكاً أم غير شريكاً. ومع ذلك إذا كان مدير الشركة شريكاً متضامناً وكانت حصته فى الشركة عبارة عن حصة نقدية أو عينية فإنه يحصل على نصيب فى الربح عن الحصة المقدمة منه فضلاً عن حقه فى الأجر مقابل قيامه بأعمال إدارة

(١) نقض مدنى ٨ ديسمبر ١٩٨١ مجموعة أحكام النقض، السنة ٢٢، ص ١١٥.

الشركة، أما إذا كانت الحصة المقدمة منه حصة عمل فإن نصيبه فى الربح هو الأجر مقابل الإدارة وتمثيل الشركة فى مواجهة الغير<sup>(١)</sup>. ومع ذلك يجوز الاتفاق على منحه أجر ثابت مقابل القيام بأعمال إدارة الشركة، فضلاً عن حصوله على نصيب فى الربح مقابل حصته بالعمل.

**عزل أو اعتزال المدير :**

تتوقف كيفية عزل المدير على الطريقة التى تم تعيينه بها.

ومدير شركة التضامن يكون مدير اتفاقى شريك، أو مدير اتفاقى غير شريك وقد يكون مدير غير اتفاقى شريك أو مدير غير اتفاقى غير شريك. كما أن عزل مدير الشركة قد يؤثر على إمكانية استمرارها.

#### ١ - عزل أو اعتزال المدير الشريك الاتفاقى :

المدير الشريك الاتفاقى هو الذى يتم تعيينه فى العقد التأسيسى للشركة أو فى تعديل لاحق له ويكون فى نفس الوقت شريك فى الشركة. ويرى رأى الراجح فى الفقه<sup>(٢)</sup> أن المدير الشريك الاتفاقى هو بمثابة عضو فى جسم الشخص المعنوى (الشركة) وجزء من كيانه ولذلك لا يعتبر وكيلاً عنها أو عن الشركاء.

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ٢١٤ وما بعدها.

(٢) د. أبو زيد رضوان: المرجع السابق، فقرة ١٠١؛ د. محسن شفيق: الوسيط فى القانون التجارى المصرى، الجزء الأول، ١٩٥٧، فقرة ٣١٦.

ويترتب على ذلك عدم جواز عزل المدير الشريك الاتفاقي إلا بموافقة جميع الشركاء بمن فيهم الشريك المدير. وعلة ذلك أن تعيين المدير بعقد الشركة يعد جزء من العقد. وكقاعدة عامة لا يجوز تعديل العقد إلا بإجماع الشركاء، ويعد عزل المدير الشريك الاتفاقي تعديل للعقد لا يتم إلا بإجماع الشركاء.

بيد أن هذه القاعدة لا تتعلق بالنظام العام، ومن ثم يجوز الاتفاق في العقد التأسيسي للشركة على جواز عزل المدير الشريك الاتفاقي بأغلبية معينة<sup>(١)</sup>.

وإذا لم يتوافر إجماع الشركاء على عزل المدير، أو رفض المدير الشريك الاتفاقي النزول على رغبة الشركاء الذين يرغبون في عزله، فإنه يجوز لكل شريك أن يطلب عزله من المحكمة إذا كان هناك مسوغ يبرر هذا العزل<sup>(٢)</sup>. وذلك بالتطبيق لنص المادة ٥١٦ من القانون المدني والتي نصت على أنه: «ولا يجوز عزل هذا الشريك من الإدارة دون مسوغ ما دامت الشركة باقية».

ويترتب على ذلك أنه يجوز عزل المدير الشريك الاتفاقي إذا وجد سبب يبرر هذا العزل كما إذا أهمل أو ارتكب غشاً في إدارة الشركة. والقول بغير ذلك يجعل المدير الشريك الاتفاقي غير قابل للعزل وبمنأى عن أية رقابة وقد يستبد لذلك بإدارة الشركة بما يضر بمصالحها.

(١) د. محمد فريد العريني: المرجع السابق، ص ١٠٥.

(٢) د. محمد فريد العريني: المرجع السابق، ص ١٠٥.

بيد أن العزل المقرر لباقي الشركاء من الصعب تحقيقه عملياً نظراً لسيطرة المدير الاتفاقي على إدارة الشركة، ولذلك لا يتحقق هذا العزل عملاً إلا عن طريق القضاء الذي عليه تقدير وجاهة الأسباب التي يستند إليها الشركاء لطلب عزل الشريك المدير الاتفاقي<sup>(١)</sup>.

وإذا كان عزل المدير الشريك الاتفاقي لا يكون إلا برضائه، فإن اعتزله الإدارة لا يكون إلا برضاء الشركاء، لأن الاعتزال تعديل للعقد التأسيسي للشركة ومع ذلك يجوز له الاعتزال إذا وجدت أسباب قوية تبرره، كمرض أو شيخوخة<sup>(٢)</sup> أو لسبب معقول تقدره المحكمة عند الخلاف.

#### أثر عزل أو اعتزال المدير الشريك الاتفاقي على حياة الشركة:

يذهب البعض<sup>(٣)</sup> إلى القول بأن عزل أو اعتزال المدير الشريك الاتفاقي يترتب عليه حل الشركة. لأن المدير الشريك الاتفاقي يعد جزء من عقد الشركة ذاته، بالإضافة إلى أنه يعد بمثابة عضو في جسم الشركة. فهو ليس وكيلاً عن الشركة بل مفوضاً في إدارتها ولذلك لا يسرى علي عزله أو اعتزاله الأحكام التي تسرى على الوكيل العادي، بل يتعين حل الشركة ما لم يوجد اتفاق بين الشركاء على غير ذلك.

(١) د. سميحة القليوبي: المرجع السابق، ص ٢١٩.

(٢) د. محمد فريد العريني: المرجع السابق، ص ١٠٦.

(٣) د. محسن شفيق: المرجع السابق، ص ٢٢٦.

ونرى مع فريق آخر<sup>(١)</sup> ضرورة التفرقة بين ما إذا كان سبب عزل أو اعتزال المدير الشريك الاتفاقي يرجع إلى قيام سبب من الأسباب المرتبطة بالاعتبار الشخصي كإفلاس المدير أو الحجر عليه ففي هذه الحالة تنقضى الشركة تبعاً لانهاية الاعتبار الشخصي. أما إذا كان سبب العزل أو الاعتزال سبب آخر واستمر المدير شريكاً في الشركة فإنه لا يترتب على عزل أو اعتزال المدير الشريك الاتفاقي حل الشركة.

## ٢ - عزل أو اعتزال المدير الشريك غير الاتفاقي والمدير غير الشريك الاتفاقي أو غير الاتفاقي :

تنص المادة ٢/٥١٦ من القانون المدني على أنه: «وإذا كان انتداب الشريك للإدارة لاحقاً لعقد الشركة، جاز الرجوع فيه كما يجوز في التوكيل العادي».

كما تنص الفقرة الثالثة من ذات المادة على أنه: «وأما المديرون من غير الشركاء فهم دائماً قابلون للعزل».

وقد ثار خلاف في الفقه حول من له حق التمسك بالعزل.

فذهب البعض<sup>(٢)</sup> إلى أن حق عزل المدير يتقرر لكل شريك، وذلك لأن الإدارة حق له والمدير مجرد وكيل عنه في إدارة الشركة، ومن حق الموكل عزل الوكيل.

(١) د. محمود سمير الشرقاوي: المرجع السابق، ص ٨٨.

(٢) Ripert et Roblot: Op. Cit., n°. 841.

وذهب البعض الآخر<sup>(١)</sup> إلى أن عزل المدير لا يمكن أن يتقرر لكل شريك على حدة بل ولا أغلبية من الشركاء، ولكن هذا الحق يتقرر لجميع الشركاء. وعلى ذلك يحق اتفاق جميع الشركاء على العزل، لأن من يملك التعيين يملك العزل فإذا كان المدير قد تم تعيينه بإجماع الشركاء فيلزم إجماعهم أيضاً عند عزله. وإذا كان تعيينه قد تم بموافقة أغلبية الشركاء فإنه يمكن عزله بموافقة أغلبية الشركاء.

بيد أن ذلك لا يتنافى مع حق كل شريك على حده أو بعض الشركاء في أن يطلب من المحكمة عزل المدير إذا وجد مسوغ مشروع يبرر ذلك، إذ من غير الجائز أن يحظى بمعاملة أفضل من تلك التي يعامل بها المدير الاتفاقي الشريك<sup>(٢)</sup>.

ويذهب الرأى الراجح من الفقه<sup>(٣)</sup> إلى القول بأن عزل المدير يكون من حق أغلبية الشركاء في جميع الأحوال حتى ولو كان تعيين المدير قد تم بإجماع الشركاء.

وفضلاً عما تقدم يجوز للمدير الشريك غير الاتفاقي والمدير غير الشريك اتفاقي أو غير اتفاقي أن يعتزل إدارة الشركة شريطة أن يخطر الشركاء برغبته في الاعتزال وأن يتم ذلك في وقت ملائم، وإلا التزم

(١) د. أكثم الخولى: المرجع السابق، ص ٤٣٢.

(٢) د. محمد فريد العرينى: المرجع السابق، ص ١٠٦.

(٣) د. أبو زيد رضوان: المرجع السابق، ص ٤٣٢.

بتعويض الشركة متى ترتب على عمله ضرر لها (م/٧٠٦ من القانون المدني).

ولا يترتب على عزل المدير غير الاتفاقى الشريك أو غير الشريك والمدير الاتفاقى غير الشريك حل الشركة، وذلك لأنه يعد وكيلًا عن الشركاء فى إدارة الشركة وليس عضواً فى جسم الشركة.

#### سلطات المدير وحدودها:

يحدد عقد الشركة - فى غالب الأحيان - سلطات المدير، وقد يتم الاتفاق على ذلك فى عقد لاحق لعقد الشركة. ويبين هذا العقد الأعمال والتصرفات التى يجوز للمدير أن يقوم بها دون الرجوع إلى الشركاء، وتلك التى يجب عليه أن يحصل على إذن الشركاء قبل القيام بها. وكذلك الأعمال التى يحظر عليه القيام بها. ويتعين على المدير أن يلتزم حدود السلطات الممنوحة له بمقتضى عقد الشركة.

وإذا سكت عقد الشركة عن تحديد سلطات المدير، يجوز له القيام بكافة الأعمال التى تحقق غرض الشركة ويستوى أن تكون من أعمال الإدارة أم من أعمال التصرف (م/١٥١٦ من القانون المدني).

وعلى ذلك يجوز للمدير أن يبيع ويشترى، ويؤجر ويستأجر، ويقرض ويقترض ويبرم عقود العمل ويؤمن على أموال الشركة، ويمثل الشركة أمام القضاء ... الخ.

وتلتزم الشركة بكل أعمال الإدارة وكذلك أعمال التصرف التي تدخل ضمن سلطات المدير طالما كانت خالية من الغش (م/٥١٦/١ من القانون المدني). وليس للشركاء التدخل في إدارة الشركة أو الاعتراض على أعمال المدير. وإن كان ذلك لا يتنافى مع حق الشركاء فى الإشراف والرقابة على أعمال المدير عن طريق الإطلاع بأنفسهم على دفاتر الشركة ومستنداتها، ولا يجوز الاتفاق على سلبهم هذا الحق (م/٥١٩ من القانون المدني).

ولا يجوز للمدير أن يقوم بالأعمال التي تتجاوز الغرض المقصود من الشركة. فليس له أن يبيع عقارات الشركة أو أن يرهنها أو أن يبيع المحل التجارى المملوك للشركة<sup>(١)</sup>.

ويرى البعض<sup>(٢)</sup> أنه طالما لم تضع الشركة قيوداً على هذه التصرفات فإنه يجوز للمدير القيام بها إذا كانت فى حدود غرض الشركة ومصحتها وغير مشوبة بغش أو تدليس ضد مصالح الشركة أو الشركاء.

والأصل أن يقوم المدير بأعمال إدارة الشركة ولا يجوز له أن ينيب غيره فى كل أعمال الشركة، لأن الشركاء قد وثقوا بشخص المدير وقد لا تتعدى هذه الثقة إلى غيره<sup>(٣)</sup>. ومع ذلك يجوز للمدير أن ينيب غيره

(١) د. مصطفى كمال طه: الشركات التجارية، دار المطبوعات الجامعية، ٢٠٠٦، ص ١٠٢.

(٢) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ٢١١.

(٣) د. مصطفى كمال طه: المرجع السابق، ص ١٠٢.



للقيام بعمل محدد، وعندئذ يكون المدير مسئولاً عن عمل النائب كما لو كان قد صدر منه شخصياً، ويكون كذلك هو ونائبه متضامنين فى المسئولية (م/٧٠٨ من القانون المدنى)، وذلك إذا لم يكن مرخصاً له إنابة غيره<sup>(١)</sup>. أما إذا كان مرخصاً له بذلك بمقتضى نص فى العقد، يسأل المدير عن خطئه فى اختيار النائب وعن خطئه فيما أصدره له من تعليمات (م/٢/٧٠٨ من القانون المدنى).

#### تعدد المديرين :

قد ينص عقد الشركة على تعيين أكثر من مدير. ويثور التساؤل فى هذا الصدد عن سلطات كل منهم فى إدارة الشركة وحدود هذه السلطات، ولا يخلو الأمر من أحد فروض ثلاث<sup>(٢)</sup>:

#### الفرض الأول:

يحدد عقد الشركة سلطات كل من المديرين. وفى هذه الحالة يتعين على كل مدير أن يقوم بالأعمال التى تدخل ضمن سلطاته، فإذا تجاوزها يكون تصرفه غير نافذ فى حق الشركة.

#### الفرض الثانى:

لا يحدد عقد الشركة سلطات كل من المديرين، ولا ينص على عدم جواز انفراد أى منهم بالإدارة. وفى هذه الحالة يكون لكل مدير القيام

(١) د. محمد فريد العرينى: المرجع السابق، ص ١٠٧.

(٢) د. مصطفى كمال طه: المرجع السابق، ص ١٠٢ وما بعدها.

بمفرده بأى عمل من أعمال الإدارة، على أن يكون من حق أغلبية المديرين رفض هذا الاعتراض، فإذا تساوى الجانبان، كان الرفض من حق أغلبية الشركاء جميعاً (م/١٥١٧ من القانون المدنى).

### الفرض الثالث:

أن ينص عقد الشركة على أن يعمل المديرين بالإجماع أو بالأغلبية. وفى هذه الحالة يتعين موافقة جميع المديرين أو موافقة أغليبتهم، إلا فى حالة وجود أمر عاجل يترتب على تفويته خسارة جسيمة لا تستطيع الشركة تعويضها، فإنه يجوز لأى مدير فى هذه الحالة أن ينفرد بالقيام بالعمل (م/٢/٥١٧ من القانون المدنى).

ومن الجدير بالذكر أن شروط عقد الشركة المتعلقة بتوزيع السلطات بين المديرين أو بضرورة موافقة جميع المديرين أو موافقة أغليبتهم تنتج أثرها قبل الشركة والشركاء، ولكنه لا يحتاج بها على الغير، إلا إذا تم شهرها بالطرق التى ينص عليها القانون<sup>(١)</sup>.

### سلطة الشركاء غير المديرين :

يترتب على تعيين مدير للشركة أن يكون له وحده حق القيام بأعمال الإدارة وتمثيلها أمام الغير وأمام القضاء. ويمتنع - تبعاً لذلك - على الشركاء غير المديرين التدخل فى أعمال إدارة الشركة لأن هذا

(١) د. مصطفى كمال طه: المرجع السابق، ص ١٠٤.

التدخل من شأنه عرقلة إدارة الشركة وتعطيل أعمالها، خاصة متى كان عدد الشركاء كبيراً<sup>(١)</sup>.

وفى ذلك تنص المادة ٥١٩ من القانون المدنى على أنه: «الشركاء غير المديرين ممنوعون من الإدارة».

وعلى ذلك إذا قام أحد الشركاء غير المديرين بتصرف لحساب الشركة، فلا تلتزم به هذه الأخيرة ويسأل الشريك شخصياً عن نتائج هذا التصرف إلا إذا أجازت الشركة العمل أو حققت منه نفعاً<sup>(٢)</sup>.

بيد أن منع الشركاء غير المديرين من التدخل فى الإدارة لا يتنافى مع حقهم فى الاطلاع على دفاتر الشركة ومستنداتها، وتوجيه النصح والإرشاد للمدير ومراقبة أعماله. ولا يجوز الاتفاق على حرمان الشريك من حقه فى الاطلاع على مستندات الشركة ودفاترها ليتسنى له مراقبة أعمالها.

وفى ذلك تنص المادة ٥١٩ من القانون المدنى على أنه: «... ولكن يجوز لهم - أى الشركاء - أن يطلعوا على دفاتر الشركة ومستنداتها. وكل اتفاق على غير ذلك باطل».

(١) د. محمود سمير الشرقاوى: المرجع السابق، ص ١٠٤.

(٢) د. محسن شفيق: المرجع السابق، فقرة ٢٣٥.

### مسئولية الشركة عن أعمال المدير :

الشركة شخص معنوى لا يستطيع التعبير عن إرادته. ويتولى مدير الشركة القيام بأعمال إدارتها ولذلك فإن إرادة المدير هي إرادة الشركة. ونتيجة لذلك تلتزم الشركة بتصرفات المدير بتوفر الشرطين الآتيين:

١ - أن تكون هذه التصرفات باسم الشركة ولحسابها، وهي تكون كذلك متى كانت هذه التصرفات موقعة بعنوان الشركة.

وعلى ذلك إذا أبرم المدير تصرف قانونى لحساب الشركة ووقعه باسمه الخاص، وليس بعنوان الشركة، فالأصل أن هذه الأخيرة لا تسأل عن هذا التصرف ويسأل عنه المدير وحده. لأن توقيع التصرف القانونى باسم المدير وحده يقوم قرينة على أنه يعمل لحسابه الخاص وليس لحساب الشركة التى يمثلها.

بيد أن هذه القرينة بسيطة تقبل إثبات العكس. فإذا نجح المدير فى إثبات أن هذا التصرف كان لحساب الشركة، انعقدت مسؤولية هذه الأخيرة عنه<sup>(١)</sup>.

وقد يحدث أن يسيء المدير استعمال عنوان الشركة، فيبرم تصرف قانونى لحسابه الخاص ويوقع عليه بهذا العنوان. ويجب أن نفرق فى هذا الصدد بين فرضيين:

(١) د. محمد فريد العرينى: المرجع السابق، ص ١٠٩.

### الفرض الأول:

أن يكون الغير الذى يتعامل مع المدير حسن النية. وهو يكون كذلك متى كان لا يعلم بأن التصرف القانونى يتم لحساب المدير الخاص.

وفى هذه الحالة تلتزم الشركة بنتائج هذا التصرف حماية للغير حسن النية، لأن الظاهر فى جانبه ويتعين حمايته. ولا يكون للشركة فى هذه الحالة سوى الرجوع على المدير ومطالبته بما يترتب على تصرفاته من أضرار للشركة.

### الفرض الثانى:

أن يكون الغير الذى تعامل مع المدير سيئ النية. وهو يكون كذلك متى كان يعلم أن المدير يبرم التصرف القانونى لحسابه الشخصى ويسئ استخدام عنوان الشركة. وفى هذه الحالة لا تلتزم الشركة بنتائج هذا التصرف ولا يكون أمام الغير سوى الرجوع على المدير شخصياً ومطالبته بتنفيذ الالتزامات التى تنشأ عن هذه التصرفات.

ويقع على عاتق الشركة عبء إثبات سوء نية الغير الذى تعامل مع مديرها.

ولا شك أنه يدخل فى تقدير حسن النية مدى تعلق الصفقة بغرض الشركة، بمعنى أنه قد يفترض حسن النية إذا كان موضوع الصفقة مما يتناسب وغرض الشركة<sup>(١)</sup>.

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ٢١٥.

وإذا وقع مدير شركة التضامن على تصرف قانونى باسمه الخاص ولم يذكر عنوان الشركة التى يمثلها، تقوم قرينة على أنه يعمل لحسابه الخاص ويسأل وحده عن نتائج التصرف. بيد أنها قرينة بسيطة تقبل إثبات العكس، حيث يجوز للغير أن يثبت عكس هذه القرينة بكافة طرق الإثبات.

٢ - يجب أن تكون التصرفات القانونية التى يبرمها المدير داخلة ضمن سلطاته التى حددها سلفاً عقد الشركة، أو فى الحدود التى تحقق غرض الشركة.

فإن تجاوز المدير حدود هذه السلطات، يسأل وحده عن نتائج هذه التصرفات ولا يكون أمام الغير الذى تعامل معه - ولو كان حسن النية - سوى الرجوع على المدير شخصياً ومطالبته بتنفيذ الالتزامات الناشئة عن هذه التصرفات.

بيد أنه يشترط لإعمال هذا الحكم أن يكون قد تم شهر هذه السلطات وحدودها ضمن البيانات التى يتضمنها عقد الشركة الذى يتعين شهره بالطرق القانونية. أما إذا لم تشهر سلطات المدير وحدودها، يجوز للغير مساءلة الشركة عن النتائج التى تترتب على التصرفات التى أبرمها المدير بالرغم من أنها قد تمت بالمجازرة لحدود سلطاته، ويجوز للشركة بعد ذلك الرجوع على مديرها. وذلك استناداً إلى مسئولية المتبوع عن أعمال تابعيه.

وفضلاً عن مسؤولية الشركة عن جميع التصرفات القانونية التي يبرمها المدير باسم الشركة ولحسابها وفي حدود اختصاصاتها، فإنها تسأل أيضاً عن أعمال المدير غير المشروعة التي يرتكبها بسبب قيامه بأعمال الإدارة إذا ما ترتب عليها ضرر للغير.

### مسئولية المدير قبل الشركة والشركاء:

يعد مدير شركة التضامن سواء كان شريك أو غير شريك في حكم الوكيل المأجور، لأنه يتقاضى أجراً نظير إدارته فضلاً عن نصيبه في الأرباح. ولذلك يجب عليه أن يبذل من العناية في تدبير مصالح الشركة وإدارتها ما يبذله الرجل المعتاد (م/٢٠٥٢١ من القانون المدني). وعلى ذلك فهو يسأل في مواجهة الشركة والشركاء عن أخطائه في الإدارة كأن يخالف نص من نصوص العقد التأسيسي أو يبرم تصرفاً قانونياً يتجاوز حدود سلطاته ... الخ.

وفي الحالة التي يتعدد فيها مديري الشركة، فإنهم يسألون قبل الشركة بالتضامن عن أخطائهم المشتركة (م/١٧٠٧ من القانون المدني). وينطبق نفس الحكم إذا أناب المدير عنه غيره في تنفيذ عمل الإدارة دون أن يكون مرخصاً له في ذلك (م/١٧٠٨ من القانون المدني).

ويتعين على المدير أن يقدم للشركاء حساباً مؤيداً بالمستندات عن إدارته. وإذا أخذ المدير أو احتجز مبلغاً من مال الشركة، لزمته فوائدها

المبلغ من يوم أخذه أو احتجازه بغير حاجة إلى مطالبة قضائية أو إذار. وذلك دون إخلال بما قد يستحق من تعويض تكميلي عند الاقتضاء (م/١/٥٢٢ من القانون المدني).

بيد أنه إذا أمد المدير الشركة من ماله أو أنفق في مصلحتها شيئاً من المصروفات النافعة عن حسن نية وتبصر، وجبت له على الشركة فوائد هذه المبالغ من يوم دفعها (م/٢/٥٢٢ من القانون المدني).



## الفصل الثانى

### شركة التوصية البسيطة

ترجع الأصول التاريخية<sup>(١)</sup> لهذه الشركة إلى ما يسمى بنظام "قرض المخاطرة الجسيمة"، والذي عرفه الإغريق فى القرن السادس قبل الميلاد وانتشر هذا النظام فى مجال التجارة البحرية. وبمقتضى هذا النظام كان صاحب المال يقرض مالك السفينة النقود التى يحتاج إليها لتجهيز السفينة وشراء البضائع. فإذا وصلت السفينة سالمة كان من حق المقرض استرداد مبلغ القرض، فضلاً عن فائدته التى تتمثل فى نسبة عالية من الأرباح. أما إذا غرقت السفينة لا يحصل المقرض على شئ وتضيع عليه نقوده.

وقد تمخض عن هذا العقد ما يسمى "بعقد الكومندا" أى الثقة وانتشر هذا العقد فى العصور الوسطى. وبمقتضى هذا العقد كان أصحاب رؤوس الأموال يقدمون المال للتجار لكى يزاولون التجارة، ويتم الاتفاق على اقتسام الأرباح والخسائر بنسب يتم تحديدها فى العقد بشرط ألا تتجاوز خسارة صاحب المال مقدار المال الذى قدمه، أم التاجر فيسأل عن كل الخسائر.

وقد كان الدافع وراء ظهور هذا العقد هو التحايل على تحريم الربا. وبعد أن اعترفت الكنيسة بشرعية هذا العقد استناداً إلى أن هذه القروض

(١) د. محمد فريد العرينى: المرجع السابق، ص ١١٧.

إنتاجية وليست استهلاكية، بدأت تتكون شركات كبرى تضم أصحاب رؤوس الأموال والتجار ويحصل الأولون على نصيب من الأرباح ويسألون عن ديون الشركة في حدود حصصهم. أما الأخيرين فيسألون عن كل ديون الشركة بصفة مطلقة وعلى وجه التضامن. وقد أطلق على هذه الشركات اسم "شركة التوصية" واحتفظت بهذه التسمية حتى يومنا هذا.

### تعريف شركة التوصية:

عرفت المادة ٢٣ من قانون التجارة شركة التوصية البسيطة بأنها: «الشركة التي تعقد بين شريك واحد أو أكثر مسئولين ومتضامنين وبين شريك واحد أو أكثر يكون أصحاب أموال فيها وخارجين عن الإدارة ويسمون موصين».

ويتبين من هذا التعريف أن شركة التوصية البسيطة تضم فريقين من الشركاء.

### الفريق الأول:

شركاء متضامنون لهم نفس المركز القانوني للشركاء المتضامنين في شركة التضامن. فهم يسألون عن ديون الشركة مسئولية شخصية وتضامنية، ويكتسبون وصف التاجر بمجرد دخولهم في الشركة ولو لم يكن لهم هذا الوصف من قبل، وأخيراً لا يجوز لهم - كقاعدة عامة -

التنازل عن حصصهم للغير. وبصفة عامة تنطبق كافة الأحكام السابق الإشارة إليها بالنسبة للشركاء المتضامنين في شركة التضامن.

### الفريق الثانى:

شركاء موصون وهم يسألون عن ديون الشركة في حدود الحصص المقدمة منهم في رأس مال الشركة ولا تتجاوزها إلى أموالهم الخاصة. ولا يكتسبون وصف التاجر، ولا يجوز لهم - كقاعدة عامة - التنازل عن حصصهم للغير. وفضلاً عن ذلك لا يتدخل الشركاء الموصون في إدارة الشركة. وأخيراً لا يشهر إفلاسهم تبعاً لشهر إفلاس الشركة.

وتتكون شركة التوصية البسيطة من شريك متضامن واحد أو أكثر وشريك موصى واحد أو أكثر. وتعتبر شركة التوصية البسيطة من شركات الأشخاص فهي على الاعتبار الشخصى الذى يجب توافره فى الشركاء المتضامنين والشركاء الموصين على حد سواء.

## المبحث الأول

### تكوين شركة التوصية البسيطة

يخضع تكوين شركة التوصية البسيطة للقواعد العامة التي تحكم سائر الشركات والسابق الإشارة إليها.

وعلى ذلك يجب لتكوين شركة التوصية البسيطة أن تتوافر الأركان الموضوعية العامة ، فضلاً عن الأركان الموضوعية الخاصة، وأخيراً الأركان الشكلية .

#### ١ - الأركان الموضوعية العامة:

يجب أن يتوافر في عقد شركة التوصية البسيطة الأركان الموضوعية العامة والتي تتمثل في وجود الرضا والمحل الذي يشترط فيه أن يكون ممكن ومشروع، وأخيراً السبب الذي يشترط أن يكون مشروعاً أيضاً.

ومن الجدير بالذكر أنه بالنسبة لأهلية الشركاء في شركة التوصية البسيطة فقد اشترط المشرع في الشريك المتضامن أن يكون كامل الأهلية أما بالنسبة للشريك الموصى فيجوز أن يكون قاصر. والسبب في ذلك يرجع إلى أن الشريك الموصى يسأل عن ديون الشركة في حدود الحصة المقدمة منه، ولا يكتسب وصف التاجر، كما أنه ممنوعاً من التدخل في إدارة الشركة، وأخيراً فإنه لا يشهر إفلاسه تبعاً لشهر إفلاس الشركة.

## ٢ - الأركان الموضوعية الخاصة:

يجب أن يتوافر في عقد شركة التوصية البسيطة الأركان الموضوعية الخاصة والتي تتمثل في تعدد الشركاء، وتقديم الحصص، واقتسام الأرباح والخسائر، ونية المشاركة.

بالنسبة لتعدد الشركاء، فإنه يشترط لتكوين شركة التوصية البسيطة أن يكون الحد الأدنى لعدد الشركاء اثنين على الأقل ولا يوجد حد أقصى لعدد الشركاء.

«بيد أنه إذا كان مطلق التعدد يكفي بصدد شركة التضامن، فإنه يجب لشركة التوصية البسيطة أن يكون هناك شريك واحد متضامن، وآخر موصى على الأقل»<sup>(١)</sup>.

ولا يشترط تساوى عدد الشركاء المتضامنين مع عدد الشركاء الموصين، فيجوز أن يكون هناك أكثر من شريك متضامن مع شريك موصى واحد أو العكس.

ووجود نوعين من الشركاء في شركة التوصية البسيطة لا يعنى وجود شركة تضامن تضم الشركاء المتضامنون وشركة توصية بسيطة تضم الشركاء الموصون، بل هي شركة واحدة فقط وإن اختلف النظام القانونى الذى يحكم كل نوع من الشركاء<sup>(٢)</sup>.

(١) د. عاطف محمد الفقى: الشركات التجارية فى القانون المصرى، دار النهضة العربية، ٢٠٠٧، ص ٢٥٣.

(٢) د. فايز نعيم رضوان: الشركات التجارية، دار النهضة العربية، ٢٠٠٠ - ٢٠٠١، ص ٢٣١.

أما بالنسبة لتقديم الحصص فيجوز للشريك المتضامن والشريك الموصى أن يقدم كل منهما حصة مالية سواء كانت نقدية أم عينية. أما بالنسبة لحصة العمل فإن كان من الجائز تقديمها من قبل الشريك المتضامن فيمتنع ذلك على الشريك الموصى.

ويرجع السبب في ذلك إلى النشأة التاريخية لشركة التوصية البسيطة. قد سبق وأن أوضحنا أن هذه الشركة قد نشأت للتحايل على تحريم الربا. ولذلك كان أصحاب الأموال يعطون أموالهم للتجار لاستثمارها على أن يظلوا هم مستترين، ولا يظهر أمام الغير إلا الشريك بالعمل. ومن هنا نشأت قاعدة منع الشريك الموصى من التدخل في إدارة الشركة، وهو ما يعنى عدم جواز تقديم الشريك الموصى حصة عمل، وإنما يجب أن تكون حصته نقدية أو عينية<sup>(١)</sup>.

كما يجب أن يقتسم جميع الشركاء الأرباح والخسائر عن استغلال الحصص المقدمة منهم، وأن تتوافر لديهم جميعاً شركاء متضامنين وشركاء موصين نية المشاركة.

### ٣ - الأركان الشكلية :

تخضع شركة التوصية البسيطة لذات الأركان الشكلية التي تسرى على شركة التضامن والتي سبق وأن أوضحناها سابقاً. وتتمثل في ضرورة كتابة عقد الشركة وشهر ملخصه بإيداعه قلم كتاب المحكمة الابتدائية التي يوجد مركز الشركة أو أحد فروعها في دائرتها، ولصق

(١) د. عاطف محمد الفقى: المرجع السابق، ص ٢٥٣ وما بعدها.

هذا الملخص فى لوحة الإعلانات القضائية المعدة لذلك لمدة ثلاثة شهور .  
كما يجب - فضلاً عن ذلك - نشره فى صحيفة تطبع فى مركز الشركة  
أو فى صحيفتين تطبعان فى مدينة أخرى .

ومع ذلك يخضع عقد شركة التوصية البسيطة لقواعد خاصة تختلف  
عن تلك التى تخضع لها شركة التضامن . وتتمثل هذه القواعد فى أنه لا  
يشترط عند شهر عقد شركة التوصية البسيطة بالسجل التجارى ذكر  
أسماء الشركاء الموصين، بل يكفى أن يشتمل ملخص عقد الشركة على  
أسماء الشركاء المتضامنين .

كما لا يترتب على بطلان الشركة لعدم الشهر القانونى تغيير نوع  
الشركة واعتبارها شركة تضامن وتغيير مركز الشريك الموصى  
واعتباره شريكاً متضامناً .

وهذا ما أكدته المادة ٥٥ من قانون التجارة التى نصت على أنه:  
«لا يترتب على إلغاء الشركة اعتبار الشركاء أصحاب الأموال فى شركة  
التوصية وأرباب الأسهم فى شركة المساهمة أنهم ملتزمون بشئ ما على  
وجه التضامن» .

ويترتب على ذلك أنه لا يجوز لدائى الشركة مطالبة الشركاء  
الموصين بسداد ديون الشركة من أموالهم الخاصة استناداً إلى بطلان عقد  
الشركة لتخلف الشهر، وإنما يجب الاعتداد - فى هذا الصدد - بمشارطة  
الشركة . ولكن يتعين ذكر مقدار حصص الشركاء الموصين ومقدار  
المبالغ التى حصلت أو يلزم تحصيلها (م/٢/٥٠ من قانون التجارة) .

## المبحث الثانى

### خصائص شركة التوصية البسيطة

تقوم شركة التوصية البسيطة - باعتبارها من شركات الأشخاص - على الاعتبار الشخصى لجميع الشركاء فيها سواء الشركاء المتضامنون والشركاء الموصون. وتتميز شركة التوصية البسيطة بالخصائص الآتية:

١ - عدم جواز تداول حصة الشريك.

٢ - عنوان الشركة.

٣ - عدم اكتساب الشريك الموصى صفة التاجر.

٤ - المسئولية المحدودة للشريك الموصى.

١ - عدم جواز تداول حصة الشريك:

لا يجوز للشركاء فى شركة التوصية البسيطة التنازل عن حصصهم للغير، يستوى فى ذلك الشركاء المتضامنون والشركاء الموصون، ومع ذلك يجوز أن ينص عقد الشركة على جواز التنازل عن الحصة بقيود وشروط تحافظ على الاعتبار الشخصى الذى تقوم عليه شركة التوصية البسيطة.

وكذلك لا يترتب على وفاة الشريك الموصى انتقال حصته إلى ورثته، بل يترتب على وفاته حل الشركة، ومع ذلك يجوز أن ينص عقد الشركة على جواز انتقال حصة الشريك المتوفى إلى ورثته وبذلك لا تنتضى الشركة.



## ٢ - عنوان الشركة:

تنص المادة ٢٤ من قانون التجارة على أنه: «يكون إدارة هذه الشركة (أى شركة التوصية البسيطة) بعنوان ويلزم أن يكون هذا العنوان اسم واحد أو أكثر من الشركاء المسئولين المتضامنين».

وكذلك تنص المادة ٢٦ من قانون التجارة على أنه: «ولا يجوز أن يدخل فى عنوان الشركة اسم واحد من الشركاء الموصين أى أرباب المال الخارجين عن الإدارة».

وباستقراء النصوص القانونية السابقة يتبين أن اسم شركة التوصية البسيطة يتكون من أسماء الشركاء المتضامنين جميعاً أو من اسم شريك واحد فقط من بينهم مع إضافة ما يفيد وجود شركة مثل عبارة "شركاه"، أو "شريكه".

وعلى ذلك لا يجوز أن يدخل اسم الشريك الموصى فى عنوان الشركة، وذلك لأنه يسأل عن ديون الشركة فى حدود الحصة المقدمة منه فى رأس مال الشركة. فإذا ما أدرج اسمه فى عنوان الشركة قد يتوهم الغير أنه شريك متضامن ويطمأن إلى ذلك ويقدم على التعامل مع الشركة بناء على هذا الوهم. ويتبين بعد ذلك أن الشريك ليس متضامن بل موصى وأن مسئوليته محدودة.

ويثور التساؤل فى هذا الصدد حول الحكم القانونى الذى يترتب على ظهور اسم الشريك الموصى فى عنوان الشركة.

للإجابة على هذا التساؤل نفرق - في هذا الصدد - بين فرضين:

### الفرض الأول:

دخول اسم الشريك الموصى في عنوان الشركة بناء على طلب الشريك أو مع علمه بذلك ودون اعتراض منه.

يسأل الشريك الموصى - في كل الحالات السابقة - عن ديون الشركة في مواجهة الغير كما لو كان شريك متضامن، أى يكون مسئولاً مسئولية شخصية وتضامنية. ويجوز لدائنى الشركة الرجوع عليه فى أمواله الخاصة. وهذا ما نصت عليه المادة ٢٩ من قانون التجارة بقولها: «إذا إذن أحد الشركاء الموصين بدخول اسمه فى عنوان الشركة خلافاً لما هو منصوص عليه فى المادة ٢٦ فيكون ملزوماً على وجه التضامن بجميع ديون وتعهدات الشركة»<sup>(١)</sup>.

ويعد ذلك تطبيقاً لنظرية الأوضاع الظاهرة وحماية الثقة المشروعة التى تولدت لدى الغير من ظهور اسم الشريك الموصى فى عنوان الشركة وظهوره بمظهر الشريك المتضامن أمام الغير<sup>(٢)</sup>. ويظل الشريك الموصى محتفظاً بصفته هذه فى مواجهة الشركاء، فإذا وفى بديون

(١) تنص المادة ٢٦ من قانون التجارة على أنه: «لا يجوز أن يدخل فى عنوان الشركة اسم واحد من الشركاء الموصين أى أرباب المال الخارجين عن الإدارة».

(٢) د. كمال محمد أبو سريع: المرجع السابق، ص ٢٢٤ وما بعدها.

الشركة لظهور اسمه فى عنوانها كان له الرجوع على بقية الشركاء بما أداه زائداً عن حصته<sup>(١)</sup>.

### الفرض الثانى:

دخول اسم الشريك الموصى فى عنوان الشركة دون علمه أو على الرغم من اعتراضه، فى هذه الحالة يظل متحفظاً بصفته كشريك موصى سواء فى مواجهة الغير أو بالنسبة للشركاء. ويقع على عاتق الشريك الموصى عبء إثبات عدم علمه بوجود اسمه فى عنوان الشركة أو اعتراضه على ذلك.

ويجوز للشريك الموصى مطالبة الشركاء المتضامنون بالتعويض عما لحقه من أضرار من جراء دخول اسمه فى عنوان الشركة.

وفضلاً عن ذلك إذا قصد الشركاء المتضامنون من دخول اسم الشريك الموصى فى عنوان الشركة خلق ائتمان ظاهر للشركة، تتعد مسئوليتهم الجنائية عن جريمة نصب إذا توافرت أركانها.

### ٣ - عدم اكتساب الشريك الموصى صفة التاجر:

ذكرنا فيما سبق أن الشريك المتضامن يتكسب صفة التاجر بمجرد دخوله فى الشركة ولو لم يكن له هذا الوصف من قبل.

(١) د. محسن شفيق: المرجع السابق، ص ٢٠٧.

وعلى خلاف ذلك لا يكتسب الشريك الموصى صفة التاجر بمجرد دخوله في الشركة ما لم تكن له هذه الصفة من قبل. وذلك لأن الشريك الموصى لا يحترف القيام بالأعمال التجارية لأنه - رغم استمرار تشغيل أمواله طوال حياة الشركة - يجرى تصرفاً منفرداً هو الدخول في هذه الشركة. فالشريك الموصى لا يقوم بهذه الأعمال المستمرة باسمه على خلاف الشركاء المتضامنين الذين يباشرون هذه الأعمال بعنوان الشركة الذى يتضمن أسماءهم جميعاً أو ما يفيد ذلك<sup>(١)</sup>.

ويترتب على عدم اكتساب الشريك الموصى صفة التاجر أنه إذا أفلست الشركة لا يشهر إفلاس الشريك الموصى تبعاً لذلك، ولا يلتزم الشريك الموصى بالتزامات التاجر من مسك دفاتر تجارية أو قيد بالسجل التجارى، وأخيراً يجوز للمحظور عليهم ممارسة التجارة بسبب مهنتهم وكذلك القصر أن يكونوا شركاء موصين في شركة التوصية البسيطة.

#### ٤ - المسئولية المحدودة للشريك الموصى:

رأينا - فيما سبق - أن الشركاء المتضامنين يسألون عن ديون الشركة مسئولية شخصية وتضامنية.

وعلى خلاف ذلك يسأل الشريك الموصى عن ديون الشركة فى حدود الحصة التى قدمها فى رأس مال الشركة. وهذا ما نصت عليه المادة ٢٧ من قانون التجارة بقولها: «الشركاء الموصون لا يلزمهم من

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ٢٢٩ وما بعدها.

الخسارة التي تحصل إلا بقدر المال الذي دفعوه أو الذي كان يلزمهم دفعه إلى الشركة».

ويترتب على ذلك أنه إذا أوفى الشريك الموصى بالحصّة التي تعهد بتقديمها، برأت ذمته من كل التزام ولا يجوز للشركة أو دائنيها الرجوع عليه بأى مطالبة بعد ذلك.

أما إذا لم يكن الشريك الموصى قد أوفى بكل الحصّة أو بعضها، فإنه يجوز لمدير الشركة مطالبته بها. كما يجوز لدائني الشركة عن طريق الدعوى غير المباشرة مطالبته بتقديم حصته التي التزم بتقديمها.

ونظراً للمخاطر التي تحف الدعوى غير المباشرة والتي يتعرض لها الدائن<sup>(١)</sup>، فقد استقر القضاء والرأى الراجح من الفقه<sup>(٢)</sup> على أن لدائن الشركة الرجوع بدعوى مباشرة على الشريك الموصى لمطالبته بتقديم الحصّة التي التزم بتقديمها.

وحجة هذا الاتجاه هو أن "حصّة الشريك الموصى تعتبر جزءاً من رأس مال الشركة، وهو الضمان العام الذي يعتمد عليه دائنو الشركة،

(١) وإذا رجع الدائن على الشريك الموصى بالدعوى غير المباشرة فقد يتعرض لخطر الاحتجاج في مواجهته بالدفع التي يكون للموصى حق التمسك بها في مواجهة الشركة، كما إذا دفع في مواجهة الدائن بأن إرادته كانت معيبة بعيب من عيوب الرضا، أو أن عقد الشركة كان باطلاً لعدم كتابته أو شهره أو أن مدير الشركة قد أبرأه من تقديم الحصّة إلى غير ذلك من الدفع التي يمكن أن يتمسك بها المدين في مواجهة الدائن.

انظر: د. كمال محمد أبو سريع: المرجع السابق، ص ٢٢٧.

(٢) د. محسن شفيق: المرجع السابق، ص ٣١٢.

فمن حقهم العمل على استكمالهم. بمعنى أن الاعتراف لهم بحق مباشر على الشريك الموصى لا يخرج عن كونه تطبيق سليم لمبدأ ثبات رأس المال<sup>(١)</sup>.

### المبحث الثالث

#### إدارة شركة التوصية البسيطة

تخضع إدارة شركة التوصية البسيطة لذات القواعد التي تنظم إدارة شركة التضامن والتي سبق وأن عرضنا لها من حيث تعيين المدير وعزله وأجره وسلطاته ومسئولية الشركة عن أعماله ومسئوليته في مواجهة الشركة. وعلى ذلك يتولى إدارة شركة التوصية البسيطة مدير فيد يكون اتفاقى معين بالعقد التأسيسى للشركة أو غير اتفاقى معين بعقد مستقل عن عقد الشركة وسواء كان شريك أو غير شريك.

بيد أنه إذا كان من الممكن تعيين الشريك المتضامن مدير للشركة، فإن الأمر على خلاف ذلك بالنسبة للشريك الموصى، فلا يجوز له التدخل في إدارة الشركة.

#### قاعدة حظر تدخل الشريك الموصى في إدارة الشركة:

تنص المادة ٢٨ من قانون التجارة على أن الشركاء الموصين: «لا يجوز لهم أن يعملوا عملاً متعلقاً بإدارة الشركة ولو بناء على توكيل».

(١) نقض مدنى ١٩ يونيو ١٩٦٩، السنة ٢٠، ص ١٠٠٢.

ويتبين من هذا النص أنه لا يجوز للشريك الموصى أن يقوم بأى عمل من أعمال إدارة الشركة، أو أن يكون مدير للشركة. وعلى ذلك يجب أن يتولى إدارة الشركة إما شريك متضامن أو شخص أجنبي عن الشركة. وفي حالة عدم تعيين مدير للشركة، تكون الإدارة للشركاء المتضامين وحدهم دون الشركاء الموصين.

### الحكمة من الحظر:

اختلف الفقهاء حول تحديد الحكمة من قاعدة حظر تدخل الشريك الموصى فى أعمال إدارة الشركة.

فقد ذهب البعض<sup>(١)</sup> إلى القول بأنه الحكمة التى توخاها المشرع من منع الشريك الموصى من التدخل فى إدارة الشركة هى حماية الغير الذى يتعامل مع الشركة من أن يندفع فى حقيقة مركز الشريك الموصى فيعتقد أنه شريك متضامن مسئول مسئولية شخصية وتضامنية عن ديون الشركة فيوليهما ائتماناً كبيراً اعتماداً على أمواله، ثم يفاجأ بأنه شريك موصى ويسأل فى حدود الحصة المقدمة منه. ولذلك حظر المشرع على الشريك الموصى التدخل فى إدارة الشركة ليدفع هذا الخطأ الذى يقع فيه الغير.

ويذهب البعض الآخر<sup>(٢)</sup> إلى القول بأن حكمة حظر تدخل الشريك الموصى فى عنوان الشركة هو حماية الغير والشركة. ذلك أنه إذا سمحنا

(١) د. مصطفى كمال طه: المرجع السابق، ص ١٤٤.

(٢) د. على حسن يونس: المرجع السابق، ص ١٨٩.

للمشريك الموصى بالتدخل فى إدارة الشركة فقد يجرى تصرفات تتسم بعدم الحيطة وعدم الحذر وهو مطمئن إلى تحديد مسؤوليته مما قد يعرض الشركة إلى مخاطر جسيمة.

ونرى مع البعض<sup>(١)</sup> أنه من غير المنطقى أن يحظر على الشريك الموصى أن يتدخل فى إدارة الشركة بينما يسمح لشخص غير شريك بإدارة شركة التوصية البسيطة، وهو غير مسئول عن ديونها على الإطلاق. فإذا كان جائزاً، أفليس من الأولى منح الشريك الموصى حق إدارة الشركة؟

الحقيقة أن قاعدة حظر تدخل الشريك الموصى فى أعمال الإدارة يرجع على الاعتبارات التاريخية لنشأة شركة التوصية البسيطة. حيث كان الشريك الموصى يأخذ دور المقرض بفائدة يعمل فى الخفاء ولا يظهر أمام الغير ولا يدخل معه فى تعاملات. وذلك تحايلاً على تحريم الكنيسة للقرض بفائدة كما سبق وأن أوضحنا.

### نطاق الحظر:

لما كانت الحكمة من حظر تدخل الشريك الموصى فى أعمال إدارة الشركة هى حماية الغير، فقد استقر الرأى فى الفقه والقضاء على التفرقة بين نوعين من أعمال الإدارة: أعمال الإدارة الخارجية، وأعمال الإدارة الداخلية.

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ٢٣٦.



ويقصد بأعمال الإدارة الخارجية هي تلك الأعمال التي تقتضى تمثيل الشركة أمام الغير. كأن يشترى الشريك الموصى من الغير لحساب الشركة أو يقترض منه لحسابها ... الخ.

كما ليس للشريك الموصى الحق فى تمثيل الشركة أمام القضاء<sup>(١)</sup> أو الاشتراك مع المدير الحقيقى فى التوقيع على تصرف قانونى مع الغير.

وبصفة عامة يحظر على الشريك الموصى التدخل فى أى عمل من أعمال الإدارة الخارجية سواء بصفة أصلية أم بناء على توكيل صادر من المدير أو الشركاء<sup>(٢)</sup>.

أما أعمال الإدارة الداخلية فيقصد بها الأعمال التي لا تقتضى تمثيل الشركة أمام الغير، وإنما تتصل بأمر الشركة الداخلية. ولذلك فإنه من حق الشريك الموصى القيام بهذه الأعمال لأنها تمثل الحد الأدنى المقرر لكل شريك بغض النظر عن مسئوليته عن ديون الشركة أى حتى ولو كانت مسئوليته عنها محدودة بقدر حصته فى رأس المال<sup>(٣)</sup>. كأن يشترك الشريك الموصى فى تعديل عقد الشركة وتوجيه النصح للمدير والاطلاع على دفاتر الشركة ومستنداتها .... الخ.

(١) نقض مدنى ٩ يناير ١٩٨٠، مجموعة أحكام النقض، السنة ٣١، ص ١١٧.

(٢) د. مصطفى كمال طه: الشركات التجارية، دار المطبوعات الجامعية، ٢٠٠٦، ص ٢٤٥.

د. محمود سمير الشرقاوى: المرجع السابق، ص ١٠٠.

(٣) د. كمال محمد أبو سريع: المرجع السابق، ص ٢٣٣.

وإذا كان للشريك الموصى حق التدخل فى أعمال الإدارة الداخلية. فإن له أن يرتبط مع الشركة بعقد من عقود العمل، كأن يعمل محاسباً أو مراجعاً. كما أن له أن يتعاقد مع الشركة ويصبح دائناً أو مديناً لها على اعتبار أن هذه الأعمال تتم فى دائرة علاقته بالشركة والشركاء وليس لها أى أثر على ائتمان الغير<sup>(١)</sup>.

### جزاء مخالفة الحظر:

إذا خالف الشريك الموصى قاعدة حظر تدخله فى أعمال الإدارة الخارجية. فإنه يفرق من حيث الجزاء المترتب على هذه المخالفة بين مسؤوليته فى مواجهة الغير ومسؤوليته فى مواجهة الشركاء المتضامنين.

#### ١ - مسؤولية الشريك الموصى فى مواجهة الغير:

نصت المادة ٣٠ من قانون التجارة على أنه: «وكذلك إذا عمل أى واحد من الشركاء الموصين عملاً متعلقاً بإدارة الشركة يكون ملزوماً على وجه التضامن بديون الشركة وتعهداتها التى تنتج من العمل الذى أجراه.

ويجوز أن يلزم الشريك المذكور على وجه التضامن بجميع تعهدات الشركة أو بعضها على حسب عدد وجسامه أعماله وعلى حسب ائتمان الغير له بسبب تلك الأعمال».

(١) د. عاطف محمد الفقى: المرجع السابق، ص ٢٦٢.

ويتبين من هذا النص أنه إذا تدخل الشريك الموصى فى أعمال الإدارة الخارجية للشركة وذلك بالمخالفة للحظر المقرر بالمادة ٢٨ من قانون التجارة، فإنه يسأل أمام الغير عن العمل الذى تدخل فيه كما لو كان شريك متضامن، أى يكون مسئول مسئولية شخصية وتضامنية فى جميع أمواله عن الدين الناشئ عن العمل الذى تدخل فيه لحساب الشركة. وليس لقاضى الموضوع أدنى سلطة تقديرية فى هذا الشأن<sup>(١)</sup>.

وإذا تكرر تدخل الشريك الموصى فى أعمال الإدارة الخارجية للشركة، أو قام بعدد قليل منها ولكن على قدر كبير من الأهمية والخطورة، فإنه يسأل أمام الغير كما لو كان شريك متضامن عن جميع ديون وتعهدات الشركة ولو لم تكن ناتجة عن الأعمال التى تدخل فيها لحساب الشركة. ويستقل قاضى الموضوع بتقدير جسامه أعمال الإدارة التى قام بها الشريك الموصى، والتى أوحى للغير بتعامله كشريك متضامن.

## ٢ - مسئولية الشريك الموصى فى مواجهة الشركاء المتضامنين:

نفرق فى هذا الصدد بين ما إذا كان تدخل الشريك الموصى فى أعمال الإدارة الخارجية قد تم بناء على تفويض أو توكيل من الشركاء المتضامنين، أم تدخل فى هذه الأعمال بدون تفويض أو توكيل.

(١) Ripert et Roblot: Op. Cit., P. 591.

فإذا تدخل الشريك الموصى فى أعمال الإدارة الخارجية بناء على توكيل صريح أو ضمنى من الشركاء المتضامنين، فإنه يظل شريكاً موصياً فى مواجهتهم ولا يسأل إلا فى حدود الحصة المقدمة منه فى رأس مال الشركة. بل أبعد من ذلك يجوز له الرجوع عليهم بما يكون قد دفعه من ديون الشركة زائداً على حصته.

أما إذا تدخل الشريك الموصى فى أعمال الإدارة الخارجية بدون توكيل من باقى الشركاء المتضامنين، فليس له حق الرجوع على هؤلاء الشركاء إلا فى الحالة التى يعود فيها نفع على الشركة من جراء هذا العمل وذلك وفقاً لقواعد الإثراء بلا سبب.

## الفصل الثالث

### شركة المحاصة

أضاف المشرع التجارى شكلاً آخر من أشكال الشركات التجارية فضلاً عن شركة التضامن والتوصية والمساهمة وهى شركة المحاصة. فنصت المادة ٥٩ من قانون التجارة على أنه: «وزيادة على أنواع الشركات الثلاثة السالف ذكرها تعتبر أيضاً بحسب القانون الشركات التجارية التى ليس لها رأس مال شركة ولا عنوان شركة وهى المسماة بشركات المحاصة».

#### تعريف شركة المحاصة:

طبقاً لنص المادة ٥٩ سالف الذكر يمكن تعريف شركة المحاصة بأنها شركة تتكون من شريكين أو أكثر يساهم كل منهم فى مشروع مالى بقصد اقتسام ما قد ينشأ عن هذا المشروع من ربح أو خسارة. ويتولى نشاط المشروع أحد الشركاء باسمه الخاص.

وتنص المادة ٦٠ من قانون التجارة على أنه: «تختص هذه الشركات بعمل واحد أو أكثر من الأعمال التجارية». وعلى ذلك فهذه الشركة تتعقد بين شركائها للقيام بعمل واحد أو عدد من الأعمال بحيث لا يستغرق قيامها إلا وقت محدود، لذلك أطلق عليها البعض اسم الشركة

المؤقتة<sup>(١)</sup>. ومثال ذلك شراء ثمار حديقة أو أنقاض منزل وبيعها واقتسام ما ينشأ عنها من ربح أو خسارة.

بيد أن ذلك لا يمنع شركة المحاصة من أن تقوم بأعمال ضخمة أو لآجال طويلة. كأن تقوم باستغلال مصانع إنتاجية أو مسرح يحتاج استغلالها زمناً طويلاً.

## المبحث الأول

### تكوين شركة المحاصة

يخضع تكوين شركة المحاصة للقواعد العامة التي تخضع لها سائر الشركات والتي سبق وأن أوضحناها. فيجب أن يتوافر في عقدها الأركان الموضوعية العامة والتي تتمثل في الرضا والمحل والسبب والأهلية، وكذلك الأركان الموضوعية الخاصة والمتمثلة في تعدد الشركاء وتقديم الحصص ونية المشاركة واقتسام الأرباح والخسائر.

بيد أن شركة المحاصة تختلف عن باقى الشركات فى عدم استلزام توافر الأركان الشكلية من كتابة عقد الشركة وشهره. وفى ذلك تنص المادة ٦٤ من قانون التجارة على أنه: «لا يلزم فى شركة المحاصة التجارية اتباع الإجراءات المقررة فى الشركات الأخرى».

(١) Ripert et Roblot: Op. Cit, n°. 888.

وعلى ذلك لا يشترط أن يكون عقد شركة المحاصة مكتوباً. ولكن هذا الحكم المنصوص عليه في المادة ٦٤ سالفه الذكر يتعارض مع المادة ٥٠٧ من القانون المدنى والتي تنص على أنه: «يكون عقد الشركة مكتوباً وإلا كان باطلاً». ورغبة في رفع التعارض بين النصين، فقد ذهب الرأى الراجح<sup>(١)</sup> إلى أن هذا النص لا يسرى على شركات المحاصة التجارية فلا يشترط أن يكون عقد الشركة مكتوباً. أما شركات المحاصة المدنية فيجب أن يكون عقدها مكتوباً.

ونرى مع فريق آخر<sup>(٢)</sup> أن شرط استلزام كتابة عقد الشركة إنما يقتصر على الشركات التي تتمتع بالشخصية المعنوية والتي لا يمكن الاحتجاج بها على الغير إلا إذا كان عقد الشركة مكتوب باعتبارها السند المنشئ للشخصية المعنوية. ولا يوجد شئ من هذا القبيل إلا بالنسبة لشركة المحاصة فهي شركة لا وجود لها بالنسبة للغير ولا تقوم إلا بين الشركاء فقط.

أما بالنسبة لركن تقديم الحصص في شركة المحاصة فإنه يخضع لأحكام خاصة نستعرضها فيما يلي:

### ملكية الحصص:

يلتزم الشريك المحاص بتقديم الحصة المتفق عليها في عقد الشركة. ويستوى أن تكون حصة نقدية أو عينية أو بالعمل. وذلك حتى يمكن

(١) د. محسن شفيق: المرجع السابق، ص ٢٣٨.

(٢) د. محمود سمير الشرقاوى: المرجع السابق، ص ١١١.

استثمار هذه الحصص فى مشروع مالى واقتسام ما ينتج عنها من أرباح أو خسائر بين الشركاء.

وفى هذا تشبه شركة المحاصة سائر الشركات الأخرى، فلا يتصور وجود شركة بدون رأس مال<sup>(١)</sup>. ولكنها تختلف عن بقية الشركات فى أنها لا تعتبر شخصاً معنوياً، ومن ثم فليس لها ذمة مالية مستقلة عن ذمم الشركاء فيها.

ويثور التساؤل - فى هذا الصدد - عن الذمة المالية التى ستنتقل إليها ملكية الحصص المقدمة من الشركاء. إذ أنه فى الشركات الأخرى التى تتمتع بالشخصية المعنوية تنتقل ملكية الحصص إلى الذمة المالية للشركة.

وقد أجابت المادة ٦٠ من قانون التجارة على هذا التساؤل فنصت على أنه: «... وتراعى ... فى الحصص التى تكون لكل واحد من الشركاء فى الأرباح الشروط التى يتفقون عليها».

وعلى ذلك فإن تنظيم انتقال ملكية الحصص يخضع لاتفاق الشركاء، ولا يخرج هذا الاتفاق عن أحد فروض ثلاث:

#### الفرض الأول:

أن يظل كل شريك محتفظاً بملكية حصته على أن يقوم باستثمارها فى الغرض الذى قامت الشركة من أجل تحقيقه ثم يقتسم مع باقى الشركاء ما ينتج عنها من أرباح أو خسائر.

(١) د. أبو زيد رضوان: المرجع السابق، ص ٦٥٩.



**الفرض الثانى:**

أن ينقل الشركاء ملكية الحصص إلى أحدهم ويسمى بالمدير المحاص، على أن يقوم باستثمار هذه الحصص فى الغرض الذى تكونت الشركة من أجله ثم تقسيم الأرباح والخسائر الناتجة بينه وبين الشركاء الآخرين.

وبعد نقل ملكية الحصص إلى المدير المحاص، نقلاً صورياً للملكية يستهدف فقط تسهيل الأمر على مدير المحاصة حتى يتمكن من استثمار الحصص المقدمة من الشركاء بما يتفق وغرض الشركة<sup>(١)</sup>. ولذلك يجدر إثبات صورية عقد نقل ملكية الحصص إلى مدير المحاصة بكافة طرق الإثبات.

**الفرض الثالث:**

أن يتفق الشركاء على أن تعتبر حصصهم وما ينتج عن استثمارها من أموال مملوكة لهم على الشيوع بنسبة حصصهم. ويجب أن يكون هذا الاتفاق صريح، لأن شركة المحاصة لا تؤدى بطبيعتها إلى الشيوع<sup>(٢)</sup>. هذا وإذا لم يتفق الشركاء على الطريقة التى يتم طبقاً لها نقل ملكية الحصص. فالقاعدة هى احتفاظ كل شريك بملكية حصته.

(١) د. كمال محمد أبو سريع: المرجع السابق، ص ٢٦٨.

(٢) Ripert et Roblot: Op. Cit., n°. 897.

### إثبات شركة المحاصة:

نصت المادة ٦٣ من قانون التجارة على أنه: «يجوز إثبات وجود شركات المحاصة بإبراز الدفاتر والخطابات».

يتبين من هذا النص أنه يجوز إثبات شركة المحاصة التجارية بكافة طرق الإثبات. ولا تشترط الكتابة في إثبات وجود هذه الشركة. ويرى البعض<sup>(١)</sup> أن هذا الأمر منطقي، لأن الإثبات مرتبط بالشكل فطالما أن الكتابة ليست مطلوبة لانعقاد شركة المحاصة، فمن الطبيعي أن يتم إثباتها بغير طريق الكتابة. وهو ما فعله المشرع بالفعل حين أجاز إثبات وجود شركة المحاصة بإبراز الدفاتر والخطابات. على أن ذلك يجب ألا يفهم أن إثبات شركة المحاصة قاصر فقط على هذه الطريقتين وإنما ذكرهما على سبيل المثال وليس على سبيل الحصر. حيث يجوز إثبات وجود الشركة بكافة طرق الإثبات بما فيها البينة والقرائن.

أما بالنسبة لشركة المحاصة المدنية فالكتابة ليست ركناً لانعقادها. ولذلك لا تلزم الكتابة للإثبات إلا إذا كان موضوع النزاع يجاوز نصاب الإثبات بالبينة<sup>(٢)</sup>.

(١) د. محمد فريد العريني: المرجع السابق، ص ١٣١.

(٢) د. محمود سمير الشرقاوي: المرجع السابق، ص ١١١.

## المبحث الثانى

### خصائص شركة المحاصة

تتميز شركة المحاصة عن غيرها من الشركات الأخرى فى أنها شركة مستترة وخفية لا تقوم إلا بين الشركاء ولا يعلم الغير عنها شيئاً. ولذلك لا يلزم لانعقادها الكتابة أو الشهر كما أوضحنا فيما سبق. كما أن هذه الشركة لا تتمتع بالشخصية المعنوية المستقلة عن شخصية الشركاء المكونين لها سواء بين الشركاء أم بالنسبة للغير<sup>(١)</sup>. ويترتب على ذلك أن الشركة ليس لها عنوان ولا ذمة مالية مستقلة ولا موطن ولا جنسية.

وبناء على ما تقدم فإن شركة المحاصة تتميز بالخصائص الآتية:

١ - شركة المحاصة من شركات الأشخاص.

٢ - شركة المحاصة شركة مستترة.

٣ - شركة المحاصة لا تتمتع بالشخصية المعنوية.

٤ - مدى تجارية الشركة.

وسنقوم بتفصيل هذه الخصائص على النحو التالى:

**أولاً: شركة المحاصة من شركات الأشخاص:**

تقوم شركة المحاصة شأنها شأن باقى شركات الأشخاص على الاعتبار الشخصى. فهى شركة تقوم بين عدد قليل من الشركاء تربطهم

(١) Escara: Op. Cit., n°. 479.

علاقة صداقة أو قربي يعرف كل منهم الآخر ويثق به. ونظراً لأن شخصية الشريك تكون محل اعتبار لدى بقية الشركاء فإنه يترتب على ذلك عدم جواز تنازل الشريك المحاص عن حصته للغير إلا إذا وافق باقي الشركاء. فضلاً عن أن الشركة تتقضى بوفاة أحد الشركاء أو إفلاسه أو إعساره أو الحجر عليه ما لم يتفق الشركاء في عقد الشركة على استمرار الشركة فيما بين باقي الشركاء.

## ٢ - شركة المحاصة شركة مستترة:

لما كان المشرع لا يستلزم لتكوين شركة المحاصة توافر ركن الشكلية الواجب توافره في عقد الشركة ولا إجراءات العلانية التي يتطلبها في الشركات الأخرى، لذلك فإن شركة المحاصة شركة خفية مستترة لا يعلم عنها الغير شئ وإن كانت موجودة بين أطرافها.

ويترتب على ذلك أن الشركة لا يكون لها عنوان، والتصرفات التي يقوم بها أحد الشركاء تكون باسمه الخاص ويسأل وحده أمام الغير عن تنفيذ الالتزامات الناشئة عن هذه التصرفات.

بيد أن طابع الاستتار الذي تتميز به هذه الشركة لا يعني أنه من الضروري أن ينجح الشركاء في إخفاء اشتراكهم، وإنما يعني أن الاشتراك يجب أن يكون في ذاته مستتراً قانوناً<sup>(١)</sup>، ويظل كذلك ما دام أن الشركاء لا يقومون بأى عمل من طبيعته أن يكشف عن الشركة

(١) د. محمود سمير الشرقاوى: المرجع السابق، ص ١٠٧.

وإظهارها أمام الغير كشخص معنوى مستقلاً عنهم وذلك بقيدها فى السجل التجارى أو إتمام إجراءات شهرها.

فإذا زال خفاء شركة المحاصة واستتارها فإن تفقد طبيعتها كشركة محاصة وتعتبر شركة تضامن ولكنها تكون باطلة لعدم توافر الشروط الشكلية اللازمة لتكوينها وهى الكتابة والشهر، أو أن تكون شركة توصية بسيطة إذا كانت مسئولية أحد الشركاء فيها محدودة، ولكنها تكون باطلة لتخلف الشروط الشكلية أيضاً<sup>(١)</sup>.

ويترتب على ظهور شركة المحاصة أن تتمتع بالشخصية المعنوية وتكون لها ذمة مالية مستقلة عن الشركاء، واسم، وجنسية، وموطن، وأهلية.

ولا يزول استتار الشركة الفعلية إذا أعلن أحد الشركاء عن وجودها أمام الغير دون أن يرغب باقى الشركاء فى ذلك.

### ٣ - شركة المحاصة لا تتمتع بالشخصية المعنوية:

يترتب على صفة الاستتار والخفاء التى تتميز بها شركة المحاصة انعدام الشخصية المعنوية لهذه الشركة، وعدم وجودها القانونى فى الحياة العملية.

ويترتب على انعدام الشخصية المعنوية لشركة المحاصة عدة نتائج منها:

(١) د. كمال محمد أبو سريع: المرجع السابق، ص ٢٥١.

١ - أنها ليست لها ذمة مالية مستقلة عن ذمم الشركاء فيها، فالذمة المالية تحتاج إلى شخصية تسكن فيها ولا وجود لهذه الشخصية فلا ذمة مالية مستقلة<sup>(١)</sup>. ويترتب على ذلك أن مجموع حصص الشركاء في شركة المحاصة لا يكون رأس مال مستقل أو ذمة مالية مستقلة ومن ثم فلا وجود للضمان العام للدائنين في هذه الشركة ويقتصر ضمانهم على الذمة المالية للشريك المحاص الذي يتعامل معهم<sup>(٢)</sup>.

٢ - أنها ليس لها اسم تجارى يميزها عن غيرها من الشركات وتتعامل به مع الغير. فالشريك المحاص يتعاقد باسمه الخاص ويظهر أمام الغير وكأنه يتعاقد لحسابه، وذلك لعدم وجود شخص معنوى مستقل يتعاقد باسمه ولحسابه وتتصرف إليه آثار التصرف. ويترتب على ذلك عدم التزام باقى الشركاء بتصرفات الشريك المحاص فى مواجهة الغير وإن كان للمدير المحاص الرجوع عليهم بمقتضى عقد الشركة المبرم بينهم<sup>(٣)</sup>.

٣ - أنها ليست لها موطن مستقل عن موطن الشركاء. فالموطن الذى يعتد به عند تكوين شركة المحاصة هو موطن المدير المحاص أو الشريك الذى يتعاقد مع الغير<sup>(٤)</sup>.

(١) د. كمال محمد أبو سريع: المرجع السابق، ص ٢٥٣.

(٢) د. أكثم الخولى: المرجع السابق، ص ٢١٥.

(٣) د. عاطف محمد الفقى: المرجع السابق، ص ٢٧٣.

(٤) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ٢٥٣.

٤ - أنها ليست لها أهلية التقاضى، فلا يجوز أن تكون مدعية أو مدعى عليها. وإنما الشريك المحاص الذى تعامل مع الغير باسمه الخاص هو الذى يستطيع أن يتقاضى باسمه وترفع عليه الدعاوى عند حدوث نزاع بشأن التصرفات التى أبرمها مع الغير.

#### ٤ - مدى تجارية شركة المحاصة:

نصت المادة ٦٠ من قانون التجارة على أنه: «تختص هذه الشركات بعمل واحد أو أكثر من الأعمال التجارية....».

ويتبين من هذا النص أن شركة المحاصة تقوم لمباشرة أعمال تجارية. وبالرغم من ذلك فمن المقرر أن شركة المحاصة قد تكون مدنية أيضاً وذلك وفقاً للعرض الذى قامت الشركة من أجل تحقيقه.

ويثور التساؤل - فى هذا الصدد - عن يكتسب صفة التاجر إذا قامت شركة المحاصة بمباشرة الأعمال التجارية، هل هو الشريك المحاص الذى يتعامل مع الغير باسمه الخاص أم جميع الشركاء فى الشركة؟

ذهب البعض<sup>(١)</sup> إلى أن الشريك المحاص وحده هو الذى يكتسب وصف التاجر، لأنه هو الذى يتعامل مع الغير باسمه الخاص ويظهر أمامه وكأنه يتعامل لحسابه. ولا يكتسب بقية الشركاء وصف التاجر إلا إذا قاموا بالأعمال التجارية على وجه الاحتراف.

(١) د. محمود سمير الشرقاوى: المرجع السابق، ص ١٠٨.

ويرى البعض الآخر<sup>(١)</sup> أن جميع الشركاء فى شركة المحاصة يكتسبون وصف التاجر بمن فيهم الشريك المحاص الذى يتعامل مع الغير. ذلك أنه يقوم بمباشرة الأعمال التجارية لحساب جميع الشركاء وإن كان يتعامل باسمه الشخصى ويظهر أمام الغير كأنه يتعاقد لحسابه.

---

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ٢٥٤.



## المبحث الثالث

### إدارة شركة المحاصة

سبق وأن أوضحنا أن شركة المحاصة لا تتمتع بالشخصية المعنوية ويترتب على ذلك أن ليس لها مدير يمثلها أمام الغير ويتعامل باسم الشركة ولحسابها. ولذلك فإن إدارة شركة المحاصة تخضع للاتفاق المبرم بين الشركاء في عقد الشركة ولا يخلو الأمر من أحد فروض ثلاث:

#### الفرض الأول:

أن يتفق الشركاء على أن يختص كل شريك بإدارة جزء من أعمال الشركة ثم يتقدم كل منهم بحساب عن هذه الأعمال لاقتسام ما نشأ عنها من ربح أو خسارة. وفي هذه الحالة يسأل كل شريك عن تعامله مع الغير حيث أن هذا التعامل يتم باسم الشريك الخاص، ثم يقوم بنقل آثار هذا التصرف إلى باقي الشركاء في الشركة حسبما يقضى عقد الشركة.

#### الفرض الثاني:

أن يعهد الشركاء بأعمال إدارة الشركة إلى أحدهم ويسمى "المدير المحاص". وفي هذه الحالة يقوم المدير المحاص بأعمال الإدارة باسمه الخاص ثم يقدم للشركاء حساب عن هذه الأعمال لاقتسام ما نشأ عنها من ربح أو خسارة وذلك طبقاً للشروط المتفق عليها بينهم في عقد الشركة.

### الفرض الثالث:

أن يتفق الشركاء فيما بينهم على أن يقوموا جميعاً بأعمال إدارة الشركة. وفي هذه الحالة يوقعون جميعاً على كل التصرفات ويسألون عنها أمام الغير على وجه التضامن، ويعد ذلك تطبيقاً للقواعد العامة في افتراض التضامن في الأعمال التجارية<sup>(١)</sup>.

### نتائج إدارة شركة المحاصة:

#### ١ - علاقة الشركة بالغير:

إن صفة الاستتار التي تتميز بها شركة المحاصة يترتب عليها أمرين:-

#### الأمر الأول:

أنه لا وجود لشركة المحاصة في مواجهة الغير، فهذه الشركة لا تقوم إلا بين الشركاء ولا يعلم عنها الغير شيئاً ونتيجة لذلك إذا أبرم أحد الشركاء تصرفاً قانونياً مع الغير فإنه يتعاقد باسمه الشخصي وليس باسم الشركة، ويلتزم هذا الشريك بآثار التصرف الذي أبرمه في مواجهة الغير، حتى ولو علم هذا الأخير بوجود الشركة. بل حتى ولو أظهر له الشريك المتعاقد ما يفيد وجود الشركة حتى يعطى الغير ائتماناً وضماناً

(١) د. أبو زيد رضوان: المرجع السابق، بند ٢٥٣.

يشجعه على التعامل معه، ذلك أن مجرد علم الغير بوجود الشركة لا يكفي لمسائلة شريك آخر<sup>(١)</sup>.

### الأمر الثانى:

يترتب على استتار شركة المحاصة وعدم علم الغير بوجود الشركة أنه لا يجوز لدائن الشريك المدير المحاص أن ينفذ على أموال باقى الشركاء لأن ليس له من ضمان سوى ذمة الشريك المدير الذى تعامل معه.

ومن الجدير الذكر أن الشريك المحاص الذى يتعامل مع الغير باسمه الخاص يعتبر مسؤولاً فى جميع أمواله أمام هذا الغير حتى ولو كان قد تم الاتفاق بينه وبين الشركاء فى عقد الشركة على تحديد مسؤوليته، ذلك لأن عقد الشركة لا يحتج به فى مواجهة الغير.

وإذا تعاقد أكثر من شريك مع الغير فإنهم يسألون أمام هذا الأخير على وجه التضامن نظراً لعدم وجود شخصية معنوية للشركة.

### ٢ - علاقة الشركاء فيما بينهم:

ينظم العلاقة بين الشركاء بعضهم البعض العقد المبرم بينهم، فإذا تصرف أحد الشركاء مع الغير فإنه يتعاقد باسمه الخاص ثم يلتزم بنقل نتائج هذا التصرف إلى جميع الشركاء. وللشريك الذى تعامل مع الغير

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ٢٥٦.

دعوى مباشرة ضد باقى الشركاء عما يكون قد تحمله نتيجة تعاقدته وقيامه بهذا التصرف، ذلك أنه يتصرف فى حقيقة الآخر لحسابهم جميعاً<sup>(١)</sup>.

---

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ٢٥٨ وما بعدها.

س - أعمال الفنادق والمطاعم والمقاهى والتمثيل والسينما والسيرك  
وغير ذلك من الملاهى العامة:

تعد أعمال الفنادق والمطاعم والمقاهى والتمثيل والسينما والسيرك  
وغير ذلك من الملاهى العامة أعمالاً تجارية متى تم مزاولتها على وجه  
الاحتراف. وأن يكون الغرض من ممارستها المضاربة على عمل الغير  
بقصد تحقيق الربح<sup>(١)</sup>.

ويقصد بأعمال الفنادق ما تقدمه شركات إدارة الفنادق من خدمات  
لعملائها بمقابل ومثال ذلك تقديم الوجبات والمشروبات وتهيئة غرف  
وأجنحة الإقامة وتأجير الأجهزة الرياضية للنزلاء والعروض المسرحية  
والفنية وغير ذلك<sup>(٢)</sup>.

وأعمال المطاعم يقصد بها أعمال المطاعم بكافة أنواعها العائمة أو  
غير العائمة والتي تقدم الوجبات الغذائية المختلفة وبغض النظر عن  
مكان هذه المطاعم.

وكذلك تلحق الصفة التجارية أعمال المقاهى والتي تقدم المشروبات  
بكافة أنواعها للجمهور بمقابل.

---

(١) rODIÈRE (r.) ET Houin (R.): Op. Cit., n°. 27.

(٢) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ١٥٦.

ويقصد بعبارة الملاهي العامة المشروعات التي تستهدف تسليية الجمهور بمقابل<sup>(١)</sup>. ومثال ذلك السينما والمسرح والتمثيل والرقص والموسيقى ... الخ.

ومن الجدير بالذكر أن العروض المسرحية التي تقدمها المدارس أو الجامعات في مناسبات مختلفة كالاحتفالات بعيد الخريجين أو انتهاء العام الدراسي بقصد الترفيه عن طلابها والأعضاء العاملين بها لا تعد أعمالاً تجارية. وذلك نظراً لأنه لا تتم ممارستها على سبيل الاحتراف. فضلاً عن أنها لا تنطوي على مضاربة على عمل الغير لتحقيق الربح.

وعلى خلاف ذلك تعد أعمال الفنادق والمطاعم والمقاهي والملاهي العامة أعمالاً تجارية لأنها تنطوي على مضاربة على أعمال العاملين لديها بقصد تحقيق الربح.

وكذلك تلحق الصفة التجارية أعمال دور العرض السينمائي والمسرحي حيث يضارب أصحابها على عمل المؤلفين والممثلين بقصد تحقيق الربح والذي يتمثل في الفرق بين شراء حق المؤلف وأجور الممثلين وسعر التذاكر التي يشتريها الجمهور<sup>(٢)</sup>.

(١) د. محسن شفيق: المرجع السابق، ص ٨٧.

(٢) د. سامي عبد الباقي: المرجع السابق، ص ١٧٤.

بل إن معظم ما يقدمه أصحاب دور العرض السينمائي والمسرحي ينطوي على شراء أو استئجار المنقول المادي أو المعنوي وهو الفيلم أو المسرحية.

أما بالنسبة للعقود التي يبرمها المؤلفين والممثلين مع أصحاب دور العرض السينمائي والمسرحي فهي تعد مدنية بالنسبة لهم لأن المؤلف أو الممثل إنما يتعاقد ليقدم إنتاجه الذهني وملكاته وقدراته الفنية أو الأبية.

#### ع - توزيع المياه أو الغاز أو الكهرباء وغيرها من مصادر الطاقة :

يعد توزيع المياه أو الغاز أو الكهرباء وغيرها من مصادر الطاقة متى تمت مزاولتها على وجه الاحتراف. وذلك بغض النظر عن صفة القائم بالتوزيع فقد يكون شخصاً طبيعياً أو شخصاً اعتبارياً كالدولة أو أحد أشخاصها الاعتبارية العامة، وبغض النظر عن القانون الذي يخضع له فقد يكون خاضعاً لأحكام القانون العام أو لأحكام القانون الخاص<sup>(١)</sup>.

بيد أنه إذا قامت الدولة أو أحد أشخاصها الاعتبارية العامة بهذه الأعمال، فإنها لا تكتسب صفة التاجر وذلك إعمالاً لنص المادة ٢٠ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ والتي تنص على أنه: «لا تثبت صفة التاجر للدولة وغيرها من أشخاص القانون العام. ومع ذلك تسرى أحكام هذا القانون على الأعمال التجارية التي تزاولها إلا ما يستثنى بنص خاص».

(١) د. سامي عبد الباقي: المرجع السابق، ص ١٧٦.

## المبحث الثالث

### الأعمال التجارية بالتبعية

تناولنا فى المبحثين السابقين الأعمال التجارية المنفردة والأعمال التجارية التى لا تعد كذلك إلا إذا كانت مزاولتها على سبيل الاحتراف. ولما عجز الفقه عن وضع معيار لتمييز الأعمال التجارية ولم يكن فى مقدور المشرع التنبؤ بها أو وضع تعداداً حصرياً لها، فقد ابتكر القضاء نظرية الأعمال التجارية بالتبعية أو كما يسميها البعض الشخصية أو الذاتية<sup>(١)</sup>.

#### مضمون نظرية الأعمال التجارية بالتبعية:

الأعمال التجارية بالتبعية هى أعمال مدنية - بحسب الأصل - ولكن قام بها تاجر بمناسبة أعماله التجارية. وهى تستمد صفتها التجارية من صفة القائم بها.

وعلى ذلك ففكرة التبعية تفترض وجود عملين أحدهما أصلى والآخر فرعى وتطبيقاً لقاعدة أن الفرع يتبع الأصل فى الحكم فإن العمل الفرعى يتجرد من صفته القانونية ويكتسب الصفة القانونية التى يتمتع بها العمل الأصلى. ومثال ذلك قيام تاجر بشراء سيارة لنقل بضائعه، أو شراء أجهزة كمبيوتر للاستعانة بها فى مباشرة عمله التجارى ... الخ.

(١) د. محسن شفيق: المرجع السابق، ص ٩٢.



فهذه الأعمال قد يقوم بها تاجر أو غير تاجر على حد سواء. فإذا قام بها غير التاجر فإنها تظل أعمالاً مدنية وتخضع لأحكام القانون المدني، أما إذا قام بها التاجر لحاجة تجارية فإنها تفقد صفتها المدنية وتكتسب الصفة التجارية تبعاً لحرفة القائم بها وتخضع بالتالى لأحكام القانون التجارى<sup>(١)</sup>.

وتجدر نظرية الأعمال التجارية بالتبعية تبريرها فى ضرورة توحيد النظام الواجب التطبيق على الأعمال التى يقوم بها التاجر وترتبط بنشاطه التجارى. وحتى تمتد الحماية والضمانات المقررة للغير فى تعاملهم مع التجار إلى هذه الأعمال<sup>(٢)</sup>.

#### أساس نظرية الأعمال التجارية بالتبعية:

حرص المشرع فى قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على تكريس نظرية الأعمال التجارية بالتبعية فنصت المادة ٨ من القانون على أنه: «١ - الأعمال التى يقوم بها التاجر لشئون تتعلق بتجارته تعد أعمالاً تجارية. ٢ - كل عمل يقوم به التاجر متعلقاً بتجارته ما لم يثبت غير ذلك».

ويتبين من هذا النص أن المشرع قد تبنى نظرية الأعمال التجارية الشخصية التى تعتمد على وجود شخص التاجر. وقد أقام المشرع فى الفقرة الثانية من المادة المذكورة قرينة مفادها افتراض كل عمل يقوم به

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ١٦٢.

(٢) د. محمود مختار بربرى: المرجع السابق، ص ٩٦.

التاجر متعلقاً بتجارته، وإن كان يجوز للتاجر إثبات عكس ذلك وأن العمل الذى قام به مدنياً.

وعلى ذلك يشترط لإعمال نظرية الأعمال التجارية بالتبعية الشخصية أن يوجد ارتباط بين ما يقوم به التاجر من أعمال ونشاطه التجارى. فلم يعد ممكناً تطبيق نظرية الأعمال التجارية بالتبعية الموضوعية بحيث يمكن إضفاء صفة التاجر على ما يقع من غير التاجر بمناسبة مباشرته لعمل تجارى. فبمجرد وقوع العمل فى كنف عمل تجارى يباشره غير محترف - أى غير تاجر - لا يكفى لاكتساب الصفة التجارية<sup>(١)</sup>.

### نطاق تطبيق نظرية الأعمال التجارية بالتبعية:

#### ١ - الالتزامات التعاقدية:

تنص المادة ١/٨ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ على أنه: «الأعمال التى يقوم بها التاجر لشئون تتعلق بتجارته تعد أعمالاً تجارية».

يتبين من هذا النص أن نظرية الأعمال التجارية بالتبعية تنطبق على كل العقود التى يبرمها التاجر وتتعلق بشئون تجارته.

(١) د. محمود مختار بريرى: المرجع السابق، ص ٩٨.

وعلى ذلك تعد أعمالاً تجارية العقد الذى يبرمه التاجر بشراء سيارة لنقل بضائع، وعقود القروض، وعقود التأمين، وعقود الوكالة ... الخ.

وكذلك تعد تجارية عقود الكفالة وعقود العمل والعقود الواردة على العقارات إذا ما ترتب عليها التزامات شخصية لا علاقة لهاب ملكية العقار أو حيازته أو تقرير حق عينى عليه.

فبالنسبة لعقد الكفالة فهو بحسب الأصل يعد من العقود المدنية وذلك سواء كان أحد طرفيه تاجراً أم غير تاجر وبغض النظر عن طبيعة الدين. فالكفالة تعد مدنية حتى ولو كان الدين المكفول تجارياً. وقد نصت على ذلك صراحة المادة ١/٧٧٩ من القانون المدنى بقولها: «كفالة الدين التجارى تعتبر عملاً مدنياً ولو كان الكفيل تاجراً».

بيد أن المشرع قد خرج على هذا الأصل وأضفى الصفة التجارية على عقد الكفالة فى ثلاث حالات نصت عليه المادة ٤٨ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ بقولها: «لا تعتبر كفالة الدين التجارى عملاً تجارياً إلا إذا نص القانون على ذلك أو كان الكفيل بنكاً أو كانت تاجراً وله مصلحة فى الدين المكفول».

وقد نص القانون على تجارية الكفالة في حالة الضمان الاحتياطي<sup>(١)</sup> وذلك بمقتضى نص المادة ١/٧٧٩ من القانون المدنى. وتكون الكفالة تجارية إذا كان القائم بها بنكاً وذلك استناداً إلى تجارية كل عمليات البنوك متى تمت مزاولتها على سبيل الاحتراف (م/٥ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩). وأخيراً تكون الكفالة تجارية متى كان القائم بها تاجراً وكان له مصلحة في الدين المكفول. ومثال ذلك الكفالة التي يقدمها تاجر لصالح تاجر لوجود مصالح مشتركة بينهما<sup>(٢)</sup>.

وبالنسبة لعقد العمل فقد حدث بشأنه خلاف فقهي. فذهب البعض إلى أنه عملاً مدنياً وذلك استناداً إلى الطبيعة الخاصة لعقد العمل. وذهب البعض الآخر ونميل إلى ترجيحه إلى أن عقد العمل يعد عملاً مدنياً بالنسبة للعامل ويعد عملاً تجارياً بالتبعية بالنسبة للتاجر وذلك استناداً إلى توافر شروط تطبيق هذه النظرية وهي صدور عقد العمل من تاجر وتعلقه بشئون تجارية.

وأخيراً بالنسبة للعقود الواردة على العقارات، فقد جرى الفقه والقضاء على التفرقة بين العقود التي ترد على العقارات ويكون الغرض منها نقل ملكية العقار أو حيازته أو تقرير حق عيني أصلي أو تبعي

(١) الضمان الاحتياطي هو الضمان الذي بموجبه يضمن أحد الأشخاص من غير الموقعين على الكمبيالة قبول أو وفاء الكمبيالة أو ضمان أحدهما فقط وذلك لصالح أحد الموقعين على الكمبيالة. د. سامى عبد الباقي: المرجع السابق، ص ٢٠٧.

(٢)

عليه، فهذه العقود تعد أعمالاً مدنية وتخضع لأحكام القانون المدني. والعقود التي ترد على العقارات يكون الغرض منها إنشاء التزامات شخصية في ذمة التاجر وتكون متعلقة بشؤون تجارته، فهذه العقود تعد أعمالاً تجارية تطبيقاً لنظرية التبعية. ومثال ذلك قيام التاجر بإبرام عقد تأمين على العقار الذي يزاول فيه تجارته<sup>(١)</sup>.

## ٢ - الالتزامات غير التعاقدية:

لا يقتصر نطاق تطبيق نظرية الأعمال التجارية بالتبعية على الالتزامات التعاقدية فقط بل تتعداها لتشمل الالتزامات غير التعاقدية. وتضم هذه الأخيرة الالتزامات الناشئة عن العمل غير المشروع (الفعل الضار) والفعل النافع (الإثراء بلا سبب) والفضالة.

ومن أمثلة الأعمال المشروعة (الأفعال الضارة) التي قد يقوم بها التاجر وينشأ عنها التزامه بتعويض الغير عن الأضرار الناشئة عنها، التزام التاجر بتعويض تاجر آخر بسبب تقليد علامة تجارية أو براءة اختراع أو كل ما يتعلق بأعمال المنافسة غير المشروعة. ويعد التزام التاجر بالتعويض في هذه الحالات التزاماً تجارياً لأنه نشأ بمناسبة مباشرة لتجارته. ومن أمثلة الأفعال النافعة (الإثراء بلا سبب). كالتزام التاجر بتعويض المهندس الذي قام بوضع تصميمات لديكورات محله التجاري. فالتزامه بالتعويض يعد عملاً تجارياً لأنه نشأ بمناسبة مباشرة

(١) د. سامي عبد الباقي: المرجع السابق، ص ٢٠٩.

لتجارته. وأخيراً بالنسبة للفضالة والتي تعد إحدى تطبيقات قاعدة الإثراء بلا سبب، تعد التزامات التاجر الناشئة عنها التزامات تجارية تطبيقاً لنظرية الأعمال التجارية بالتبعية، كالتزام التاجر برد مصاريف أنفقتها على إطفاء حريق شب في مخازن التاجر.

## المبحث الرابع

### الأعمال المختلطة

يقصد بالأعمال المختلطة، الأعمال التي تعتبر تجارية بالنسبة لأحد أطراف التعاقد ومدنية بالنسبة للطرف الآخر. ومثال ذلك قيام مزارع ببيع المحاصيل التي تنتجها أرضه إلى تاجر غلال بقصد إعادة بيعها، فالعمل يعد مدنياً بالنسبة للمزارع، وتجارياً بالنسبة للتاجر.

والأعمال المختلطة ليست طائفة مستقلة من الأعمال التجارية يمكن أن تضاف إلى الأعمال المنفردة، والمقاولات التجارية، والأعمال التجارية بالتبعية، وإنما هي أحد الأعمال التي تندرج تحت أحد هذه الأنواع، في الحالة التي يكون فيها العمل تجارياً بالنسبة لأحد الإطراف ومدنياً بالنسبة للطرف الآخر.

وقد استقر الرأي في الفقه والقضاء على إخضاع هذه الأعمال للقانونين التجاري والمدني، بحيث يطبق القانون التجاري على من يعتبر العمل تجارياً بالنسبة له ويطبق القانون المدني على من يعتبر العمل مدنياً بالنسبة له وهو ما أكدته المادة ٣ من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩ والتي نصت على أنه: «إذا كان العقد تجارياً بالنسبة إلى أحد طرفيه، فلا تسرى أحكام القانون التجاري إلا على التزامات هذا الطرف وحده، وتسرى على التزامات الطرف الآخر أحكام القانون المدني ما لم ينص القانون على غير ذلك».

وإن كان يبدو سهولة تطبيق الحل المنصوص عليه فى المادة ٣ السابق ذكرها بالنسبة لمشكلة الاختصاص القضائى والإثبات. فإن الأمر على خلاف ذلك بالنسبة لمشكلة الفائدة والتنفيذ على المال المرهون.

#### ١ - الاختصاص القضائى :

تثور مشكلة الاختصاص القضائى فى الدول التى تأخذ بنظام القضاء المزدوج. أى وجود قضاء مدنى وقضاء تجارى. أما بالنسبة للدول التى تأخذ بنظام القضاء الموحد فإن المشكلة تخف حدتها إلى مدى بعيد<sup>(١)</sup>.

وقد أخذ المشرع المصرى بنظام القضاء الموحد، فالقضاء المدنى هو صاحب الولاية العامة حيث يختص بنظر المنازعات المدنية والتجارية على سواء. وذلك باستثناء اختصاص المحكمتين الجزئيتين اللتين تم إنشائهما منذ ١٩٤٠ بالقاهرة والإسكندرية. فاختصاصهما بنظر المنازعات التجارية يتعلق بالنظام العام، بحيث يمكن الدفع أمامها فى حالة ما إذا كان النزاع مدنيا بعدم الاختصاص.

والقاعدة العامة فى الاختصاص هى اللجوء إلى محكمة المدعى عليه. وعلى ذلك فإن المحكمة المختصة بنظر النزاع الناشئ عن العمل المختلط تتحدد بحسب طبيعة العمل بالنسبة للمدعى عليه. فإذا كان العمل بالنسبة للمدعى عليه مدنياً فإنه يجب على المدعى رفع الدعوى أمام

(١) د. محمود مختار بربرى: المرجع السابق، ص ١٠١.



المحكمة المدنية، أما إذا كان العمل بالنسبة للمدعى عليه تجارياً جاز للمدعى رفع الدعوى أمام المحكمة التجارية أو المدنية.

ويرى البعض<sup>(١)</sup> أن الحكمة من الخروج على القاعدة العامة ف تحديد الاختصاص تبعاً لصفة المدعى عليه والتي بمقتضاها يجب على المدعى المدني رفع دعواه ضد التاجر أمام المحكمة التجارية هي عدم إجبار غير التاجر على عرض نزاعه على محكمة تجارية لم يعتاد المثول أمامها.

## ٢ - قواعد الإثبات:

تحدد قواعد الإثبات التي يجب الاحتكام إليها بالنظر إلى طبيعة العمل بالنسبة للمدعى عليه. فإذا كان تاجراً أو كان العمل بالنسبة له تجارياً فيجوز للمدعى أن يثبت المنازعة بكافة طرق الإثبات وذلك إعمالاً لمبدأ حرية الإثبات في المنازعات التجارية. أما إذا كان المدعى عليه غير تاجر أو كان العمل بالنسبة له مدنياً فيجب على المدعى أن يثبت المنازعة طبقاً لقواعد الإثبات المدنية. أى يجب الإثبات بالكتابة إذا تجاوزت قيمة النزاع خمسمائة جنيه.

وتحديد قواعد الإثبات الواجبة التطبيق على النزاع لا تتوقف على طبيعة المحكمة المختصة فمن الجائز رفع الدعوى أمام المحاكم المدنية

(١) د. سميحة القليوبى: المرجع السابق، ص ١٧٠. د. محمد فريد العرينى، د. هانى دويدار: المرجع السابق، ص ٦٨.

وإعمال قواعد الإثبات التجارية إذا كان المدعى عليه تاجر، حيث يستطيع المدعى إثبات النزاع بشهادة الشهود والقرائن وكافة طرق الإثبات الأخرى أيًا كانت قيمة النزاع حتى ولو تجاوزت قيمته خمسمائة جنيه. أما المدعى عليه وهو التاجر فيتعين عليه الالتزام بقواعد الإثبات المدنية بحيث يلزم الإثبات بالكتابة إذا تجاوزت قيمة النزاع خمسمائة جنيه.

### ٣ - سعر الفائدة :

طبقاً لنص المادة ٢٢٦ من القانون المدنى فإن سعر الفائدة القانونية فى المسائل التجارية هو ٥٪ وفى المسائل المدنية ٤٪.

وبالنسبة للأعمال المختلطة فقد ثار خلاف بين الفقه والقضاء حول سعر الفائدة الواجب التطبيق. هل هو سعر الفائدة التجارية<sup>(١)</sup>. بينما يذهب الفقه<sup>(٢)</sup> إلى ضرورة النظر إلى طبيعة الدين بالنسبة للمدين. فإذا كان الدين مدنياً بالنسبة للمدين تعين تطبيق السعر المدى للفائدة، وإذا كان الدين تجارياً بالنسبة للمدين تعين تطبيق السعر التجارى للفائدة.

(١) نقض مدنى ٥ مارس ١٩٦٨، مجموعة أحكام محكمة النقض، ص ٤٩١.

(٢) د. محمود مختار بريرى: المرجع السابق، ص ١٠٣. د. محمد فريد العرينى، د. هانى

دويدار: المرجع السابق، ص ٩٥.

## ٤ - التنفيذ على المال المرهون:

تخضع إجراءات التنفيذ على المال المرهون للقواعد العامة الواردة بقانون المرافعات. أما إذا كان الرهن تجارياً فإنه يخضع للأحكام الواردة فى الفصل الثالث من الباب الثانى من قانون التجارة رقم ١٧ لسنة ١٩٩٩. ويكون الرهن تجارياً إذا تقرر على منقول ضماناً لدين يعتبر تجارياً بالنسبة للمدين (م/١١٩ من القانون المذكور).

ولما كانت إجراءات التنفيذ على المال المرهون تختلف بحسب ما إذا كان الرهن تجارياً أو مدنياً. فإن التساؤل الذى يثور أيهما يتعين تطبيقه فى حالة الأعمال المختلطة؟ هل يجب تطبيق إجراءات تنفيذ الرهن التجارى بالنسبة للطرف الذى يعد الرهن بالنسبة إليه تجارياً، وتطبيق إجراءات تنفيذ الرهن المدنى بالنسبة للطرف الذى يعد الرهن بالنسبة إليه مدنياً؟

تبني المشرع فى المادة ١١٩ من قانون التجارة معياراً مؤداه ضرورة النظر إلى صفة الدين المضمون بالرهن بالنسبة للمدين. فإذا كان الدين المضمون بالرهن مدنياً بالنسبة للمدين تعين تطبيق إجراءات تنفيذ الرهن المدنى، أما إذا كان الدين المضمون بالرهن تجارياً بالنسبة للمدين تعين تطبيق إجراءات تنفيذ النص التجارى.